

施政報告料三方向建綠色航運中心

成綠色燃料加注中心 建設智慧港口 吸引船舶註冊

施政報告 前瞻

香港國際航運中心未來發展乃特區政府施政的關注焦點，配合國家戰略下，海運和港口業轉型升級勢在必行。據了解行政長官李家超於本周三發表任內的第三份施政報告中，將提出多項措施回應業界有關航運未來發展的建議，讓香港航運業邁步綠色智慧航運中心。綜合行業商會和企業家意見，提出多項走向綠色航運的建議，包括：邁步高端物流產業群，成為綠色能源轉口港和能源加注中心；建立智慧港口，加快引入智能化、數字化等作業系統；以及在減碳過程中提供船舶註冊服務優惠，若船舶註冊時達到某水平的減排要求，便可以得到註冊費用優惠等。業界相信這些措施對維持香港作為國際航運中心的領先地位至關重要。

●香港文匯報記者 莊程敏



本港航運地位重要

根據《2024 新華·波羅的海國際航運中心發展指數報告》，香港繼續位居全球第四。

2023 年遠洋國際貨櫃船在香港港口停留的平均時間為 0.95 天，遠低於世界前 20 大貨櫃港口的平均值 1.85 天，顯示香港港口的高效處理能力。

香港的船舶註冊廣受國際認可，以總噸位計全球排行第四位。

波羅的海國際航運公會（BIMCO）在 2020 年將香港列為四個指定仲裁地之一。

香港註冊船舶在全球的港口國監督滯留率甚低，2023 年的滯留率為 0.81%，遠低於全球的平均數（3.39%）。



香港船東會董事總經理陳佩珊稱，香港「一國兩制」的制度優勢、位處亞洲中心的地理優勢、深水港口的天然優勢、華洋共處的文化優勢，以及自由貿易的資金優勢都是非常獨特的。

香港船東會董事總經理陳佩珊接受訪問時指出，香港航運業也面對許多困難和挑戰。但可以肯定的是，香港仍然擁有一些核心優勢，而且這些優勢基本上是無可改變或難以取代的。例如：「一國兩制」的制度優勢，位處亞洲中心的地理優勢，深水港口的天然優勢，華洋共處的文化優勢，及自由貿易的資金優勢等。

內地綠色燃料供應大 港助認證出口

她續指，近年無論是國際形勢、還是營商環境，都急劇變化，但香港只要充分利用優勢，並且「借題發揮」優勢，便可以推動航運業界的持續發展，以至香港經濟的成功轉型。香港船東會其中一個具體的建議：就是配合全球減碳的趨勢和國家「生態文明」的倡議，建設香港成為亞太地區一個優質、便利的綠色能源轉口港和加注中心。首先，可以預期，由於可持續發展是國際社會的大勢所趨，全球整個能源供求板塊將會有所變動。傳統石油供應國家（例如一些海灣國家）未必再是主要的能源產地。相反，中國和澳洲等擁有大量相關綠色燃料製造的天然資源國家，有機會取代傳統石油輸出國家，在綠色能源方面，成為全世界最重要的供應地。

在內地，主要的綠色燃料供應產地在內蒙等較遠地區，她認為，如果以香港和上海等重要港口作為轉口港，肯定會較為方便和具經濟效益。相反，倘若國家輸出綠色燃料直接去其他亞洲地區就難免大增成本，對企業營運極不划算。因此，只要國家繼續支持香港，中央政府以政策引導、特區政府以行動協調，香港是可以成為重要的綠色能源認證地、轉口港和加注中心；香港的港口和貨櫃碼頭，自然可以吸引更多船舶來港接貨或加注。

一舉三得 協助國家綠色能源發展

倘若有更多船隻取道香港，那麼自然地將有更多船東和貨主等，考慮在香港設立管理層基地，甚至以香港作為公司總部。香港也就同時可以吸引更多高端航運服務企業在香港設點，並且推動整體經濟。所以這個構思可謂一舉三得。第一，提升香港港口競爭力及促進香港經濟轉型。鞏固香港作為領先的國際航運中心。第二，香港可以發揮自身獨特優勢，協助國家綠色能源發展，建設「生態文明」。第三，香港將會是「功在全球」，促進全球邁向「零排放」的長遠目標。

目前，特區政府接納業界包括香港船東會的建議，就香港成為優質綠色航運能源加注中心，提供綠色甲醇、液化天然氣等潔淨能源，進行研究和前期準備工夫。該會期待，香港可以在這方面做得更多、更進取、更「前衛」。

今年6月底，海事處推出綠色優惠計劃在香港註冊船舶綠色轉型，以鼓勵航運業綠色轉型。陳佩珊指，這個構思是年前，由香港船東會向特區政府提出的，很高興建議於今年六月落實。目前優惠計劃的全額，相對船東在船舶製造和操作、維修等方面的投資，只是很少的數目。但已經是很好的開始。（為每隻合規的綠色船舶，每年可以得到港幣兩萬元補助。上限為三年。）希望政府可以繼續與業界保持聯繫，日後有更多「落地」的措施。

進一步發展高端航運服務

香港船東會董事總經理陳佩珊認為，發展香港成為綠色能源轉口港和能源加注中心以外，香港也可以充分利用自身的許多制度優勢和天然優勢，進一步發展高端航運服務。事實上，香港在國家規劃中，是「國際金融、航運、貿易中心」。這三個中心的定位，本來就是優勢互補的最好示範。如果沒有航運，要發展金融和貿易，實不容易。

以智慧港口提升競爭力

香港是世界上極少數能夠把金融服務和自由貿易結合航運業的地方之一。原因是航運資產的成本高昂，往往需要從股權和債務角度獲得融資；而且許多地方有保護主義、資金限制和貿易限制等。

另外，貿發局研究部高級經濟師吳珈毅亦指出，當前競爭激烈，特別是在其他港口的競爭下，香港提升智能升級絕對是提升其競爭力的方法之一。香港在航運及相關的專業服務方面有着很高的水準，特別是一些高增值業務，例如，運用人工智能進行航運交易處理等。這些都是香港的優勢。

他認為，未來香港在人工智能方面還是有很大的發展空間，政府的政策推動是否足夠，也需要時間和數據來檢驗其成效。香港作為全球四大主要仲裁地之一，與新加坡、紐約及倫敦並列，確立了香港在專業教育及商業服務的競爭優勢。

然而，香港的轉口貿易地位似乎有所下降，這在一些排名中也有所體現。不過香港在處理全球航運和合法業務上有其優勢，這些專業服務的領域仍是香港的競爭強項。

趙式慶：航運業打造供應鏈生態圈

香港文匯報訊（記者 莊程敏）「隨着地緣政治不確定性增加、數字化進程加快，以及在減碳過程中所需的合規和技術創新，成立行業的法定機構對於維持香港作為國際航運中心的地位至關重要。」華光海運執行董事長趙式慶接受香港文匯報訪問時說。他認為，香港航運業面臨嚴峻挑戰，但衡量一個航運中心的實力，要從宏觀一點角度去看，首先不能只以貨櫃碼頭的吞吐量排名去衡量，需要看這個地方可否建立一個可持續的供應鏈生態系統，不僅涵蓋航運，還包括商品交易、能源和金融，所以香港必須發展新興的航運相關產業。

趙式慶指，香港擁有「一國兩制」的獨特優勢，必須發揮作為中國內地與世界其他地區之間的橋樑角色。同時，擁有一個金融、航運及貿易樞紐的軟實力，可以貢獻國家的長遠策略發展，並促進香港經濟繁榮。根據最新的三中全會精神，應重視海洋強國戰略，推動海洋經濟的發展，以提升在全球航運體系中的地位。

港金融法律服務促進船舶買賣

隨着華南港口近年的發展，他認為香港及南沙在實體經濟及區域經濟方面有很大的合作空間。南沙作為綜合碼頭發展迅速，在集裝箱及商品對外貿易方面作出重大貢獻。廣州船舶交易方面，不少是以美元結算，當中船舶買賣中很多是中國賣方、美元結算的買方，利用香港金融服務，加上法律及檢驗服務，將可共同帶動高質量航運服務的發展。

事實上，香港註冊船舶享有高質和安全的聲譽，2023 年的港口國滯留率僅為 0.81%，遠低於全球平均的 3.39%。香港船舶註冊處一直在《巴黎諒解備忘錄》和《東京諒解備忘錄》的白名單之上，同時亦持續獲得美國海岸防衛隊「21 世紀優

質船計劃」（Qualship21）的質量認可。該組織的減碳措施，其他地區亦有推出各項綠色優惠措施，但至今尚未有措施與碳強度指標相關。香港將成為先行地區，率先支持國際海事組織與碳強度指標評級相關的綠色航運政策，有助推廣香港船舶註冊處的綠色船隊形象，進一步提升香港船舶註冊處在國際海運界的品牌聲譽。

成立法定機構助維持領先地位

他並認為，成立一個法定機構對於維持香港作為國際航運中心的領先地位至關重要，相信業界大多數人也持相同觀點。香港必須與時並進，並在戰略上保持獨有優勢，成立由全職專業人士組成的法定機構將帶來長遠的回報，並提升香港的地位。

趙式慶也是說到做到。作為已故「船王」趙世光的幼子趙式慶與全國政協副主席梁振英牽頭成立香港航商總會，作為總會創會成員及主席趙式慶表示，全球經濟模式和貿易關係正在快速地變化。如何在未來三四十一年裏，從一個原有的工業生產模式轉化為智慧型的經濟發展模式，並通過有效地使用可再生能源逐步邁向零碳目標，這將是全球可持續發展的重要命題。站在航運界的角度，他看到全球對清潔能源的迫切需求。在中國擁有巨大的生產能力以及相關新科技的掌握下，他形容香港在過程中可以發揮「超級聯繫人」的角色。

趙式慶又說，航商總會將在 11 月中旬，聯同深圳市政府及香港船東會，在粵港澳大灣區航運大會期間，舉辦「清潔能源全產業鏈交流會」，通過全產業鏈深度合作，促進清潔能源的有序發展，給全球航運能源轉型提供中國方案，「這將會是香港航商總會未來的工作重點之一。」

●趙式慶與華光團隊在新船的輪機艙了解智能船系統設備。



●華光海運代表趙式慶稱，香港貿易、金融和航運樞紐的軟實力，可以貢獻國家的長遠發展策略。

轉型自救 提供專業化增值服務

聯邦航空貨運總經理張浩賢接受香港文匯報訪問時指出，確實感受到無論是空運還是海運，這兩年面臨着巨大的挑戰。他認為香港需要重新考慮我們的定位，在服務上更加專業化。例如，可以提供更多的增值服務。實際上，他們的傳統業務正在精益求精。

張浩賢指，由於不能簡單地與內地或附近的港口進行價格競爭，因為香港並不具備足夠的大規模條件。因此，需讓自己的服務更精緻，例如公司在 2018 年推出了一個新的品牌「E+」，希望透過提供更多的增值服務，幫助商家更輕鬆地開展業務。公司在電商物流方面也提供了支持，包括倉儲、揀貨、送貨等服務，除了香港本地市場，也支持海外市場。自推出以來，市場反應不錯。尤其

是在成立之際，香港的電商趨勢剛開始抬頭，而疫情期增長得非常明顯。

後端營運方案助企業專注行銷

他續指：「那時市場上的解決方案較少，許多人選擇自己處理業務。然而為了使生意更好地發展，企業應該更專注於產品開發和行銷。因此，公司則為企業提供後端營運支援。」目前，許多依然成功運作的公司正在考慮如何擴展海外市場。公司可利用自己的網絡，例如在東南亞的國家，支持企業在那裏擴展業務，提供相同的服務。目前其客戶在多個地區如美國、韓國、新加坡和馬來西亞展開業務，在上海也設有倉儲設施。未來公司亦計劃在香港提供更豐富的商業模式支持，包括 B2C、B2B 和

O2O 等服務模式。

籲增加物流科技支援

對於貨物轉向其他港口而減少對香港的依賴的問題，張浩賢認為，由於香港自由港的地位，業務可以更靈活地擴展到其他市場，香港的地理優勢在於無需清關和繳稅，這使得在香港進行業務的返回和再出口更加方便。這與深圳等地區有所不同，因為在那裏需要清關手續。他建議，政府能在物流科技方面提供更多的支持和資金。此前，政府透過科技券支持許多中小企業的轉型。香港得天獨厚的語言和國際化背景是優勢，政府可以在科研和應用場景方面加大投入，特別是在大灣區的發展中，希望看到更多的科研人才和投入。