

香港特區政府與秘魯上月簽訂《自由貿易協定》，促進香港與拉丁美洲國家的經貿關係邁進一大步，為面對越來越多歐美貿易壁壘的港企開拓新市場。目前香港與秘魯的貨物貿易額雖然不大，但該自貿協定准許香港的服務提供者超過150個服務行業進入秘魯，包括金融、專業服務及資訊科技等等，都是本港具備傳統優勢或發展潛力的界別，金融界及會計界人士在接受香港文匯報訪問時，尤其看好自貿協定為金融、專業服務界帶來的機遇。他們認為貿易、金融及會計服務能受惠外，亦有利香港的資訊科技、電子商貿，教育科技以及金融科技等在當地及拉丁美洲大展拳腳。

●香港文匯報記者 莊程敏

金融服務界立法會議員李惟宏在接受香港文匯報訪問時指出，是次簽署的自貿協定為香港企業創造一個更公平條件進入秘魯市場，以及提供一個通過



●李惟宏

秘魯在拉丁美洲市場擴展業務及尋找商機的更好機會。同時，自貿協定也定必吸引更多秘魯企業在香港，以及通過香港在區內特別是粵港澳大灣區，發展他們的業務，可謂是雙贏局面。

專業服務等傳統優勢產業得益

他指出，根據自貿協定，秘魯承諾佔其約98.3%關稅稅目，香港原產貨物可享免關稅待遇進入秘魯市場，當中91.3%關稅稅目在自貿協定生效後即時獲免稅，而餘下的7%關稅稅目的關稅將逐步撤銷。並承諾簡化和協調清關程序，以及透過加強合作和提高透明度，減少非關稅壁壘。李惟宏相信，這將有助降低香港及秘魯商品進入雙方市場成本，令兩地同時受惠，進一步促進兩地貿易往來。

此外，在自貿協定下，香港的服務提供者在超過150個服務行業可受惠於秘魯在自貿協定下的具體承諾。這些承諾涵蓋香港具傳統優勢或發展潛力的界別，包括專業服務、電腦及相關服務、研究及發展服務、金融服務，以及運輸服務。

資訊金融科技服務行業同受惠

故此，李惟宏認為自貿協定除提升本港與秘魯進出口貿易、香港輸出傳統金融、會計等專業服務外，他亦看好香港的資訊及通訊科技服務供應商、電子商貿業者、教育科技開發商及金融科技公司等服務行業的「出海」機遇。「因近年秘魯也正進行經濟轉型升級，包括視數碼轉型為經濟發展策略的重

港藉自貿協定拓新市場 150服務行業准入秘魯

李惟宏：促進兩地雙邊貿易投資創雙贏局面



香港

●香港與秘魯的雙邊貨物及服務貿易持續增長。

秘魯



●行政長官李家超(右二)上月在秘魯利馬出席香港與秘魯《自由貿易協定》簽署儀式。左二為秘魯總統Dina Boluarte。資料圖片

中出商會：南美市場潛力巨大 港應加緊拓展



●貝鈞奇

香港文匯報訊(記者 莊程敏)香港經濟近年備受疫情、世界地緣政治因素等影響，傳統歐美市場的貿易壁壘越來越多，特區政府積極為港商尋找新市場新機會，與秘魯簽訂「自貿協定」正是與南美洲的合作重要的里程碑。香港中華出入口商會會長貝鈞奇向香港文匯報表示，「南美國家是一個新興市場，這些新興國家迫切需要提高經濟水平，改善貿易環境，這無疑可促進香港未來的貿易發展，我們應藉機加強與南美的溝通。」

他表示，以前香港對外的貿易主要集中在歐美國家，不過，例如南美市場的消費能力強，港商也應該加以把握。正如中央港澳辦、國務院港澳辦主任夏寶龍在深圳會見香港工商界時提到，香港需要靈活應變，把握新機會。貝鈞奇認為，作為一個國際城市，香港與全球各地的聯繫十分緊密，這也是香港的一項獨特優勢。除了貿易，本港的物流、服務業、資訊金融和電子商務等領域也可以進軍南美市場。

港優勢可滿足各方需求

貝鈞奇又大讚秘魯的貿易市場潛力巨大，因為該國正不斷進步，經濟發展需要與其他地區市場如香港等共謀發展。在貿易合作方面，香港可以發揮國際化的優勢，既能出口也能進口，滿足各方需求。他舉例指，巴西和阿根廷等國家，盛產農產品，特別是阿根廷牛肉和秘魯水果等商品都以出口為主，他們對出口需求旺盛。同時香港也可以向這些國家輸出我們的服務。因此，預計香港在出口與進口方面的合作將會大大提升。由於香港商家享有眾多進口自秘魯商品的優勢，例如免關稅等，這將極大便利貿易，幫助港商拓展新的市場。

在國際貿易中續擔要角

展望未來，他相信，香港在國際貿易中將繼續扮演重要角色。早前特首與多國的領導者進行了良好的交流，未來的貿易方向也應該更加多元化。例如，香港與印尼、泰國和新加坡等國之間的傳統貿易也應進一步擴大至東北亞國家。過往香港與巴西的往來較為密切，尤其是在體育和農產品方面。巴西以咖啡和其他豐富的農產品而聞名，兩地之間的交流也相對順暢，交流語言上的障礙不大。他期望，香港接下來也應尋求與其他國家的合作機會，例如與秘魯北部的厄瓜多爾等國建立更緊密的經貿關係。

要一環，該國於2023年7月推出新的《人工智能法》，訂出數個關鍵發展領域，包括改善公共服務、教育與學習、保健、司法、公眾安全及數碼安全等，相關港企可以在數碼創業及創新領域探索機遇。」

當地礦業基建發展為港創機遇

當地豐富的自然資源，除可以促進兩地的商品交易市場之外，也有利於基建項目發展，香港也可參與其中。李惟宏認為，秘魯礦產資源豐富，採礦業是當地經濟的主要產業。該國盛產銅、鐵礦石、鋅等礦物，但其基建則仍有較大提升空間，在自貿協定下，香港的服務供應商可享有更佳的市場准入承諾，投資者亦享有不遜於給予當地投資者的待遇和其他保障。在更明確的法例保障，以及更清晰穩定的營商環境下，香港可發揮國際金融中心優勢，引導更多資金投資於當地基建項目，例如提高港口碼頭效率，促進當地出口業發展，加強該國的國際貿易，並鞏固拉美和亞洲之間的聯繫。

另外，當地亦積極推動經濟多元化，包括建立工業園促進當地的工業發展，亦為香港企業帶來發展機遇。根據自貿協定，商務旅客包括商務訪客、企業內部調動人員及其配偶、投資者以及技術員，可享有短期入境秘魯的便利。自貿協定亦確保有效保護知識產權和促進競爭，促進兩地經貿合作以提高協定的效益和營造有利於中小企業發展的環境，以及提供一套透明及涵蓋全面的機制，以供雙方磋商和解決自貿協定下可能出現的爭端。

明確法例保障 營商環境更穩定

他相信，自貿協定將有助香港和秘魯提升雙邊貿易和關係，亦為香港製造商、服務提供者和投資者在當地發展業務，提供法律保障和更有利條件，創造商機，促進兩地雙邊貿易和投資。李惟宏還提到，隨着香港與秘魯簽署自貿協定，政府「發展品牌、升級轉型及拓展內銷市場的專項基金」(BUD)資助地域範圍，亦即時擴展至涵蓋秘魯，支援香港企業於當地發展業務。

秘魯是港在拉美第五大貿易夥伴

話你知

秘魯是中國「一帶一路」倡議的參與國家之一，人口約3,435萬，經濟在拉美國家中居於中等水平，2023年國內生產總值2,646.4億美元，經濟增長率是負0.68%。2023年，秘魯是香港在拉丁美洲的第五大貿易夥伴，商品貿易總值52億港元，其中，香港對秘魯的出口逾35億元，當中電訊設備及零件佔75%，隨後是辦公室機器及用於醫療/獸醫/

放射領域的診斷器具。2023年香港從秘魯進口的商品總值近17億元，當中大多是水果及硬殼果(75%)，隨後是乾、鹽醃或燻製的魚及罐頭。2019年至2023年，香港與秘魯的雙邊貨物及服務貿易分別錄得每年平均4%的增長。

港累簽9自貿協定涉21經濟體

與秘魯的自貿協定，是香港與拉丁美洲

經濟體簽訂的第二份自貿協定。香港與拉丁美洲經濟體簽訂的首份自貿協定，是2012年與智利的自貿協定。連同與秘魯的自貿協定，香港迄今已簽訂9份自貿協定，涉及21個經濟體，包括中國內地、新西蘭、歐洲自由貿易聯盟成員國(即冰島、列支敦士登、挪威和瑞士)、智利、中國澳門、東南亞國家聯盟成員國(即文萊、柬埔寨、印尼、老撾、馬來西亞、緬甸、菲律賓、新加坡、泰國和越南)、格魯吉亞、澳洲。

秘魯農產品豐富 港商擬增加引入

香港文匯報訊(記者 莊程敏)隨着特區政府與秘魯簽署《中國香港與秘魯自由貿易協定》，香港的食品供應商有意增加引入秘魯產品來港。專營咖啡及紅茶出名的金百加集團主席黃家和接受香港文匯報訪問時指出，公司目前與秘魯供應商有合作，將秘魯一些產品如奇亞籽、瑪卡及一些農產品引進來香港，隨着兩地簽訂了自貿協定，相信未來會引入更多不同種類的產品。



●黃家和

黃家和說，「香港是國際城市，應該從各地引入不同種類的產品，香港市場雖然較細，但可以將其轉售至內地，這亦是商機所在，公司會積極探討。」

深入對當地經濟了解助拓商機

他建議，港商應該深入了解秘魯的經濟及投資環境，開拓更多商機。早前，商務及經濟發展局局長丘應樺亦鼓勵，港商及投資者把握「自貿協定」帶來的機遇，在秘魯以及通過秘魯在拉丁美洲市場擴展業務。同時，「自貿協定」亦幫助更多秘魯企業在香港，以及通過香港在區內特別是粵港澳大灣區，發展他們的業務。

黃家和又指，「受到中美關係影響下，加上內地生產成本愈來愈高，不少港商都將生產線移至其他地方，如東盟10國，東、南美洲方面主要是墨西哥，但很少留意到秘魯，隨着簽訂協定之後，相信能吸引內地企業與香港企業共同在秘魯開展業務。」他希望，簽訂協定後，秘魯可以推出更多優惠港商的政策，讓港商可以多一個生產地點選擇。

另外，黃家和稱，秘魯的服務貿易承諾涵蓋香港具傳統優勢或發展潛力的界別，如專業服務、電腦及相關服務、研究與開發、金融及運輸服務，除了有助本港的優勢產業開拓市場和商機，亦可促進秘魯相關行業發展，為兩地經濟帶來互惠互利。

德勤：港發展「總部經濟」添新動力

香港文匯報訊(記者 莊程敏)

經過近兩年磋商，香港與秘魯兩地近日簽署自由貿易協定，為香港對外經貿網絡再添新據點。德勤中國華南區主管合夥人歐振興接受香港文匯報訪問時指出，與秘魯的自貿協定有助香港發展「總部經濟」，「這項協定體現了特區政府大力開拓新興市場的施政方針，不僅能為香港專業服務和航運物流業帶來新機遇，更助力香港進一步發揮『超級聯繫人』角色，在國家新一輪高水平對外開放中發揮更積極作用。」



●歐振興

秘魯作為擁有3,400萬人口的新興市場，是「一帶一路」倡議的重要參與者，也是香港在拉丁美洲的第五大貿易夥伴，雙邊貿易額去年突破50億港元。自貿協定將降低雙方進入市場難度，在秘魯消費力持續擴張的情況下，香港可憑藉其國際貿易、航運和金融中心優勢，為秘魯企業提供供應鏈管理、採購配對和融資等高增值服務。去年香港與南美洲的貨物吞吐量接近60萬標箱，佔本地吞吐量逾7%；隨着與秘魯的自貿協定實施，相關比重有望提升。

不少秘企擬在港建區域基地

根據發發局調研，目前已有不少秘魯企業選擇以香港為區域營運基地，充分利用本港專業服務優勢，開拓內地和亞洲市場。值得注意的是，香港與秘魯的自貿協定，在專業服務領域取得重大突破，秘魯承諾向香港開放超過150個服務行業，涵蓋金融、會計、法律等重點領域，這不僅為香港服務業開闢新市場，亦能吸引更多當地企業以香港為基地拓展業務。

歐振興相信，秘魯的經濟潛力不容忽視。

港連接內地與拉美作用更大

他續指，內地是秘魯的主要貨品出口市場，內地企業對秘魯的直接投資在過去5年更呈爆發式增長，去年超過11億美元，年均增幅逾三成。港秘自貿協定不僅有助吸引更多秘魯企業利用香港作為進入內地龐大市場的橋樑，更名為內地企業「走出去」提供重要支援，充分發揮香港作為連接內地與拉丁美洲市場的角色。展望未來，隨着相關自貿協定落實，香港與秘魯以至拉丁美洲的經貿聯繫將更趨緊密，為香港鞏固「三大中心」地位注入新動力。