

商之大者為國為民 贏得發展贏得未來

中央港澳工作辦公室主任、國務院港澳事務辦公室主任夏寶龍一連六日到澳門考察調研，昨日下午結束行程離澳。夏寶龍日前在澳門與工商界人士座談，對港澳工商界和企業家提出四點希望。當前國際形勢複雜多變，國家和香港發展面臨不容低估的挑戰，夏寶龍提出的明確希望，對新時期香港工商界進一步做好經濟發展的主力軍、在香港建設和國家發展發揮更大作用具有強烈的啓示意義，激勵香港工商界始終堅守愛國愛港優良傳統，不做「下跪」求饒、逐利忘義的軟骨頭，勇當挺身而出為國為民的錚錚鐵骨，展現胸懷的商之大者情操，始終站在歷史正確的一邊、堅定地與祖國站在一起，挺起脊梁敢於鬥爭，經受住風雨洗禮，贏得發展、贏得未來。

夏寶龍提出四點希望：一是發揚鬥爭精神，團結一致愛國護港、愛國護澳。

資本無國界，商人有祖國。沒有一個企業發展不是依託於祖國，沒有祖國的強大，哪來企業的發展；沒有國家的堅強後盾，就沒有企業的根。香港工商界和企業家素有愛國愛港光榮傳統，每逢重要關頭都挺身而出為國擔當、為國分憂，留下了濃墨重彩的篇章。霍英東、包玉剛、莊世平、安子介等著名愛國港商，永遠把國家需要、民族大義置於個人利益之上，用實際行動詮釋了愛國心、桑梓情，將個人命運融入民族復興的洪流。

敢於鬥爭、愛國護港的精神始終傳承，從抗美援朝的烽火到改革開放的春風，從香港回歸的倒計時到粵港澳大灣區、「一帶一路」的新征程，一代又一代香港工商界、企業家為中華民族偉大復興作出功不可沒的貢獻，亦成就為人稱頌、載入史冊的商業傳奇。正如夏寶龍指出，實踐證明，企業和國家就是一個命運共同體，只有將企業發展匯入國家發展的浩蕩洪流，才能在時代浪潮中破浪前行。

二是堅定發展信心，扎根港澳繼續做大做強。當前香港的內外環境發生深刻變化，尤其是國際地緣政治複雜，貿易保護主義抬頭，對香港發展增添不確定性。但必須清楚看到，國家高質量發展持續推進，為香港發展注入強勁動能。香港工商界作為推動香港經濟發展的主力軍，必須堅持以港為家、倚港興業，用真金白銀投資香港，鞏固住、提升好香港傳統優勢；開拓創新，積極探索新產業、新業態，為香港培育經濟增長新動能。

三是發揮自身優勢，突出重圍擴大開放、擁抱世界。香港工商界多年來積極參與內地改革開放事業，在發揮本身資本能量、管理經驗的同時，亦利用廣泛的國際聯繫，在幫助內地企業「走出去」、海外企業「引進來」的過程中發揮不可或缺的作用。進入由治及興新階段，香港工商界肩負的責任更大，更要扮演好「超級聯繫人」「超級增值人」的角色，大力拓展國際商業網絡，繼續鞏固與傳統市場經貿聯繫，主動對接「一帶一路」等國家戰略，積極開拓中東、東南亞、非洲等新興市場，持續深化國際合作，大力為香港搶企業、搶人才，助力國家高水平對外開放、高質量發展，實現企業更好發展。

四是面向海外講好港澳故事，旗幟鮮明唱響港澳、唱響中國。

在「一國兩制」的最佳制度安排下，香港背靠祖國、聯通世界的獨特優勢更顯著。隨着中國持續推動高水平對外開放，香港特區發揮獨特地位和優勢的舞台愈發廣闊，海內外企業家在香港將擁有更多的投資機會、更廣闊的市場空間。香港工商界要發揮好對外溝通的橋樑作用，講好香港故事，維護好香港和國家的形象，讓海外投資者相信，香港始終是幹事創業的天堂、是可以成就夢想的地方，增強海外投資者對香港和中國的信心。

持續引人才促公私協作 解決「睇牙難」

文匯社評

WEN WEI EDITORIAL

衛生署昨日宣布，因應牙醫人手增加，將於6月起增加牙科街症服務的名額接近三成，並優化登記流程以便利市民，以及在本月26日推出「社區牙科支援計劃」，增加為有經濟困難的弱勢社群提供的牙科服務，預計每年約有4萬人次受惠，不少市民均表示贊成和歡迎，認為很有幫助。牙科街症服務名額的「加碼」，反映衛生署開放合資格非本地培訓牙醫來港註冊執業及牙醫招聘工作取得顯著成效，未來宜持續適時適度引入合資格非本地培訓牙醫。「社區牙科支援計劃」是一項惠民便民德政，展現了特區政府為完善牙科服務「做窄做深」的決心，未來宜探討如何進一步釋放公私營協作的潛力，以擴大服務覆蓋面，讓更多有需要的市民受惠。

立法會在去年7月通過《2024年牙醫註冊（修訂）條例草案》，放寬非本地培訓牙醫的註冊門檻，允許合資格者通過有限度註冊或特別註冊途徑來港執業，直接填補公營體系的人手缺口，是香港醫療改革的重要里程碑。衛生署在短短數月內已成功招聘逾65名新牙醫，其中9名為非本地培訓者，令在職牙醫比例從69%提升至81%，服務容量隨之擴張。這不僅印證政策具立竿見影之效，也凸顯香港對國際牙科人才的吸引力。

值得注意的是，首批非本地牙醫多

具備內地、英國及澳洲的執業經驗，且能流利使用粵語，迅速融入本地醫療體系。他們獲派至牙科街症診所後，有效紓緩前線壓力，證明「本地培訓」並非必要門檻，專業能力與文化適應才是關鍵。衛生署未來宜進一步簡化註冊流程，加強與香港牙醫管理委員會的協調，包括擴大境外招聘宣傳、設立專案小組加快資格審批，並針對特定牙科專科定向引進人才，以紓緩香港公營牙科服務長期供不應求的壓力。

至於「社區牙科支援計劃」透過資助32間非政府組織合共提供近80個服務點，預計每年為4萬人次提供廉價的補牙、拔牙及止痛等服務，且每次可處理3顆牙齒，突破街症服務的「一牙一籌」限制，既擴大了服務覆蓋面，亦可減輕公營診所負荷。

計劃的長遠成效取決於公私協作的深度，未來可逐步納入洗牙、鑲牙及根管治療（杜牙根）等項目，並放寬申請條件予更多的有需要家庭。特區政府可與私營機構簽訂長期合作協議，按服務量與需求度提供梯度化、差異化的靈活資助，鼓勵私營診所騰出更多名額予資助患者，加大釋放私營服務的潛力。同時，應善用科技提升效率，例如透過「醫健通」整合預約與病歷系統，減少行政重複。針對行動不便者，可結合關愛隊提供上門初步評估，再轉介至合作診所，從而更全面地協助基層及弱勢群體克服「睇牙難」的挑戰。

港企與內企抱團出海 中東團首站大豐收

恒指公司卡塔爾金融中心簽合作 渣打復星國際共覓商貿機會

特首李家超再次到訪中東，全力推廣香港及爭取商機，展現香港在「一帶一路」所扮演的「推動者」及「參與者」角色。是次中東團首站卡塔爾之行可謂大豐收，其中本港金融機構在拓展中東市場上取得突破，例如恒指公司與卡塔爾金融中心簽署合作意向協議書、渣打於卡塔爾與復星國際簽署合作備忘錄等。此外，本港大型IPO寧德時代（3750）周一一起在港招股，昨認購反應繼續火爆。據華盛証券新股認購平台統計，截至昨晚7時，該股錄得50.13倍孖展超額認購，孖展額約1,190.91億元，當中以富途證券約448億元孖展額為最多。

●香港文匯報記者 周紹基

是次商貿代表團出訪中東，首站到訪卡塔爾，雙邊共簽署了多項合作備忘錄和協議，涵蓋經濟、投資、科技、法律合作以及金融、銀行和資本市場發展等多個領域。

港金融機構拓中東市場取得突破

香港兩間金融公司亦收穫甚豐，其中恒指公司與卡塔爾金融中心昨簽署合作意向協議書，旨在加強香港及卡塔爾的金融聯繫和促進商業合作，提升雙方在全球的知名度。雙方將探索不同領域的合作機會，推廣及提升大眾對兩地資本市場的認識和了解、加強商業聯繫以提升市場參與度，促進行業信息與數據交流。恒指公司行政總裁巫婉雯則表示，雙方合作將為兩地發掘更多增長機遇，進一步協助香港發揮聯通內地及國際的角色。

渣打香港亦於卡塔爾與復星國際（0656）簽署合作備忘錄，共同探索中東地區的商貿機會。渣打香港兼大中華及北亞區行政總裁賴惠儀表示，渣打榮幸參與是次別具意義的商貿代表團，很高興將香港和內地的商貿代表與卡塔爾的市場領袖聯繫起來，促進與中東地區更緊密的商貿關係和合作。「一帶一路」專員何力



●特首李家超率團訪問中東首站卡塔爾之行大豐收，本港金融機構在拓展中東市場上取得突破。圖為簽約後合影。



●渣打於卡塔爾與復星國際簽署合作備忘錄。



●恒指公司與卡塔爾金融中心簽署合作意向協議書。

治表示，今次合作有助開拓更多「一帶一路」金融發展機遇，帶動兩地市場更多元化發展，推動區域經濟繁榮發展。

新股寧德時代孖展額近千二億元

近年商貿代表團頻頻出訪，對外推介香港優勢和機遇，包括作為各類企業歡迎的融資地。「巨無霸」新股寧德時代周一一起在港招股，有證券經紀稱，寧德時代不設回撥機制，即專業及機構投資者將可分配更高比例的股份，但該公司仍須確保香港公開發售部分的市值不少於20億元。有散戶表示，這類股份的招股，大都傾向散戶「一人一手」，由於寧德不向散戶回撥股份，那變相令以高槓桿借錢抽孖展的誘因減少不少，故他也只會認購數手，且不會借孖

展作認購。

港股方面，指數在連升8日後回調，恒指全日跌441點報23,108點，成交也顯著縮減至2,198億元。科指全日跌3.3%，報5,269點。本周多隻科技股公布季績，京東(9618)收市後放榜，全日先跌2.1%，京東物流（2618）亦挫2.4%。

分析師指出，大市借好消息出貨，料昨日只屬短線回吐，但需注意的是，中美在供應鏈獨立、技術管制等領域的矛盾未解，90天後可能迎來更複雜的博弈。另一個注意點為美國在6月，需應付6.5萬億美元國債到期。隨着美國債務不斷飆升和經濟衰退風險升溫，投資者對美元資產的信用價值產生了擔憂，導致新一批國債的標售反應不佳，提升了債務違約的壓力。

籍人才需求增長，加上當地政府不斷推出吸引外資的新舉措，阿聯酋整體經濟多元化的推進，以及新型居留簽證政策相繼出台，共同提振了房地產市場信心。

阿爾達集團行政總裁 Talal Al Dhiyebi 表示，今年第一季，集團在阿聯酋的銷售額中有87%來自國際買家，基滙資本首次進入阿聯酋市場，反映外界對阿布扎比的經濟增長前景信心十足，並進一步鞏固阿布扎比作為投資首選地點的地位。

7棟住宅樓。基滙資本收購的住宅大樓，包含71個住宅單位，總可售面積約17.6萬平方呎，預計於2028年竣工。戶型涵蓋一至三房住宅單位，以及兩至三房聯排別墅，所有戶型均配備私人露台，園林景觀和區內高端別墅美景。該項目發展商阿爾達房地產公司（Aldar）是阿聯酋領先的地產發展商之一，也是阿布扎比最大的地產發展商，擁有逾20年高端住宅項目發展經驗。

基滙資本執行合夥人、中國區主管兼另類資產投資聯席主席彭慶邦表示，隨着阿聯酋對外



●實業湖北建工集團董事張健（右一）此次陪同特首李家超出訪中東。受訪者提供

內企隨特首出訪中東成功簽兩項目

香港文匯報訊（記者 張帥 武漢報道）特首李家超展開任內第二次中東訪問行程，並且開創先河，首次帶領20多位內地企業代表一同出訪。隨團出訪的內地企業之一實業湖北建工集團表示：「行程安排非常緊湊，早餐時甚至還開早餐會，我們已經成功簽下兩個中東合作項目。」該公司相關負責人對香港文匯報透露，從去年12月份開始，香港特區政府已開始聯繫內地作出訪的籌備工作。

港企協助內企進入中東市場

5月11日，在香港特區代表團大合照後，李家超分別與7名來自內地五省兩直轄市企業的代表交流，實業湖北建工集團董事張健是其中一位代表。「我們是一家建築公司，這次隨團出訪，想以投資帶動施工的形式，攜手有投資意向的企業一起進入到中東市場。」張健的助理方小姐對香港文匯報介紹，從正式展開卡塔爾與科威特的訪問行程到5月13日，短短幾日該公司已經達成兩個中東合作項目，其中一個還是由香港的一家事務所提供法務諮詢，協助他們進入中東市場。

願與香港一起走出去拓業務

實業湖北建工集團是實業集團股份有限公司（02355.HK）的核心全資區域公司。這家位於武漢青山區的公司擁有建築工程施工總承包特級、市政公用工程施工總承包一級、機電工程施工總承包一級、房地產開發一級資質，建築工程設計行業甲級資質和境外施工總承包資格，境外設有八家全資子公司承建援外工程和國際工程，深入參與「一帶一路」建設。上述業務，多是香港缺乏而內地更具優勢的範疇。

「相比內地企業，香港擁有國際化的優勢，更了解海外的商貿規則、投資環境和市場建設情況。李家超這次帶領香港工商界與內地企業代表共同出訪，正好發揮了『超級聯繫人』的作用。」實業湖北建工集團黨委副書記、工會主席汪新鴻認為，以前粵港澳大灣區的內地企業與香港交流互動比較多，今後相信會有更多內地企業願意通過香港來達成國際合作，與香港共同走出去拓展業務。

汪新鴻還表示，香港在貿易仲裁、金融保險等諸多領域都積累有豐富的解決方案，提供了高增值服務，這是企業層面所期許的，「在如今複雜的市場環境下，內地和香港的交流合作肯定會更多，內地企業也願意與香港一起抱團出海。」

資金布局中東 基滙資本逾11.7億買阿布扎比豪宅大樓

香港文匯報訊（記者 殷考玲）特首李家超正率團訪問中東，近年隨着香港與中東經貿交流越來越深入，本港資金亦加快布局中東地區，房地產私募基金管理公司基滙資本昨日宣布，收購位於阿聯酋阿布扎比薩迪亞特島（Saadiyat Island）的住宅項目 Mamsha Gardens 中的一棟住宅大樓，淨收購金額逾1.5億美元（約11.7億港元）。

Mamsha Gardens坐落於文化氛圍濃厚的薩迪亞特文化區（Saadiyat Cultural District），包含