

# 融大局 港有為

# 港人扎根上海廿載搞科創 研發高端電源破進口依賴

## 科泰機電創辦人謝松峰：願為港青投身內地科技實業提供崗位

從上海市中心驅車駛上延安高架路，往西不到一個小時，就能來到被譽為「6000年前上海市中心」所在地的青浦區。現在，這裏已經是長三角一體化示範區。謝松峰就「安家」在此。本世紀初，這位懷抱「科技興邦，實業報國」理想的港產理工男，與幾位志同道合的夥伴一起，帶着自有的發電機組品牌及技術，從香港搬來上海，在青浦工業園投資創辦了上海科泰電源股份有限公司。二十年後的今天，謝松峰領銜的「科泰電源」已經從初創企業發展成業內公認的翹楚。他們研發的高端備用電源等多款高科技產品，打破了國內相關設備主要依賴進口的格局，如今仍在努力攻克更多「卡脖子」技術。

●香港文匯報記者 張帆 上海報道

1995年，謝松峰在港創立了科泰機電（香港）有限公司，做進口知名品牌發電機組的代理。「幾年時間的經營，我們下游客戶對整機進口機組的使用便利性和服務的響應有了更高的要求，但當時內地的高端備用電源市場主要依賴進口，通信、電力、核電等關鍵領域設備幾乎為國際知名品牌所壟斷。」為了打破這一格局，1998年，他和幾位同樣懷抱實業報國之志的股東一起創建「科泰電源」發電機組品牌，並首先在廣東建廠生產。

### 從整機集成逐步替代整機進口

最初，他們從發電機組整機集成入手，開始逐步替代整機進口，為自己的品牌打下基礎。經過兩三年後，發現勢頭不錯，夥伴們又大膽決定將企業業務向內地其他地區拓展。經過考察，大家一致認為，以上海為核心的長三角地區，已經擁有完善的產業鏈配套，交通便捷，高校雲集，人才集聚，所以第一個考慮就是在上海建廠，將研發、生產、銷售等核心業務集於一處，進一步做大做強自主品牌。

2002年，謝松峰和夥伴們創辦了上海科泰電源股份有限公司。2003年，他們將在廣東的工廠全部搬到上海，並在青浦工業園開闢了事業新起點。

初創時的艱難，謝松峰記憶猶新。他說，首先要克服的就是氣候不習慣。上海的冬天比廣東潮濕寒冷，剛來那幾年沒少挨凍。為了工作方便，他們就在工業園區附近居住，住處的取暖設施非常簡陋，熱水則依靠房頂的太陽能設備。嚴寒時水管被凍住，沒有熱水洗澡是常事。

萬事開頭難，企業在上海，開始並不順利。2003年剛剛開張就遇上了SARS，經營工作開展自然困難重重。但是，再苦再難都沒有想過放棄。在當地政府的協助下，企業在逆境求生的同時，也不斷轉型成長。團隊定位於做國內一流的發電機組品牌，聚焦以技術創新帶動產業發展。他們率先解決了柴油發電機組在降噪、減排、低耗、綠色環保等方面的重點和難點問題。之後又慢慢把目光拓展到國內的通信、電力、石油化工等關鍵行業。2005年，公司被認定為上海市高新技術企業。

### 在深圳創業板掛牌上市

現在回想起來，謝松峰特別慶幸較早來到內地，尤其是在2008年經濟危機時，反而迎來嶄新的發展機遇。他說，當時中國內地是少數受影響較小的經濟體，實施了不少「穩增長、擴內



●謝松峰和他鍾愛的發電機組設備合影。多年來，謝松峰始終胸懷實業報國之夢，並在上海實現了自己的夢想。香港文匯報上海傳真



●經過二十多年努力，謝松峰領銜的「科泰電源」已經躋身行業第一梯隊。圖為科泰電源電機組產品。香港文匯報上海傳真

## 以國家需求為導向 技術報國夢成現實

如今，謝松峰的企業已經躋身行業第一梯隊。對謝松峰來說，最大的成就感在於當初技術報國的夢想正慢慢變成現實。他說，雖然出口訂單也逐年增加，但企業依然將大部分精力放在中國內地市場，以國家需求為導向研發。

### 開發應用於極端天氣系列產品

比如傳統優勢領域的備用電源這塊，謝松峰認為，隨着區塊鏈、網絡安全、大數據等概念的深入人心，電源保障無異於生命線。「科泰電源」已經多年為國內幾大互聯網領軍企業提供優質的國產電源設備，服務國家的數據安全需要。近年來，在產品開發和創新上更着力聚焦在「卡脖子」進口替代（國產化）、新能新和新的市場應用三個方向。為響應AI和大數據中心市場發展趨勢，滿足產品「出海」要求，還啓動了開發應用於極端天氣（抗颶風、抗震、高溫環境、沿海抗腐蝕）的系列產品，已經逐步形成良好的經濟效益。

近年，謝松峰又有了一個新頭銜：上海市政協委員。謝松峰說，每年上海市人民政府工作報告中都有對增強科技創新能力的新規劃，推動他更加努力地開展技術攻堅，「希望能利用多年來在技術、渠道、品牌、項目經驗、資本實力等方面積累競爭優勢，打造更多具有核心競爭力的優勢產品，為行業和地方經濟作出更多貢獻。」

### 榮獲國家專精特新「小巨人」稱號

近年「科泰電源」持續加大開展技術研發。謝松峰粗略統計，公司擁有有效發明專利和實用新型等各類專利220餘項，其中發明專利25項。計算機軟件著作權2項，註冊商標30餘條。企業還先後榮獲國家專精特新「小巨人」、上海市「專精特新」百佳企業等稱號，並通過上海市2023年度市級設計創新中心認定。「科泰電源」又新建起8萬多平方米的研發生產基地，緊接着自主建設了國家認證的CNAS實驗室，承接多項內地行業的檢測試驗任務。

需」的政策，對他們這些做實業的企業來說，無疑是及時雨。國際市場萎靡，但「國內市場太大了！」同時，在當地各部門支持下，「科泰電源」還較早開始進行股份制改造，從商獨資企業整體轉制為外商投資股份有限公司。2010年，企業在深圳創業板掛牌上市，成為較早登陸內地資本市場的港資合資企業之一，實現融資8億元人民幣，資產規模和社會影響力都得到極大的提升。

### 成港澳台僑大學生創業就業實習地

二十年扎根內地，謝松峰感嘆自己的幸運，恰好遇到國家蓬勃發展期的產業機遇，在上海實現了個人創業和企業發展。上海早已不只是工作地，更是一個「家」，現在連地道的青浦方言都能聽得懂。

謝松峰特別提到，近年來令他特別牽掛的，還有如何為香港青年融入祖國，為推動香港與內地實業方面交流合作拓展思路。謝松峰說，2018年，他們企業就掛牌成為上海市港澳台僑大學生創業就業實習單位，他非常願意為有志來內地投身科技和實業的港澳台青年們提供崗位。除了大灣區，上海和長三角地區也是優質的孵化基地，香港可以繼續憑借聯通國際的優勢和既有的科研優勢，將更多好創意、好項目拿到這裏落地。「當然，港人在繼續發揮這些優勢的同時，也需要不斷學習和適應新的發展環境，積極融入國家發展大局。」



●2023年開始，謝松峰又有了一個新頭銜：上海市政協委員。在致力於自主研發之餘，多年來，謝松峰也非常關注香港青年發展，並願意協助更多港青融入祖國發展。香港文匯報上海傳真



●上海科泰電源股份有限公司研發的高端備用電源。香港文匯報上海傳真

# 營銷專家李振業：推動中國數據力量走出去

香港文匯報訊（記者 張帆）「34歲時，我忽然在想，人生下半場該怎麼走？不想到內地去看看吧！」即是在二十多年後聆聽李振業談起當初的選擇，很多人仍然會覺得難以置信。當年，他從港大畢業就進入保險業，工作十多年積累了豐富的經驗和人脈，卻「重頭再來」北上尋找新天地，當時的他還不會講普通話。無論最初協助外資企業進入內地市場，還是後來一頭扎進科創領域，李振業始終在不斷學習，不斷謀求突破。

### 服務外企超200家 見證祖國飛速發展

李振業最初來內地工作是在本世紀初，他謙稱當時「有點冒失」。中國加入WTO後，內地與港澳地區先後簽署CEPA（關於建立更緊密經貿關係的安排），越來越多外資企業進入中國內地市場，港人成為聯通中外最合適的「橋樑」。經過朋友介紹，李振業開始經常到內地考察，之後還協助內地的夥伴接待外商。

剛到內地，李振業不會說普通話，也沒有一個內地朋友。但他勤奮地學習，還要惡補各種國情知識，看很多歷史書。不久後，他應邀與一家上海企業合資成立服務公司，公司主要為有意進入中國內地的外企提供服務。二十多年來，他服務的外企超過200家，見證祖國的飛速發展。同時，「內地的

法治環境和營商環境不斷優化，對外資企業越來越友好，辦事越來越簡單方便。」讓李振業更加堅信，這裏是「值得未來20年託付的地方」。

李振業告訴香港文匯報記者，2016年國務院印發了《國家創新驅動發展戰略綱要》，當時我們就關注到，科創可能會是未來中國發展的關鍵。「我們

當時感覺應該較早謀劃服務科創領域，科技創新又首重「數據」，要推動數據科創的發展，並與商業結合。」為此，李振業專門進修了數學等專業領域知識。

從2016年開始，李振業每年都會組織香港科創團隊來內地交流，幫助條件成熟的年輕團隊和項目在



●李振業發起並參與了針對數據領域創新的B4B Challenge（Big Data for Business Challenge大數據應用挑戰賽），為有意於數據領域創新的年輕人搭建展示和交流的平台。香港文匯報上海傳真



●李振業在上海「隨行」活動向聽眾介紹未來香港的科技發展規劃。香港文匯報上海傳真

內地實現商業化運作。他還發起並參與了針對數據領域創新的B4B Challenge（Big Data for Business Challenge，大數據應用挑戰賽），為有意於數據領域創新的年輕人搭建展示和交流的平台。

### 「推進滬港數據合作」寫入合作文件

李振業的努力為他的團隊在滬港兩地贏得了更高知名度。2021年8月上海市委與香港創新科技署簽訂合作備忘錄，「數據合作」首次寫入官方合作文本，涉及五大領域61個合作項目，由SODA（上海開放數據創新應用大賽）和李振業發起的B4B Challenge也納入其中。2023年，相關部門在與他交流時主動提及，希望他可以牽頭發起一個圍繞兩地數字生態交流合作的常設組織。當年8月，滬港合作數字生態交流中心正式運營，李振業擔任主任。

2024年4月，在港舉行的第六次滬港合作會議上，「推進滬港數據合作」被寫入合作會議文件。SODA和B4B Challenge還聯合創辦了「數據要素×滬港合作開放數據競賽2024」，這一賽事當年選成為亞太信息通訊科技界「奧斯卡」之稱的「亞太資訊科技大賽APICTA」推薦單位，進一步提升了在亞太地區的影響力。

展望未來，李振業希望能立足上海，依託滬港合作數字生態交流中心這一平台，更好聯通滬港兩地優勢資源，服務科技強國建設。「未來三年，中心將加大力度推動滬港數據生態合作。滬港攜手，讓中國能夠在國際數據領域有更多自己的話語權。」