

借鏡廣東發展經驗 促進北都區建設

特區政府及工商界高層代表團結束了在粤港澳大 灣區内地城市一連三日的訪問行程。此行成果豐 碩,不僅加深了粤港兩地的相互了解,更在經貿合 作方面達成多項重要協議,體現了特區政府對大灣 區深化合作的重視,本港工商界在推動兩地高質量 發展的主力軍角色亦充分展現。特區政府、工商界 要吸收廣東在創新發展、產業發展、片區發展等方 面的成功經驗,運用到推動本港產業、經濟轉型升 級,包括加快北部都會區建設,為持續深化粤港互 利合作注入強勁動能。

行政長官李家超今年公布的施政報告提出一系列 改革求變措施,積極參與粵港澳大灣區建設是其中 重要内容,此次大灣區之行迅速落實施政報告的構 思。訪問團行程緊密,走訪了大灣區五個内地主要 城市:佛山、廣州、東莞、惠州和深圳。每到一 地,訪問團成員都深入考察當地的開發區、新興產 業項目,與當地政府及企業負責人深入交流,讓訪 問團成員對大灣區内地各城市的發展現狀有了更直 觀全面的了解,爲未來進一步深化粤港經貿合作奠 定更堅實基礎。

訪問團此行成果豐碩,兩地企業達成了126項經 貿合作項目,總值超過1,000億元人民幣。合作項 目涵蓋了金融、物流、製造、生物醫藥、人工智能 等多個領域,充分展示了香港工商界對深化粤港經 貿合作的信心。此次代表團成員中,有超過60名 來自香港各大企業、金融機構和商會等機構的代 表,工商界是香港經濟發展的主力軍,主動把握大 灣區機遇,依託大灣區內地市場的廣闊腹地,拓寬 香港工商界的發展空間,粤港同頻共振、雙向奔 赴,共促大灣區繁榮發展。

粤港澳大灣區是國家最開放、經濟活力最強的地 區之一,擁有8,700萬人口,去年經濟總量突破14 萬億元人民幣,發展前景無限。此次交流活動,訪 問團特別重視吸收、借鏡大灣區内地城市的創新發 展、產業發展和片區發展經驗。例如,深圳作爲大 灣區的核心城市之一,近年在科技創新、產業升級 的成績舉世矚目,東莞、佛山等地加快招商引資, 讓新發展的片區盡快成型,通過學習和借鏡大灣區 内地城市的發展經驗,香港可以更高效地推動北部 都會區的片區發展,加快轉型升級,實現可持續發

香港作爲國際金融、航運和貿易中心,擁有難以 代替的獨特優勢和資源,可以發揮專業服務、金融 產業、離岸人民幣中心等優勢,爲大灣區內地城市 提供資金、技術和人才等方面的支持。同時,香港 也可以利用自身的國際平台優勢,幫助大灣區內地 企業拓展海外市場,這些正是大灣區內地城市最爲 重視的。香港充分發揮「超級聯繫人」「超級增值 人」的重要角色,有利深化雨地合作,鞏固互利共

此次大灣區之行,代表團深入考察大灣區內地核 心城市,直觀感受廣東城市的經濟活力與規劃效 率,爲北部都會區的投資和建設帶來了信心和啓 發,大灣區內地核心城市的產業布局、城市規劃和 創新發展的經驗,值得北都區發展認真研究、充分 借鏡。北部都會區是香港創新發展的重要引擎之 一,前景廣闊,潛力巨大。工商界應該積極參與北 部都會區的投資建設,引入高質量的項目和產業, 在此過程中做大做強自身,貢獻香港大灣區的高質 量發展。

兩岸青年越走越親 兩岸交流勢不可擋

應馬英九文教基金會邀請,大陸 高校師生參訪團昨抵達台灣,展開爲 期9日的交流行程。國台辦表示,期 望各界多支持兩岸青年交流。兩岸青 年雙向奔赴、共赴青春之約,是兩岸 加強經濟交流、產業合作、融合發展 等民間交流的縮影。馬龍等奧運冠軍 大受台灣青年歡迎,顯示兩岸青年血 濃於水,擁有樂觀向上、自強不息的 正能量,兩岸青年在交流交往中,越 走越近、越走越親,有力消除「台 獨」勢力的誤導欺騙,兩岸交流合 作、和平發展勢不可擋

匯

評

ORIAL

EDIT(

Ш \geq

Z H

 \geq

參訪團在台灣桃園機場受到早早抵 達等候的台灣民衆熱烈歡迎,有東吳 大學學生表示要以馬龍爲人生榜樣, 希望兩岸年輕人多走動、更加真實地 了解彼此。馬龍表示,很期待到大學 當中,用乒乓球來交流。兩岸大學生 雙向奔赴、實地考察交流,更容易加 深了解、產生共鳴,奧運乒乓球冠軍 馬龍、奧運射擊冠軍楊倩等傑出青 年,成爲台灣青少年的人生榜樣,顯 示兩岸青年心靈互通、有共同價值 觀,兩岸青年互動交流的動人場景, 彰顯兩岸加強交流互動,是民心所 向、大勢所趨

推動兩岸交流、促進交流交融,是 大陸一直倡導的。今年來,大陸恢復 福建居民赴金門旅遊,恢復台灣文旦

談

技

口

培

後

訓

練

口

柚輸入等,帶動兩岸交流交往持續熱 絡。大陸各省市接連舉辦兩岸經貿交流 活動,爲台商台企拓展大陸市場搭建平 台、提供便利,如11月便先後有廣西南 寧、福建武夷山、重慶、江蘇蘇州及南 通等舉辦各類經貿文化合作活動,下月 又有兩岸企業家峰會年會在福建廈門舉 辦等。同時,兩岸同胞交流尤其是青年 交流,更是熱度持續升溫,近期,廣州 有台灣青年嶺南行,陝西西安有兩岸衛 生健康合作交流會,廣東深圳將舉行海 峽兩岸交流融合月,兩岸一系列經貿、 文化、體育交流持續熱絡,促進兩岸相 互了解、民心相通,爲兩岸關係和平發 展注入源源動力。

兩岸青年是推動兩岸關係發展最活 躍、最積極的因素,透過兩岸青年頻繁 交流活動,有利增進互信了解,消除各 種別有用心破壞兩岸和平發展的誤導。 過去台灣有人炒作「大陸人連榨菜都吃 不起」令人啼笑皆非的流言,近期賴清 德再次鼓噪兩岸「互不隸屬」的謬論, 企圖欺騙、誘導年輕學子接受其「台 獨」分裂主張,意圖讓台灣青年淪爲 「台獨」犧牲品。兩岸多辦青年交流活 動,讓兩岸青年在交流中看清眞相,鞏 固兩岸要和平、要發展、要交流、要合 作的主流民意,「台獨」抹黑大陸的謊 言謠言不攻自破,干預兩岸交流、破壞 兩岸和平發展的圖謀注定徒勞。

網購議價「不客氣」賣家還價「無心機」

科大商學院研究發現買家措辭直截了當 最終可少付 12%價錢



多人不怪。」在日常人際互動交往中,謙虛有 禮、親切友善是人人稱讚的美德,但這些美德 若表現在議價過程中,卻可能成為獲得理想價 格的絆腳石。香港科技大學商學院管理學系助 理教授 Martha JEONG 的研究發現, 比起態度有 禮和讚美賣家的人,措辭強硬、直接的買家最 終可以少付12%的價錢,更重要的是,後者出 價獲賣方接受的機會幾乎達一半。她強調,這 並不表示要表現得無禮、生氣甚至語帶威脅, 而只是在用辭上避免過度客氣或和藹可親,會 令賣家有可乘之機,失去議價的主導權。

情令人們更趨向進行網上購物和交易, 「You catch work" You catch more bees with honey than vinegar (使用蜜糖比醋更能捉到蜜蜂)」,意謂甜 言蜜語比尖刻言辭更管用。

Martha近日接受香港文匯報專訪時引用了這句 西方諺語,指大多數人認為若想從別人手上獲得 自己想要的東西,表現出溫暖、友好比起強硬、 堅定是更好的方法。不過,她和團隊的實驗研究 卻發現,現實情況恰好相反,打破了這個迷思。

「企硬」非粗魯 避免委婉語氣

Martha 介紹,其團隊以網上二手手機交易進 行了大規模的實地和實驗室實驗,分別用強硬 和友好的措辭向賣家要求20%的折扣。結果發 現,在實地實驗中,兩種態度遭賣家拒絕的比 率並沒有差異。不過,當賣家收到非常親切友 好信息的時候,他們更有可能提出還價,而使 用強硬和堅定言詞,則更有可能使賣家在沒有 進一步討價還價的情況下接受折扣要求。同樣 的現象也在被全程觀察的實驗室實驗中得到了

那麼,怎樣為之表現強硬呢?Martha解釋, 研究發現,當人們表現得更為強硬和堅定時,並 不是指粗魯、生氣或作出威脅,而只是「沒有那 麼的禮貌或友善」,例如減少使用「你好」、 「嗨」、「你最近怎樣呀」等問候語,尤其關鍵 的是,避免使用委婉措辭或假設/虛擬的字句, 比如是:「如果可以的話,能否請你降低價格 呢?」相反,應該直接説:「降低你的價格。」

Martha解釋,當一個人在議價談判中表現更 為強硬時,會被認為處於較為主導、強勢的地 位,同時擁有較多的談判經驗。而另一方會變得 相對弱勢。因此,若買家表現友善親切,就會被 賣家覺得其非常想要自己的產品,或者缺乏談判 經驗,所以就算拒絕議價甚至抬高價錢,買方都 會接受。



Martha JEONG表示,在議價過程中,比起態度有禮和讚美賣家的人,措辭強硬、直接的 ●香港文匯報記者 鍾健文 買家最終可以少付12%的價錢。 香港文匯報記者北山彥 攝

少講客套話 絕非不禮貌

所以,研究是在暗示,只要變成一個人見人憎 的討厭鬼,就能得到想要的價格嗎?她直言: 「絕對不是這樣!」所謂「堅定強硬」並不是不 禮貌、威脅恐嚇或生氣,「只是要有意地避免使 用那些聽起來柔和、和藹的客套語句,這是需要 注意的一點。|

被問到線下和線上談判是否也存在同樣的結 果,Martha坦言,目前尚未進行相關研究,但 認為即使是線下談判應該仍然具有相同的效果, 「因為兩者的機制相同,無論是面對面交談,抑 或是在線上閱讀信息,如果我認為你更堅定、更 具主導性和議價經驗更豐富,那麼所產生的效果 依然會是一樣的。」

至於一個人在線上文字信息措辭強硬是否等於 在面對面談判時也表現一致,她表示,這是需要 另外考慮的事情。

儘管強硬態度和措辭有利議價談判,但Martha 認為最重要的仍然是做好充分準備。她表示,雖然 議價時未必能讀懂對方心思,但仍可根據談判性質 作準備,從而猜測可能會發生什麼。準備工作除了 思考如何溝通外,還應認真考慮和決定第一口價以 及「保留價格」,即是到了哪個價格點就會退出談 判的底線 — 「如果對方是一名非常有經驗的優秀 談判者,而若你在談判前沒有在心中確定好保留價 格,他就有機會主導議價,並不斷動搖你的底線 使你處於下風。」

考慮替代方案 可增談判籌碼

同時,在談判前也要考慮所謂的「BATNA」 (Best Alternative to a Negotiated Agreement, 談判 協議最佳替代方案)。Martha舉例説,假設你正在 談判工作薪資,「保留價格」為能接受的最低薪 資,而BATNA是指假如這次談不攏,你有什麼其 他最好選項?例如是留在目前的工作崗位,或是接 受另一份工作邀請。「當你的 BATNA 愈強大,那 麼你在談判中自然就有愈多籌碼。所以一定要時常 牢記這一點,並且盡可能地研究對方的保留價 格。」

不少人認為談判、議價是天賦技能,並非人人擅 長,但Martha直言:「這絕對不是真的!」她認 為,談判是一種可以學習和培養的技能,例如參加 課程,或是曉讀一本關於談判技巧的書,「這些也 非常有幫助。 | 即便如此, Martha 也確實認為, 在 很多情況下,表現得稍為強硬對自己是有幫助的, 例如她在撰寫電郵時便會先起草,「然後在發送前 嘗試刪除一些委婉措辭或假設/虛擬句子。」

她解釋,這並不代表自己粗魯無禮,只是「如果 使用太多這類措辭,會讓自己過於客氣,對方或者 就會認為你的要求實際上不那麼緊急和重要。所以 我會更加注意説話方式。」

Martha強調,友善和親切是美好的事,人際交流 的大多數情況下,有禮很重要。但是在某些情況 下,當需要從他人身上獲得一些東西,或者在具競 爭性的情境中促進自身利益時,「過於友善和親切 並不會對你有所幫助,反而可能會對你不利。所 以,我們應該要意識到自己的説話方式,以及對方 如何看待你。」 ●香港文匯報記者 鍾健文

灣區國際臨床試驗所啟動 港大:將協調統籌資源網絡



香港文匯報訊(記者 金文博)為進一步推進香港醫療生命 健康臨床試驗和創科研發,香港特區政府設立的粵港澳大灣 區國際臨床試驗所近日在河套深港科技創新合作區香港園區 正式開幕。負責營運試驗所的香港大學醫學院院長劉澤星昨 日表示,試驗所將統籌香港公私營臨床試驗資源,推動與內 地臨床試驗網絡合作,協調兩地工作以符合國家及國際標準。

香港的醫療及生命健康科技發展近來備受關注。劉澤星 昨日介紹港大醫學院最新發展時指,由該院負責營運的粵 港澳大灣區國際臨床試驗所將會發揮五大重要功能,包括 統籌香港公私營臨床試驗資源,建立臨床試驗協作網絡和 培訓計劃,持續檢討和優化臨床試驗的各個流程,就推動 ●劉澤星介紹港大醫學院最新發 臨床試驗的基礎設施和資源長遠規劃提出建議,以及推動 香港文匯報記者金文博 攝 與內地尤其是大灣區內地城市的臨床試驗網絡合作,協調 兩地臨床試驗工作以符合國家及國際標準。

建設數碼化平台 加快開放醫療數據

他透露,試驗所將分階段推出不同具體項目,包括建設 香港臨床試驗數碼化平台,提供適合接受臨床試驗的病人 信息;成立臨床試驗學院培訓醫生、護士、藥劑師等研究 者及支援臨床試驗的人才;與衞生署和醫管局合作協助推 出加快審批措施,縮短審批時間至具國際競爭力水平;與 醫管局合作加快開放該局的醫療數據庫以支持臨床試驗; 以及就量度香港臨床試驗能力及人力資源制定全面指標, 以便訂定清晰目標和進行趨勢分析。

劉澤星表示,香港的臨床研究廣受國家、歐洲藥品局及 美國食品藥物管理局等認可,試驗所將發揮香港「超級聯

繫人」作用,將國際的新藥研發在港試驗後引進內地,並 將國家的藥物科研成果推廣到世界,擔當「引進來,帶出 去」的獨特角色。

第三醫學院利升港醫療水平

被問及特區政府提出籌建本港第三間醫學院和增加醫科 生學額,劉澤星強調「不擔心競爭問題」,認為那可提升 醫療服務水平,重點是各院校齊心為香港做得更好,並會 全力支持特區政府的發展方案,港大醫學院亦會繼續提供 最好的醫學訓練,以培養最好的醫護人員。

他透露,關於早前提出開設醫科第二學位課程的計劃, 港大醫學院正就此與教資會進行研究討論,目前正等待其 進一步消息以作詳細規劃,包括如何有效運用新增學額, 以及是否能在下學年開辦課程。

事實上,學院一直有招收第二學位醫科生的經驗,「對 此充滿信心。」