

王毅：美國不能任意妄為 歷史車輪不能倒退

香港文匯報訊 據新華社報道，4月11日，中共中央政治局委員、外交部長王毅在北京會見國際原子能機構總幹事格羅西時表示，當前國際局勢動盪不安、亂象頻出，一個重要原因就是個別大國迷信實力至上、本國優先，大搞單邊霸凌。近日美國到處揮舞關稅大棒，公然把自身利益凌駕

於各國共同利益之上，公然無視多邊貿易體制和既定規則，國際社會不能聽之任之，美國不能任意妄為，歷史車輪不能倒退。中國是堂堂正正的大國，也是國際社會負責任的成員，我們站出來阻止強權，不僅是為了維護自身正當權益，也是為了維護國際社會共同利益，為了避免人類重回弱肉

強食的叢林世界。王毅強調，今年是聯合國成立80周年。中國作為聯合國安理會常任理事國，願以聯合國成立80周年為契機，堅定維護以聯合國為核心的國際體系和以國際法為基礎的國際秩序，同各國一道，共同抵制這個世界上的一切倒行逆施。



● 4月11日，中共中央政治局委員、外交部長王毅在北京會見國際原子能機構總幹事格羅西。新華社

半導體「原產地」認定新規 打擊「洗澡芯片」

專家：助力國內相關產業崛起 盡快完成國產化替代進程

反擊關稅霸凌

香港文匯報訊（記者 劉凝哲 北京報道）中國半導體行業協會11日發布通知，明確「集成電路」原產地按照四位稅則號改變原則認定，即流片地認為原產地。在這一政策下，A股半導體板塊迅速拉升，顯示出市場對國內半導體芯片產業的信心。復旦大學網絡空間國際治理研究基地主任沈逸在接受香港文匯報採訪時表示，這一規定可謂「一石多鳥」，一方面打擊在所謂「對等關稅」背景下改頭換面原產地的「洗澡芯片」，另一方面也將助力國內半導體產業崛起，盡快完成國產化替代進程。



● 專家表示新政策將助力國內半導體產業的成長，盡快在產業鏈中完成國產化替代。圖為粵芯半導體工程師行走在生產線的潔淨室內。資料圖片

半導體生產環節

一、設計：	是芯片生產的起點，決定了芯片的功能和性能。
二、流片：	是設計轉化為實體芯片的試生產過程，用於驗證設計的可行性，流片成功是進入大規模製造的前提。流片屬於半導體製造流程中設計驗證與試生產階段，是芯片從圖紙到實物的關鍵過渡環節，既依賴於設計階段的完善，又為量產提供技術驗證基礎。
三、量產：	是指將流片成功的新型芯片進行大規模生產的過程。
四、封裝：	將晶圓切割為單個芯片，安裝外殼並連接引腳，以保護芯片免受環境干擾。封裝形式需根據應用場景（如手機、汽車）定製。
五、測試：	包括成品測試、可靠性測試等。

整理：香港文匯報記者 劉凝哲

「集成電路」流片地認為原產地

當天發布的《關於半導體產品「原產地」認定規則的緊急通知》提示：根據海關總署的相關規定，「集成電路」原產地按照四位稅則號改變原則認定，即流片地認為原產地。通知建議，「集成電路」無論已封裝或未封裝，進口報關時的原產地以「晶圓流片工廠」所在地為準進行申報。

四位稅則號指的是海關稅則中對商品進行分類的編號。在關稅合作理事會稅則目錄（CCCN）裏，一般以四位數字呈現。其中，前兩位代表商品所屬章節，後兩位代表在該章節下的具體稅則。比如在進出口業務中，通過四位稅則號能確定商品歸類，進而明確其適用的關稅稅率、監管條件等。它是海關對進出口商品進行管理、徵稅、統計等工作的重要依據，也是企業報關時準確申報商品信息的關鍵內容。

突破核心技術 避免供應鏈「卡脖子」

「政策『一石多鳥』，利好國內產業。」沈逸表示，半導體產業鏈簡單可分為設計、流片、封測、應用等環節（詳見配表），流片就是將芯片從設計圖變成實際物理芯片的過程，是產業製造的核心環節。此前，中國對半導體芯片進口的原產地問題處理較為模糊，可能封測環節在東南亞進行，芯片報關時原產地就是東南亞國家。此次規定，明確流片地為原產地，打擊了半導體業「洗產地」等轉口貿易行為。「就像要打擊陽澄湖的『洗澡蟹』一樣，也要嚴格管

理『洗澡芯片』的進口」，沈逸說。

一位半導體領域的科研人員告訴香港文匯報記者，此前，美國芯片廠家在國內技術無法替代時，就高價對中國出口芯片，一旦國內技術獲得突破，美國廠家就立刻將芯片價格壓到極低，令國內企業的研發生產幾乎都處於虧損，壓制國內半導體崛起。沈逸表示，此次明確半導體原產地，大幅增加國外企業的傾銷成本，將助力國內半導體產業的成長，盡快在產業鏈中完成國產化替代。

特朗普第一任期的貿易戰，令中國芯片、人工智能等領域快速發展自力更生，加速國產化進程。當前，面對更加蠻橫霸道的美國關稅貿易戰，人們更加期待國內高科技企業化危為機。沈逸表示，此次關稅戰，對國內尚在依賴進口芯片的企業敲響警鐘，必須加快突破核心關鍵技術，才能不被供應鏈「卡脖子」。

中國通信工業協會副會長韓舉科接受內媒採訪時亦表示，以流片地作為原產地，可更準確識別晶片的真實技術來源，避免通過封裝地模糊關鍵技術歸屬。他認為，此舉也是中國半導體產業鏈自主可控戰略的關鍵一步，既符合國際貿易規則，又為中國國內產業升級提供制度保障。隨著原產地數據的積累，中國在半導體領域的政策制定和市場調控將更具針對性。

專家：對台積電赴美建廠起壓制作用

在「流片地認為原產地」規則之下，市場人士表示，類似蘋果、AMD、高通等這些在台積電代工的芯片，原產地是中國台灣則不受高關稅影響。而Intel、德州儀器、ADI、安森美等這些在美



● 隨着原產地數據的積累，中國在半導體領域的政策制定和市場調控將更具針對性。圖為深圳坪山一家企業展示的車規級芯片，滿足了許多車廠的需求。資料圖片

國有自己工廠的IDM廠家的芯片原產地為美國，可能會徵84%以上的關稅。

沈逸認為，這一政策對於赴美建廠的台積電也有壓制作用。台積電在美國生產的芯片價格很高，還會因為對等關稅，失去中國大陸的市場，對其發展預期和空間都是利空。如果還希望擁有大陸的高端市場，台積電應該將其核心生產部門設立在台灣。

迎戰超常規「壓力測試」 中國有預案有共識

文匯觀察

美國對華關稅詭計一再加碼，強度超出外界預期，中國則不畏霸權迎頭反制，且回擊速度之快、力度之大，展現實力與風骨。這是一場關乎國運的戰略博弈，同時對於中國來說，也不啻為應對極端施壓的壓力測試。

「各企業，接省廳通知，即日起在全省建立工業穩生產快速響應機制，重點對美國『對等關稅』措施影響進行填報，系統摸排企業面臨的困難挑戰以及需要政府協調解決的問題……」一份來自「普陀區工業信息化企業交流群」的微信截圖近日在網上流傳，關稅戰剛打響，外貿大省浙江已主動行動，積極為企業紓困、共渡難關。

據報道，其他多個外貿大省也召開會議或深入企業調研，研究面對外部環境變化如何幫扶受衝擊較大的行業和企業，支持企業調整經營策略，指導幫助企業在盡可能維持對美貿易的同時，開拓國內市場和北美市場。與此同時，企業也主動破局，通過前瞻性的戰略布局、全球化拓展來減少關稅影響：製造企業或通過建立全球供應體系，構建動態平衡的全球供應鏈網絡，或加速低關稅區域轉移，開拓CPTPP、東盟等新市場，展現出產業鏈的強韌性與適應力；科技企業則加大自主研發，提升技術創新和產品競爭力，抵禦外部風險。

美方此次所謂「對等關稅」力度雖超出外界預期，但中國有預判也有準備。從去年中央經濟工作會議到今年的全國兩會，中央已就如何應對美新一轮對華遏制打壓作出部署，強

調要充實完善政策工具箱，提高宏觀調控的前瞻性、針對性、有效性。關稅落地後，全球股市震盪，中國多部門密集發聲、「國家隊」拿出「真金白銀」，維護資本市場穩定運行，分別召開民企、外企等座談會，問需問計解決難題。分析普遍認為，中國有充足的儲備政策工具，無論財政政策還是貨幣政策，都留有調整餘地並隨時可以出招，能夠對沖外部不利影響。此外，針對外部衝擊可能對民生帶來的負面影響，中央強調一方面要通過推動居民增收減支，保障民生底線，並提高居民的消費能力與意願，另一方面要加快全國統一大市場建設，改善營商環境，支持國內企業更多圍繞老百姓的需求提供高質量產品和服務。

在辦好國內的事的同時，中國也在全力為發展營造良好的外部環境。美國升級關稅戰的同時，首次中央周邊工作會議在北京召開，向周邊釋放了共同追求和平、發展、穩定、和諧的信息，也向世界展現了中國應對世界變局的戰略定力與智慧。

正如習近平總書記提醒，中國發展進入戰略機遇和風險挑戰並存、不確定難預料因素增多的時期，要準備經受風高浪急甚至驚濤駭浪的重大考驗。歷史經驗表明，外部壓力往往是大國崛起的催化劑。短期內局部陣痛在所難免，但中國未雨綢繆的準備、長期壓壓中鍛造的經濟韌性，以及政府全力協助、企業主動破局等匯成众志成城的巨大力量，將使我們化危為機，最終贏得這場國運之戰。

● 香港文匯報記者 王珏

出口商：「供應鏈是我們的底氣」

香港文匯報訊（記者 俞晝 杭州報道）自從美國總統特朗普宣布將對中國商品的關稅提高至125%以來，在江蘇從事家居產品出口業務的外貿商人小金就陷入了瘋狂的忙碌。「由於關稅是由美國合作商承擔，他們急死了，當天就給我打電話，讓我把貨先裝到卡車上，然後瘋狂打電話找船。大港如寧波港全都排滿了，最後終於在山東的一個小港找到空倉，於是又要求我連夜將貨運到山東裝櫃，終於在昨天（10日）把貨發走了。」

小金是個「老」外貿人，最開始做的是女裝出口，主要給沃爾瑪等美國大商超供貨。後來由於女裝出口的競爭越來越激烈，便逐漸將賽道轉至家居產品。「目前受關稅戰直接影響的是運費，這幾天從中國發往美國的貨船幾乎都被外貿商人訂完了，哪怕有空倉，運費也是之前的兩倍多。因為大家怕特朗普再次出爾反爾，又往上加稅，所以都急着把貨發走。」「對於美國的關

稅霸凌，我身邊的外貿商人都有共識——必須硬剛，因為服軟也沒有用。」

在小金看來，中國供應鏈的無可替代是硬剛的底氣。「就像我合作了八年的一個美國商戶，他在印度也有供應商，價格比我們低30%。2018年特朗普宣布關稅上漲時，為了降低成本，美國商戶便緊急換印度供應商供貨，他要求對方三天內將1,000件家居產品做出來並裝櫃發走，印度供應商回覆『No problem』，然後三天後兩手一攤，說我們已經盡力了，只能給你300件。」「最終，那300件貨拖拖拉拉趕不及船期，只能走空運，一來二去成本反而比中國加了關稅後還要高。」小金感慨道，中國外貿不僅僅是外貿人的努力，還有背後巨大基建的高效率和龐大而辛勤的工人。「就像幫我送貨的卡車司機，接到通知後他連夜從江蘇開到山東，保證了10日一早能在港口裝櫃——這才是中國手裏最強的王牌！」