

香港經濟新動能

人工智能(AI)正引領新一輪技術革命和產業變革，年初DeepSeek橫空出世震驚全球，香港也在不足兩個月內，推出結合DeepSeek底座模型的首個AI大模型「HKGAIV1」。

本港在AI新賽道正全力向前衝，而算力是AI演算法運作和資料處理的根基，去年設立的「數碼港人工智能超算中心」，是本港AI發展不可或缺的重要支柱。數碼港金融科技總監嚴滌宇日前接受香港文匯報專訪時表示，數碼港作為香港科技創新的重要樞紐，近年來致力於打造完整「AI生態圈」，未來會繼續多管齊下引領新質生產力發展，支持創科發展。

●香港文匯報記者 馬翠媚



數碼港嚴滌宇：多管齊下促科創 30億資助計劃啟動 超算中心成搖籃 打造香港AI生態圈

AI基建

優質的算力基礎設施在人工智能的發展上，扮演推動產業發展及創新突破的關鍵角色。

嚴滌宇提到，數碼港人工智能超算中心及人工智能實驗室在去年底同步啟用，該超算中心是本港首座最具規模的人工智能超算中心，能提供先進的算力以推動產業發展。去年財政預算案宣布撥款30億元，通過數碼港推行為期三年的「人工智能資助計劃」，資助本地院校、研發機構及企業等五類合資格單位善用超算中心的算力，相關計劃在去年底亦已展開。他表示，數碼港正全力推動夥伴企業及初創企業，攜手研發、創新和應用，並吸引更多海外前沿科技研發項目和科技人才來港，共同打造香港AI生態圈。

匯聚逾330人工智能大數據初創

數碼港去年底宣布，超算中心首階段設施算力總容量可提升至1,300匹(PFLOPS)(1PFLOPS相當於每秒運算能力為1,000萬億次)，今年將逐步提升至3,000匹水平。而人工智能實驗室則集結本地AI生態圈夥伴研發實力，透過算力開發、大模型建設及不同行業的人工智能應用等，推動有關創新技術轉化落地。數碼港匯聚超過330間專注研發人工智能和大數據的初創企業，這些企業通過數碼港提供豐富的應用場景測試研發成果，提升香港創新優勢，賦能經濟智能轉型，並提升智慧生活質量，為社會帶來普惠效益。

駁金管局推AI沙盒測試15用例

政府政策的支持固然重要，但參考內地或鄰近地區的經驗，不少AI、數碼科技的應用場景都由企業帶頭創造。嚴滌宇強調，國際創科中心是需支持各行各業創新，香港作為國際金融中心，特區政府財庫局、香港金管局在推動金融應用AI方面都出力不少。他舉例指，為推動鼓勵香港金融業掌握AI帶來的機遇，數碼港正積極參與金管局的生成式人工智能(GenAI)沙盒相關計劃，確保在受控及安全的環境下，為AI技術供應商及銀行提供合作平台，積極探索有關風險管理、檢測及預防欺詐，及與客戶互動的相關應用，並在過程中識別潛在風險。

港盡取中美之長 發展FinTech佔上風

香港文匯報訊(記者馬翠媚)全球逐鹿新科技，金融科技(FinTech)領域的競爭日益激烈，各國透過政策支持、技術創新和生態系統建設，力爭在這一領域佔據領先地位。香港作為國際金融中心，現時業界人士如何看待香港金融科技是處於哪階段，以及展望未來可以如何發展?數碼港金融科技總監嚴滌宇認為，「現時在AI發展上，最主要的兩大強國是中國及美國，其中美國的優勢強在基礎研究，如移動互聯網的發明都是來自美國，可是在應用上中國仍有很大優勢，

如抖音、微信等，香港則正取兩者之長，既借助國家的科技及應用落地的能力，又可接軌歐美最前沿的科研。」

AI將重塑本地金融行業

金融科技界出身的嚴滌宇指出，在AI改變世界的路途上，現時金融是香港貢獻最大行業，倘香港可以並取兩家之長，「我們可能比任何一個地方更有優勢，去重塑本地金融行業」。他引用另一位學者之言指出，中國EV(電動汽車)如何可以彎道超車，認為傳

統金融如傳統造車，金融業如汽車業一樣有其複雜之處，在進入AI新時代下，未來AI或有望重塑整個金融業生態，希望可為香港經濟帶來更大更新增長動力。

嚴滌宇在金融科技界打滾多年，加入數碼港前，曾為TransUnion創建電子化認識你的客戶解決方案，被大多數零售銀行和SVF使用，包括滙豐銀行、Payme和恒生銀行。他曾在港大攻讀計算機科學系博士，論文正是針對自然語言學習在合規科技的應用，他希望能夠令自然語言學習更加融入金融科技。

港企輸出技術拓中東印尼版圖

香港文匯報訊(記者馬翠媚)香港作為國際金融中心，在金融科技的發展及應用上相對成熟，也成為了國家走出去的領頭羊。近年不少港產的金融科技企業正積極透過技術輸出，擴展在印尼、泰國和中東等「一帶一路」市場的版圖，這些地區對金融科技的需求強勁，而香港憑藉其成熟的金融科技生態系統、創新能力和國際化經驗，成為這些「一帶一路」市場的重要合作夥伴。

WeLab開拓多個東南亞市場

金融科技集團WeLab是港產獨角獸之一，集團透過自主研發的風險管理系統、專利私隱計算技術和領先的人工智能技術，為消費者提供革新金融服務，同時向頂尖的金融機構及企業提供獨有的金融科技解決方案，旗下在各地擁有多個品牌，包括香港的WeLend和WeLab Bank及印尼的Maucash和Bank Jasa Jakarta。至於WeLab Bank及消費

金融服務，在香港、內地和印尼，擁有逾6,500萬位用戶以及超過700間企業客戶。

WeLab和泰國金融科技巨擘Lighthub Asset去年中宣布合組財團，並向泰國央行提交數字銀行牌照申請，料將在今年上半年公布申請結果。財團認為虛擬銀行的出現，可能促進更激烈的競爭，使消費者受益，而集團旗下WeLab Bank的成功經驗亦證明了這一點，當2019年虛擬銀行牌照公布時，本港現有銀行立即取消了最低餘額費用，以適應市場的「新常態」。



資料圖片 WeLab管理層

OneDegree夥迪拜同業進軍中東

另一港產獨角獸虛擬保險OneDegree母企AIFT剛與迪拜保險公司(Dubai Insurance)於去年12月進一步投資該行，額外資金將用於擴大AIFT於中東的業務規模，並任命迪拜保險策略師Obaid Buti Almulu加入其董事會。AIFT亦公布香港科技大學前校長陳繁昌加入該公司國際顧問委員會。2023年迪拜保險向該行投資並開拓Web3保險品牌OneInfinity，是唯一獲阿聯酋央行批准的Web3保險產品。



資料圖片 OneDegree與迪拜保險公司合作

財富管理平台

Endowus: 將大力投放AI應用



●Endowus袁洪欣 香港文匯報記者 北山彥 攝

香港文匯報訊(記者馬翠媚)國家提倡支持科技創新，以引領新質生產力發展，而特區政府去年底發表了人工智能(AI)政策宣言，不少金融業人士都表示有關宣言確立在香港投資信心。持牌線上財富管理平台Endowus董事總經理、香港業務主管袁洪欣接受香港文匯報訪問時表示，特區政府人工智能政策宣言為金融業界提供較清晰的框架，又透露公司正在透過優化平台結構建立多項複合業務，以更好地服務客戶。而對於財富管理平台而言，她認為AI更可準確地分析客戶的風險承受能力和投資目標，更容易制定個人化的理財建議，未來亦將投放更多資源在AI應用。

更準確分析客戶風險承受能力

袁洪欣表示，專業及完善的監管框架將促進新科技在金融領域的廣泛應用，又指公司已在後台業務中應用AI技術，如交易監控，以提升業務的精確度和運行效率。她強調，AI技術的應用並非取代人工顧問，而是輔助顧問以更快速、便捷和低成本的方式向客戶提供個人化的理財建議。AI可以更準確地分析客戶的風險承受能力和投資目標，從而提升客戶體驗，使投資決策更加專業化。

Endowus現時在香港和新加坡兩地均獲得牌照，主要在亞洲推動非佣金導向、只收取單一全包投顧費、更符合客戶利益的財富管理模式，為幾十萬名個人投資者、家族辦公室和機構提供專業投顧服務。公司目前與80多家全球領先的資產管理公司合作，涵蓋所有主要資產類別，包括現金管理、固定收益、股票、私募市場、對沖基金及另類投資，以全面滿足客戶的資產配置需求。

主要客戶群集中30歲至50歲

袁洪欣指，平台主要客戶群集中30歲至50歲，當中四成投資者年齡在35至44歲之間，這批客戶較注重資產的長期增值。隨著美國重啟減息周期，她留意到有不少客戶陸續將資金配置於債券類基金，期望在息口下降時獲取更高回報，而有部分成熟客戶則轉向進取的投資策略，投資於股票及另類資產，如私募股權、私募信貸和對沖基金等。而面對「特朗普2.0」時代開啟，投資市場未來或有不少波動，她指不少客戶經歷以往數年的市場波動後，越來越重視風險分散的重要性，她亦透露平台將上架私募市場投資組合，例如私募信貸、私募股權、私募實物資產，當中有Apollo、黑石等，並會降低入門門檻。

Endowus集團2019年在新加坡正式成立，成立至今總融資金額達8.6億元。袁洪欣透露，公司今年1月獲新一輪融資，新增投資者包括總部位於馬來西亞的OSK Ventures及由The Wells Investment和籃球運動員林書豪創立的JLIN LLC管理的Asia Companion Fund(ACF)，這次是ACF在亞洲首筆金融科技投資，公司稱新資金將用於拓展香港和新加坡業務，並重點專注投資人才和技術，包括應用AI技術。集團去年資產管理規模(AUM)達70億美元(折合約546億港元)，公司管理層曾指，今年AUM包括香港及新加坡的AUM目標為按年有雙位數增長，若單計香港，AUM增長目標為3位數。

建築融資平台

Riverchain: 區塊鏈認證 平台資訊透明



●Riverchain黃振南 香港文匯報記者 黃艾力 攝

香港文匯報訊(記者殷考玲)建築業正處於非常艱難的時期，需要短期資金周轉去營運興建中的項目，為解決業界資金流緊張的情況，香港一站式建造業融資解決方案平台Riverchain行政總裁黃振南接受香港文匯報訪問時表示，現時市場上缺乏一個理解建造業真正需求的金融產品，Riverchain平台將建造業與銀行、家族辦公室、私人信貸基金和放貸人等連接。黃振南又稱，該公司的業務已經從香港延伸至大灣區，為相關建築業的公司提供融資方案。

與逾1200間分包商和供應商合作

談及進入大灣區市場，黃振南表示以整個建築業供應鏈來說，大灣區是一個重要的市場，尤其是「組裝合成」建築法(MIC)方面，現時香港政府多個建房的相關部門都積極採用MIC，是市場大趨勢，而MIC的相關組件大部分由珠海、中山等大灣區城市供應，大灣區的供應鏈對於MIC來說有舉足輕重的地位，所以未來會將業務積極延伸至大灣區，將融資產品帶入內地市場。

Riverchain至今已與超過1,200間本地建造業分包商和供應商合作，為項目提供營運資金，以實現及時付款，推動行業的可持續發展。談及香港業務方面，黃振南表示該公司的香港業務基礎打得不錯，目前與超過1,200間本地建造業分包商和供應商合作，繼香港及內地市場後，未來有計劃進軍東南亞市場，當中首選新加坡，以及探索泰國及馬來西亞的發展潛力，看好東南亞市場是因為建樓工程多，新加坡建築業市場也比較缺乏短期融資方案，而且對於新型的融資模式相對容易接受，他期望今年新加坡可以盡快建立業務基礎。

Riverchain的運作模式方面，黃振南表示該公司推出為建造業獨特設計的金融產品，例如業界首創數碼保理融資、工程項目保留金融資，和綠色融資相關產品。而且，Riverchain同時建立了一個透明的平台，透過運用區塊鏈技術進行認證，確保資訊的完整性。其數碼平台的風險模型，充分運用行業知識、結構性而非結構性數據，提供深入的行業洞察，吸引新投資者並協助他們作出以數據主導的投資決策。

過去Riverchain服務的項目分判商，包括The Henderson、啟德體育園、友邦AIA Urban Campus Redevelopment，以及新九龍內地段6542號九龍大窩坪延坪道住宅發展項目等。

最快48小時批核 可度身定製方案

黃振南指出該公司了解建築業界的短期周轉需要，在融資產品方面，例如「保理融資」產品，最高可釋放糧款申請或糧款證書金額的九成、無需額外抵押品、應收賬款所有權轉屬Riverchain，最快可於48小時內批核。「項目融資」產品方面，可根據資金需求度身定製融資方案，無需額外抵押品，從每月收入中扣除一定比例來還款，或者固定分期金額，最快5天內批核。