

國策推動消費提質升級 龐大市場帶來發展機遇

灣區港企拓內銷 創新技術拓新路

國務院總理李強在今年的政府工作報告中強調，實施提振消費專項行動，制定提升消費能力、增加優質供給、改善消費環境專項措施，釋放多樣化、差異化消費潛力，推動消費提質升級。美國今年對中國商品再加徵關稅，在國家眾多利好政策的鼓勵下，內銷市場無疑給大灣區內地城市的許多港企帶來很好的發展機遇，很好地緩解了出口壓力。然而內地市場雖然巨大，但競爭卻更激烈，港企在開拓內銷上亦需調整適應。一些擁有創新技術的出口型港企，如新能源汽車部件、精密製造等行業，相對有競爭力，其內銷成效亦更顯著，有的內銷比例上升至40%，有的甚至達到近50%。 ●香港文匯報記者 李昌鴻 深圳報道

今年的政府工作報告提出大力提振消費、提高投資效益，全方位擴大國內需求。促進消費和投資更好結合，加快補上內需特別是消費短板，使內需成為拉動經濟增長的主動力和穩定錨。其實，早在2020年，內地便發布和實施了《關於支持出口產品轉內銷的實施意見》，在鼓勵企業拓展國際市場的同時，支持適銷對路的出口產品開拓國內市場。

近年來，大灣區眾多出口型港企在中美貿易戰壓力下大力開拓內銷市場，一些擁有創新技術的出口型港企，如精密鑄造、新能源部件、3C消費品和精密製造等領域紛紛發力，部分港企在內銷方面取得了不俗的成效。

研新材料產品迎新能源車機遇

在深圳和惠州均設有工廠從事新能源產品部件鑄造的港企嘉瑞集團營銷總監鄭宇軒接受香港文匯報記者採訪時表示，政府工作報告為公司開拓內銷帶來新的機遇，公司多年前開發了輕量化鎂合金產品，應用於新能源汽車、飛行汽車等。因鎂合金產品的重量較傳統鋁合金要減輕三分之一，因此增加了新能源汽車和飛行汽車的航程。

「目前，內地新能源部件市場競爭也很激烈，我們大力加強研發，公司現有50人的專業研發團隊，並經常與一些大學、科研機構合作，研發鎂合金阻燃材料，這是公司開發的亮點材料，很多客戶有特別的要求和需要個性化的解決方案，我們將一些稀土和鎂合金調配，定製成特殊材料，從而增加了客戶的黏性。」他稱。

參與前期研發 增產品競爭優勢

談到目前內銷市場的比例時，鄭宇軒興奮地表示：「現在已經接近50%，三四年前只有約三成，這幾年公司加大力度開發內地市場，並把握了新能源汽車、飛行汽車等機遇，現在內銷拓展還是不錯的，公司有自己的客戶資源。如今出口國外業務做得很辛苦，面臨美國的關稅挑戰，許多出口企業盡量拓展內銷，儘管面臨激烈競爭，但是優質客戶會考慮研發能力在內的綜合能力，客戶前期研發時我們就已經介入，一起設計好產品，所以我們有很好的競爭優勢。」

從事精密製造的惠州港企惠州宏豐金屬製品財務總監黃曉接受香港文匯報記者採訪時表示，目前美國業務佔公司業務比例約三四成，今年以來美國對華兩次加徵關稅，對公司出口的影響較大，令出口成本上升，同時競爭力下降。

港企參加展覽拓客源 內銷比例達四成

他稱：「早在多年前，為了應對貿易戰，公司就加強了內銷市場的拓展，現在惠州工廠有300至400人，主要為內銷客戶從事機器人、機械手、醫療設備等部件精密製造，包括模具和零部件生產。內地有一兩家達到一定規模的客戶找公司合作，內銷利潤雖然沒有外銷高，但內銷市場機遇巨大，可以降低美國加徵關稅的影響，希望可以逐步發展，特別是機器人，目前內銷客戶主要來自大灣區內地城市和華東的南京和杭州等地。我們有跟單團隊，很多業務是靠客戶介紹，以及通過展覽開拓客戶。去年，我們內銷比例達到40%，而在前年這一比例只有兩三成，去年內銷上升了十多個百分點。一些內地品牌汽車供應商也找我們合作，都是一些中高端產品訂單，希望今年內銷訂單更多一些，以降低對出口市場的依賴。」

此外，許多大灣區內地城市港企同樣大力開拓內銷市場，包括新能源汽車鑄造設備生產商力勁科技、床墊生產商雅蘭等，較好地規避了中美貿易戰的衝擊。



●黃曉



▲奔達印刷公司積極轉型，為出口企業提供包裝印刷。

◀嘉瑞內銷業務佔比達到近一半，較好地規避了美國加徵關稅的影響。 香港文匯報深圳傳真

港企設網店積極參展 加強與渠道商合作

香港文匯報訊（記者 李昌鴻）為應對美國加徵關稅，不少出口型的港企近年都加大了力度開拓內銷市場。從事教育玩具研發生產的港企成興塑膠製品，早在五六年前就開拓內銷市場，業務在慢慢增長。

成興董事長胡力恆對香港文匯報記者表示，目前內銷佔公司業務比例約5%，「我們港資企業對內銷文化不是很熟悉，我們在天猫、京東等民商平台都有自己的網店，也會參加內地舉行的不同展覽，找到一些渠道商建立合作銷售關係，以促進內銷。」

目標今年內銷佔比增至10%

胡力恆表示，公司有200人左右，生產教育益智玩具，如小朋友學習中的動物模型，主

要出口歐美，現在一年產值7,000萬元人民幣，高峰時銷售額1億元，其中美國市場佔比達30%。由於美國今年對中國商品再加徵關稅，因此美國訂單明顯減少，預計至少有20%訂單會流失。「目前公司有內銷團隊3至4人，但是我們的產品主要針對幼兒園，因為品質較好價格相對較高，因此產品競爭壓力不小，內地一些幼兒園出現生源不足，也影響了銷售。現在公司也在不斷地找代理商和渠道商，通過線上線下同步來開拓內地市場，期望今年內銷市場升至銷售額的10%。」

與內地頭部企業建合作關係

從事產品表面處理的香港電鍍業商會會



◀胡力恆



◀陳偉

長、創隆實業董事總經理陳偉接受香港文匯報記者採訪時表示，美國今年對中國商品加徵關稅，令公司訂單不斷流失，而美國業務佔比達六七成。早在幾年前，公司也積極開拓內銷市場，與內地一些頭部手錶企業建立了合作關係，內銷業務佔比也從幾年前的5%升到目前的10%。

內地3C快消品市場看俏 港企把握機遇增研發投入

香港文匯報訊（記者 李昌鴻）在深圳和中山均設有工廠的港企億利嘉公司是主要從事精密注塑模具、塑料製品等生產和銷售業務的高新科技企業，北美市場佔公司海外業務比例近40%，公司負責人常聰表示，近年美國對中國的出口商品加徵關稅，最近又額外加徵10%，對出口訂單帶來很大的影響，不過，公司多年來積極開拓內銷市場，尤其在2023年至2024年期間取得了明顯的效果。

他指出，目前公司內銷市場佔比達到20%，前幾年則只有約10%，經過近年來的不斷開拓，如今內銷市場增長了一倍。「美國的高關稅將促使公司加大力度開拓內地市場，尤其是消費品市場，這將成為公司內銷業務的重要增長點。」

他表示，內地的市場巨大，但是市場競爭

更加激烈，時效性要求也很高，並且要快出效果。今年公司從人員技能、創新研發到管理模式都作出調整，所以現在主要集中力量在深圳基地開拓內地市場，專注內地3C快速消費品和智能技術類產品，公司的技術能力在內地有一定的優勢，同時也不斷保持投入研發新技術，以保持競爭優勢。

從事印刷業務的港企奔達印刷總經理林天意表示，以前公司的大量印刷品出口到美國，2018年中美貿易戰後，公司的直接出口大幅減少了八成。為此公司積極轉型，針對出口企業加強服務，為其提供包裝印刷，如今已成為公司的主要業務。

港企重建IP團隊力拓內銷業務

他表示，今年公司會加大開發內地市場，下



●港企億利嘉內銷目前佔公司業務兩成。 香港文匯報記者李昌鴻 攝

半年將重建IP團隊做自己的IP授權，做好內銷業務。此外，公司還將積極拓展東南亞和中東的業務。

提振消費政策力度空前 發展內銷市場需耐心及韌性

在談到大灣區企業如何應對美國加徵關稅的衝擊時，中國（深圳）綜合開發研究院副院長劉國宏對香港文匯報記者表示，特朗普政府上台後揮舞關稅大棒，影響中國企業出口，多年來國家鼓勵企業發展內銷並出台許多利好政策，國務院總理李強在政府工作報告中提出，大力提振消費、提高投資效益，全方位擴大國內需求。提振消費以及擴大內需，是國家應對當前複雜國際形勢的必然之舉，相關政策力度空前，對企業發展內銷非常有利。

專家之言

開發適銷對路產品

他稱，出口企業務必認識到，發展內銷市場需要耐心和百折不回的韌性精神。內地市場與國際市場不同，當前內地市場與過去有差異，既要有合約簽署與執行的風險意識，也要有供給創造需求的創新思維，不能簡單地把做國際市場的習慣複製到內地市場。企業不應盲目擴張規模，需要加強合作夥伴和應收賬款管理；同時針對內地市場的特點開發適銷對路的產品，特別是要考慮當前內地居民收入的具體情況，開發高性價比產品和實用性產品。

瞄準以舊換新商機

內地知名財經人士李大霄也向香港文匯報記者表示，今年國家會大力擴大和刺激消費，將安排超長期特別國債3,000億元人民幣，支持消費品以舊換新，這對眾多出口企業而言是很好的發展機遇。國家重視企業銷售的內循環，通過擴大消費提高就業率，提高居民收入。

他表示，目前內地許多地方都在不斷增加消費場景，如旅遊、文化領域等，能夠匯集到更多的人群，吸引大量消費者消費。

●香港文匯報記者 李昌鴻

莊紫祥：推進香港資本市場改革宜三面發力



●莊紫祥認為，香港需充分發揮其金融優勢，並強化金融與創科的有機協同。

香港文匯報記者全子懿 攝

香港文匯報訊（記者 張斐、江鑫嫻、全子懿 兩會報道）為提升創科在香港經濟發展中的貢獻度，使其成為香港由治及興的新動力，香港需充分發揮其金融優勢，並強化金融與創科的有機協同。港區全國政協委員、銀迅控股董事長莊紫祥在接受香港文匯報訪問時建議，國家支持香港資本市場進行改革，將原有的創業板改造為科創板，或另行建設科創板，鼓勵內地及全球科技企業以人民幣單幣計價方式在港上市，形成香港金融市場、國家創科產業和人民幣國際化三者共贏的局面。

莊紫祥提出，國家可支持香港資本市場把原有的創業板改造為科創板或另行建設科創板，將其發展成為香港的納斯達克。例如，可參考納斯達克的資本市場層級，設置更靈活的上市

標準，如以市值、研發投入、用戶增長等指標替代單一的盈利指標。

改造創業板 助創新型科企融資

他還建議，在香港創業板上市的前100家企業股息稅減半。對於許多處於成長期的科技企業和創新型企業來說，傳統的融資渠道可能難以滿足其資金需求，香港版「納斯達克」可為其提供更靈活的融資方式，幫助他們獲得資金支持，加速企業發展。

倡港股納人民幣單一計價上市

此外，莊紫祥建議允許採用人民幣單一計價交易，這對於香港股市的發展將是重要利好。將促使國際投資者持有人民幣，減少港元受到

游資衝擊的機會，有助穩定港匯，同時有助於香港發展成為更全面的離岸人民幣樞紐和風險管理中心。

發展數字錢包 助力人民幣國際化

在助力人民幣國際化方面，莊紫祥還提到發展數字人民幣錢包。通過在香港註冊一個錢包，國際友人可以方便地將人民幣存入其中，進而在內地消費；同時提供便捷的兌換服務，讓國際友人在回國時能夠輕鬆地將剩餘的人民幣兌換回本國貨幣。他相信，未來一定會探索出更多數字人民幣應用場景的創新案例，助力人民幣國際化。



(掃碼睇片)