

特首明訪浙四天加強合作共贏 對接高校與產業鏈 杭科創企：冀高效整合兩地資源 經港鏈接國際資源

香港特區行政長官李家超將於明日(22日)率團訪問浙江四天，其間會出席在杭州舉行的浙港高層會晤暨浙港合作會議第一次會議，以及在寧波舉行的投資香港推介大會——浙江(寧波)專場暨甬港經濟合作論壇。李家超表示，這次訪問將見證浙港兩地成立具體合作機制，進一步加強雙方合作，達至優勢互補，互利共贏，為國家高質量發展作出更大貢獻。多間杭州科創企業接受香港文匯報訪問時表示，兩地合作讓企業一邊對接當地高校資源與產業鏈，另一邊鏈接香港的國際資源，借助科技協同創新平台，讓兩地的醫療和科技人才資源得到更高效地整合，科創效率被重新丈量。

●香港文匯報記者 連愨鈺 杭州報道



●通過舉辦展會、論壇，兩地企業和投資機構、高校、上下游合作夥伴等進行了面對面交流。受訪者供圖

今次李家超率團訪問，特區政府政務司司長陳國基、財政司副司長黃偉倫、政制及內地事務局局長曾國衛、商務及經濟發展局局長丘應樞、房屋局局長何永賢、創新科技及工業局局長孫東、民政及青年事務局局長麥美娟等官員會參與當中部分行程，而行政長官辦公室主任葉文娟亦會隨行。訪問期間，一行將與浙江省、杭州市和寧波市領導會面，以及到訪當地創新科技和醫療等方面的設施和項目。



●何榮惠 香港文匯報記者連愨鈺攝

「杭州在醫療健康和人工智能領域產業鏈完整、協同高效，為我們提供了強大的技術和人才支撐。我們致力於將AI與非編碼RNA(ncRNA)等前沿科技轉化為具備全球影響力的腫瘤早篩產品。想要提高全球競爭力，我們覺得香港是一個比較好的跳板，可以幫助我們走向全世界。」

為了讓先進的技術惠及更廣泛人群，攜手更多全球頂尖科研機構，推進精準診斷技術的產品化落地，將科研成果快速轉化為真正有臨床價值的解決方案至關重要，何榮惠說：「該平台發揮橋樑和紐帶作用，進一步增強了我們與香港中文大學、香港理工大學等高校間的合作與聯繫。」

今年1月，杭港科技協同創新平台在深圳舉辦的杭港深科技創新協同論壇，參與方包括香港科學園的多個團隊、杭州投促局和諸多企業。「這個機會對我們而言是非常珍貴和及時的。我們今年會落地香港科學園，努力拓展國際市場，平台完善的配套設施，如共享辦公空間、會議室和活動空間等，降低了我們的運營成本，提高了工作效率。」何榮惠說。

陳國基周三啟程翌日返港

陳國基則將於本周三(23日)啟程，翌日(24日)返港，他會於明天下午至周三中午及本周四晚上至周五署理行政長官職務，而陳國基離港期間會由律政司司長林定國署理行政長官職務。

今年以來，杭州科技新銳企業頻頻出圈，許多科創型新企業、小企業紛至沓來，杭州科創土壤正孕育着無限可能。早在2023年香港國際科創展期間，杭州市政府與香港貿易發展局就簽訂了《杭港科技協同創新平台合作備忘錄》，該平台成立以來，已對接50餘家意向赴港或者來杭落地的企業。

「香港是好跳板，助我們走向世界」

在杭州設立研發中心，並在杭州科技園落地的翼心健康是一家AI驅動、覆蓋多癌種診療的企業，創始人、CEO何榮惠接受香港文匯報訪問時表示：

盼杭港醫院建深度合作

對於未來與平台的合作，她希望杭港兩地的醫院能建立深度合作。「杭州擁有眾多實力強勁的三甲醫院，而香港的醫療水平國際領先。通過平台，我



●第三屆全球數字貿易博覽會上，香港貿易發展局、香港科技園以及杭州港科創新服務公司攜手帶領15家實力雄厚的數字科技港企在香港館區共同亮相。受訪者供圖



●杭港創新合作論壇自2023年起已連續舉辦了兩屆。受訪者供圖

們計劃在杭州開展大規模臨床試驗，優化胃癌早篩和胰腺癌早期篩查產品的性能，並與香港醫院合作，提升國際競爭力。」

「杭州有肥沃的創新土壤，香港有國際化市場和高校科研資源，我們就像兩者間的『搭橋人』。」杭港科創服務(杭州)有限公司副總經理許懿指出，「平台搭建首先運營了兩個核心載體——杭州創新孵化中心和香港成果轉化中心來支持兩地企業的發展。」

許懿介紹，在香港的杭州創新孵化中心可以為杭州和浙江的赴港企業提供辦公空間和資源對接服務，幫助企業前期著陸的時候探索香港各方面資源、開拓海外市場。在杭州的成果轉化中心則主要是服務香港和海外項目的落地，根據企業的行業類別、所處階段和需求幫他們針對性對接本地的產業資源以及政府資源，匹配適合企業的政

策。她說：「2023年和2024年我們都有帶領一批港企來杭州參加數貿會。一方面，我們加強和香港高校、科研機構的交流與合作，探索與企業共同研發的路徑與技術轉化落地杭州的可行性。」

企業：發起循序漸進思路組建基金

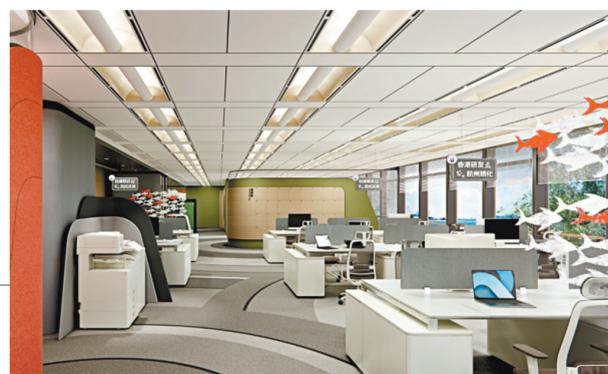
為讓杭港之間的合作快速融入香港投資圈，目前，首期規模預期兩億元的杭港兩地科技成果基金正在籌備中，許懿表示，利用「基地+基金」兩條腿，能增強傑出人才、優質項目及先進企業的黏性，為招引科技項目、轉化科技成果提供新渠道、新抓手。「我們會按照先參與學習、再聯合發起，最終獨立發起的循序漸進的思路組建基金，先以戰略合作夥伴身份協同各類科創基金挖掘好項目。」

杭州在港創新孵化中心料5月運營

作為一個成立不久的新興平台，杭港科技協同創新平台的品牌輻射力並未完全釋放，一些產業資源正處於積累過程中。許懿坦言，在服務杭港兩地科創企業這條路上，平台也在逐步積攢經驗。「我們後面也會通過舉辦各類有影響力的活動、打造杭港科創品牌IP，圍繞杭州五大產業生態圈拓展杭港朋友圈，提升我們的資源協調能力，更好地服務兩地的科創企業。」



▲許懿 香港文匯報記者連愨鈺攝



▶位於浙江杭州的香港成果轉化中心。

據悉，位於香港的杭州創新孵化中心目前還在裝修階段，預計今年5月份可以投入運營。依託兩中心的載體，杭港科技協同創新平台服務兩地企業高水平走出去、高質量引進來。

此外，杭港科創服務(杭州)有限公司後續還將會對杭港兩地科創資助政策及申報流程進行詳細解讀，助力

平台和服務企業利益最大化。「我們會特別關注與香港高校的產學研對接方面的工作，將與香港知名高校知識產權轉化部門深入探討科技成果轉化的新途徑，助力優質項目香港孵化、杭州轉化。」許懿表示，香港是對外開放的橋頭堡，是「一帶一路」上的「超級聯繫人」，他們將立足杭州、通過香港，聯合現在的合作夥伴，探索「一帶一路」資源，包括和當地科技產業機構開展對接交流，聯合開展雙邊交流活動，服務企業後續的海外業務拓展。

杭企冀雲服務落地港市場做推廣

「去年底杭州『六小龍』的出圈，對於我們杭州科創企業『走出去』是一個非常大的利好，尤其針對向香港市場的發展。」杭州諾雲科技副總裁徐運元向香港文匯報記者分享上周赴港的所見所聞，「在和香港客戶的對接過程中，他們對杭企信任度頗高，認為杭州會孕育出更多『小龍』。」

杭州「六小龍」為杭企「走出去」搭建了一座新的橋樑，徐運元認為，橋樑只是幫助企業得到更為寬廣的交流渠道和更多的曝光機會，夠硬的產品和技術才能讓他們在香港扎根。徐運元說：「在前期與香港的對接中，我們發現香港的IT基礎設施很



●徐運元 香港文匯報記者連愨鈺攝

扎實，但在近十年至十五年中，其創新技術並沒有非常突出的發展。因此，我覺得當前是一個很好的契機，讓杭州這類雲平台技術已經成熟的企業落地香港，把已經成熟的雲服務創新成果落地香港市場做推廣，我相信市場規模將會很大。」

「杭港科技協同創新平台的適時出現，為我們落地香港帶來了極大便利。」徐運元笑言，入駐平台是他們一次義無反顧的選擇，「平台幫助我們做了一些政策類的諮詢。其次，借助平台我們結識了很多一同去香港拓展市場的杭企，大家可以共享部分資源與經驗。另外，在去到香港之後，平台給予了很多與香港本地客戶直接接洽的機會。」



▲鄭建志 香港文匯報記者連愨鈺攝

談及來杭州近一年的開拓過程，香港榮華藥業集團有限公司董事長鄭建志充滿感慨。「讓我印象比較深刻的是，杭州政府很支持引進商貿企業，並為企業對接本地產業鏈上下游資源，這是我之前未曾感受過的。」

始創於1970年的榮華藥業集團至今已傳承三代，旗下藥房藥行共計接近30間，除零售業務，集團擁有批發進出口公司，同時自設中央倉，為集團旗下藥房及集團以外的本地藥房提供產品批發服務。「我們着力在電商方面發展，除了天貓、京東等平台，未來還有可能加入拼多多等平台。這幾年，杭州在IT以及電商方面的發展引起了我們的持續關注，所以來到杭州了解，看看有沒有合適的發展機會。」

選擇進駐杭港科技協同創新平台

在摸索杭州大健康市場發展路徑的過程中，該集團選擇進駐杭港科技協同創新平台。「內地與香港的企業之間存在着文化、製造等多方面差異。在內地開公司和在香港完全是兩回事。」早在2014年，鄭建志已開始嘗試探索跨境電商項目，曾去北京、上海、廣州等地進行拓展，如今項目已成功落地杭州拱墅。

他說：「香港企業擁有語言和資金流標準的優勢，我希望能夠與內地企業聯手向海外發展中成藥市場，讓海外的中國同胞更容易買到中成藥。通過這個平台，我們已經和浙江省醫療健康集團健康管理有限公司等幾家公司開始討論具體合作事宜了。」未來，該集團將與這些企業展開多元化合作，不僅僅是電商，還包括零售、批發等領域。

聚焦「降檻、擴面、育優、扶強」政策導向，杭州拱墅區已推出「人才引領發展20條+科創21條+N產業政策」政策組合拳，構建人才全生命周期發展和項目從實驗室到市場的全周期賦能體系，人才引領發展20條重點支持全球英才引擎、產才融合共促、市場融通聚力、平台能級提升、人才生態優化五大方面，重點實施總額最高超4,000萬元的「大運英才」項目和最高1,300萬元的市級以上海外創業項目支持。

港企探索跨境電商項目 讚杭州助對接上下游資源