

# 馬時亨：現有論壇增產業元素 全力助港企轉危為機

## 貿發局5方面擴港機遇 研推動北都區建會展

香港貿發局新任主席馬時亨昨出席傳媒茶聚時表示，上任後將從五大方面協助港企開拓商機，包括研究調整駐外51個辦事處在全球的布局；將現有論壇平台加入產業元素，如將明年亞洲金融論壇（AFF）提升為AFF Plus等。他同時提到，研究在北部都會區設立展覽設施。他坦言，在現時地緣政治、貿易戰環境下接任貿發局主席，確實遇到不少挑戰，但「香港從來都是機遇之都。貿發局定與港商並肩前行，在變局中抓緊機遇，推動香港融入國家發展大局，說好香港及國家故事。」

●香港文匯報記者 莊程敏

有着豐富公職與商界經歷的馬時亨，今年6月1日接替林建岳出任貿發局主席，擔起促進、協助和發展香港國際貿易業務的職責。就外界關注中美貿易戰對香港貿易的影響，馬時亨昨回應指，商家自然對當前環境感到不愉快，因為不穩定因素很多，但他們已經歷過風浪，不認為他們會覺得這是「世界末日」。

### 港出口美比例低影響有限

他稱，中美貿易戰早在2018年起便開始，兩國對許多類別商品加徵不同的關稅。當時許多公司，包括內地的企業，便開始分散投資，生產地點不再局限於內地或東南亞，這讓他們在隨後多年內已累積相對靈活的布局。因此，今次受到的影響其實並沒有大家想像的那麼大。馬時亨續指，特別是香港，出口中超過七成是電子產品，這些電子產品中很多是經香港再出口的，其中只有不到一半直接從內地出口，這就意味着，受到影響的機會較小。而香港電子產品銷往世界各地，所以因為中美關係變化受到的影響比較小。「從香港出口到美國的減少比例約為3%，實際上影響力並不大。這與大眾的想像有所不同。」

### 需加強支持中小企工作

不過，他認為，國際經貿格局風高浪急，貿發局仍需要不斷尋找其他解決方案。在產業鏈方面，需要加強支持中小企業的工作，考慮多點布局，特別是出口到不同地區的可能性。企業亦亟需重新審視其發展策略。「香港既是國家跳板，更是國際樞紐，擁有內外聯通的獨特優勢，在全新貿易格局下，將會擔當關鍵角色。」他指出，貿發局將全力推

動港商「聯通世界，轉危為機」，積極透過三大策略方向，包括推進香港作為「超級聯繫人」及「超級增值人」的角色，凸顯香港國際地位，深化與全球市場聯繫；致力打造跨國供應鏈管理中心；推動貿易數碼化，使香港持續成為全球企業「最佳拍檔」，助力中小企於變局中脫穎而出。

同時從五大方向（見附表），為香港開創新篇章，包括：檢視貿發局於全球51個辦事處的布局，增強重點市場的工作，提升香港的國際競爭力；優化貿發局旗艦活動，在年度金融盛事「亞洲金融論壇」（AFF），加入產業合作元素，成為AFF Plus，促進金融業與實體產業的對接，推動創新、區域整合及可持續發展。展覽方面，旗下展會將加強潮流相關內容，包括機器人和專上教育元素。以及順應內地產業鏈向海外延伸的趨勢，將香港積極打造為供應鏈指揮中心，助力相關內地企業「走出去」等等。

### 港轉型供應鏈指揮中心

就香港目前的展覽設施而言，馬時亨認為，展覽業非常關鍵，因為它帶動許多商機，參展者不僅支付貿發局的費用，還會住宿、消費、遊覽香港，甚至是戶外活動，都對經濟有帶動作用。他表示，任內會審視需否及如何於北部都會區內建立展覽設施。貿發局總裁方舜文亦稱，會展是城市和城市間的競爭，短期內歡迎不同地方的商戶靈活運用香港任何場地，長期將研究每個場地的吸引點，有需要時於北都區發展第三個大型場地時將錯位發展。任職貿發局行政總裁超過10年的方舜文將在今年稍後退休，馬時亨表示，要找合適人選不容易，獵頭公司已刊登廣告，期望在方舜文離任前找到合適人選。



●香港貿發局主席馬時亨(左)及總裁方舜文會見傳媒，介紹香港貿發局支援中小企業措施，以助他們應對營商挑戰。



●年度金融盛事「亞洲金融論壇」(AFF)將加入產業合作元素，成為AFF Plus。



●貿發局會研究會議和展覽行業的需求。圖為今年在會展舉辦的香港國際珠寶展。

### 貿發局五大方向擴港商機

- 1 推進內聯外通及國際網絡優勢，加強外訪及海外旗艦推廣活動**  
檢視貿發局於全球51個辦事處的布局，增強重點市場的工作。此外，旗艦推廣活動「成就機遇·首選香港」，11月移師意大利米蘭舉行。
- 2 優化貿發局旗艦活動**  
在年度金融盛事「亞洲金融論壇」(AFF)，加入產業合作元素，成為AFF Plus，促進金融業與實體產業的對接；旗下展會加強潮流內容，並舉辦聚焦重點市場如中東的全新活動，邀請內地企業參與。
- 3 打造跨國供應鏈管理中心**  
順應內地產業鏈向海外延伸趨勢，積極打造香港作為供應鏈指揮中心，助力相關內地企業「走出去」；未來亦會繼續組織更多商貿代表團，說好香港及國家故事。
- 4 驅動創新引擎，推動貿易數碼化**  
加強現有支援服務，推動針對貿易數碼化核心元素，支持中小企利用科技提升效率。長遠而言，貿發局會推動香港打造成價值鏈中心。
- 5 研究會議和展覽行業需求**  
配合特區政府，研究會議和展覽行業的需求。

整理：香港文匯報記者 莊程敏

## 多走出去 方舜文：要予人看到香港商機

香港文匯報訊（記者 莊程敏）就美國特朗普政府的政策對香港與歐美商業往來的影響，貿發局行政總裁方舜文昨日指出，其實自2023年疫後通關後，每一年由歐美來港的參展商和買家，以至不同論壇的講者及參與者等數字均一直上升，部分甚至有雙位數字升幅，「對他們來說，最重要是看到有商機，有商機就會值得來香港。」

她指出，貿發局最近也反覆向外界強調，除傳統的金融、貿易和航運等領域外，香港在「綠色」和「可持續發展」方面發展得也很不錯。同時，香港在生物科技領域也展現

出很強的實力，這點可能不少人還不了解。另外，創新生態圈也發展迅速。

另一方面，方舜文指，該局亦有參加美國的CES展。「如果有商機，我們會繼續參與。例如有些美國的大型展覽會，若香港的中小企業認為這是良好的商機，我們會繼續參與。我們的工作不涉及政治，而是聚焦於商業機會。」

### 針對性外訪釋外界疑問

事實上，該局也安排過多次北美訪問團，雖然規模不大，但非常有針對性。她

表示，每次出訪除見商界人士外，還拜訪不同城市或州的代表。「因為我們一直覺得，最重要的是給他們一個了解香港的機會，要能解答他們的疑問，只有這樣他們才會認為來香港是值得的。」

她補充，該局目前已經在歐美、日本及內地等成熟市場設有辦事處，而這些辦事處正持續推動上述的相關工作。雖然每次可能只有少數幾個香港代表前往，但效果卻很明顯。「香港要多走出去，讓外界了解香港的實際情況，也希望通過我們的解說，讓他們在來到香港後有更清晰的認識。」

## 大灣區科企加速與港「拼船出海」



●投推署和貿發局回訪佳都科技，傾聽企業訴求。受訪者供圖



●多家內地企業隨香港特區行政長官李家超訪問中東。圖為李家超與佳都科技陳嬌交流。受訪者供圖

香港文匯報訊（記者 敖敏輝 廣州報道）香港特區行政長官李家超上月率商貿代表團訪問中東，並創內地企業隨團出訪先例。為推動相關合作落地，6月初以來，香港投資推廣署和貿發局一行回訪其中兩家大灣區內地企業億航智能和佳都科技，了解最新發展，傾聽企業需求。兩家企業負責人接受香港文匯報採訪時表示，中東之行收穫超預期。一方面從一線了解到中東市場對於中國智能技術高度認可，合作意向積極，在特區政府的信用「背書」下，有望加速推進海外合作。另一方面是連續多日與香港政界、工商界和大專院校同場交流，發現與香港有巨大的產學研用合作空間。企業均表達出加速推進與港具體合作的強烈意願，包括組建聯合創研中心、創新產品和應用項目落地等多方面。

上月隨特首訪問中東的大灣區內地企業中，有4家為

AI和智能裝備方案提供商，佳都科技執行總裁陳嬌是隨團出訪的企業代表之一。她表示，此次由香港官方牽頭，很好地整合香港的國際網絡與內地的產業能力，打破了單一企業在海外拓展中的信息壁壘和資源限制。

### 中國智能產品深受中東認可

佳都科技是全國領先的人工智能技術產品與服務企業，在智慧軌道交通、智慧城市交通方面有超過20年的行業積累。陳嬌稱：「中東多國正加快推動經濟多元化轉型，尤其在智慧交通、城市治理等領域展現出強烈的技術升級需求，與佳都科技的核心技術優勢高度契合。」訪問期間，佳都科技與卡塔爾、科威特等國多家政府機構和企業展開深入交流，圍繞智慧城市、軌道交通數字化升級、AI賦能交通治理等議題達成初步合作意向，收穫超預期。

另一方面，陳嬌說，香港超級聯繫人的角色給企業出海提供特殊的價值，主要體現在三方面，一是香港高校和科研機構的科研水平和鏈接全球的優勢，給包括佳都科技在內的內地科企提供全新的技術落地機會；二是香港發達的金融體系，可為企業融資、助力創新發展提供很好的融資服務；三是在具體開拓國際市場方面，香港國際化的人才和優質專業服務，為企業打開了更大的市場空間。

### 創新項目落地香港意願加強

陳嬌還稱，技術共創、資本公投、市場共拓是佳都科技接下來與香港合作的重要三個計劃。比如，佳都科技計劃在香港設立面向中東國家的聯合科技創新中心，在這過程中，迫切希望與香港的高校和科研機構進行產學研協作。此次中東之行已與香港大專院校負責人做了交流，為接下來合作打下基礎。另外，佳都科技是廣州市人工智能和軌道交通產業的「雙鏈主」企業，公司與香港的協作，將帶動一大批上下游企業去香港找應用場景、合作研發以及與香港「拼船出海」。

參與此次中東之行的億航智能副總裁崔正日也提到，此前，億航智能團隊已經赴港開展多次交流，探討創新應用落地。香港在積極擁抱低空經濟，潛力巨大。例如通過億航智能自主研發的EH216-S無人駕駛載人航空器，打造直線距離30公里的「空中的士」城市生活圈。億航智能期待接下來與香港特區政府、機構以及業界攜手合作，共同建設低空經濟產業生態。

## 商會九月首辦中東經貿獎促合作

香港文匯報訊（記者 殷考玲）近年國際政經形勢持續轉變，中東各國崛起成為經貿熱門市場，香港近年亦積極開拓市場，為鼓勵各行各業進軍區內。中東經貿協會創會會長沈運龍昨日表示，該會將於9月舉行首屆「中東經貿卓越成就獎」頒獎典禮，表彰在中東市場表現卓越的香港及內地企業，藉此激勵商界拓展國際視野，把握中東新興市場機遇。

沈運龍表示，該協會自2023年成立以來，成員積極發展中東市場卓有成效，成立至今該協會先後組織8次考察團，與中東地區主要商會如沙地阿拉伯利雅德商會、阿聯酋迪拜商會等建立互聯聯繫。在此際香港經濟面對挑戰時刻，該協會希望推動更多企業尤其初創企業及中小企進軍中東。

### 港法律會計審計助拓市場

談及香港企業在中東的優勢，沈運龍認為港企在語言能力和溝通能力方面均有優勢，能更深入地與中東人打交道。此外，香港在法律、會計和審計等方面也具有專業知識，對開拓中東市場有幫助。他又鼓勵港企「走出去」，希望港企認識到中東是一個發達、開放且適合做生意的地區。

對該協會創設的「中東經貿卓越成就頒獎典禮」，沈運龍表示主要發揮四大功能，分別為嘉許企業在中東市場拓展，及創新合作及永續發展之卓越成就；構建商貿交流平台，深化內地、香港與中東企業之戰略合作；配合國家「一帶一路」倡議，強化香港國際樞紐地位；鼓勵中小企業積極開拓新興市場，並提供成功典範參考。

## 投推署：高效助內地科企拓海外



●投推署陳俊業 香港文匯報記者敖敏輝攝

香港文匯報訊（記者 敖敏輝 廣州報道）對於今次回訪隨團出訪中東的內地企業，香港投資推廣署和貿發局是要面對面了解企業與港合作的相關訴求，作出坦誠和務實的溝通。香港投資推廣署署理華南投資推廣總監陳俊業接受香港文匯報記者採訪時表示，內地企業拓展海外市場時，常面臨法律法規、標準、營商模式差異，國際人才短缺及品牌知名度不足等挑戰。香港憑借獨特優勢，成為內地企業走向國際的重要舞台，近期更通過政企聯動出訪中東等舉措，為內地科企與香港「拼船出海」提供了重大合作契機，具有歷史性意義。

### 構建大灣區高端產業生態圈

作為落實香港與內地產業界合作、協助企業落地香港的具體職能

部門。此次香港官方首次攜手內地企業共拓海外市場，香港投資推廣署與貿發局全程為企業提供支持，旨在鼓勵更多內地企業通過香港布局海外業務。陳俊業表示，當前，香港正聚焦人工智能、生命醫藥、新能源及先進製造、金融科技四大策略性新興產業。出訪中，大灣區內地城市有4家為AI與智能產業企業，凸顯大灣區在相關領域的協同潛力。特區政府引進重點企業辦公室正積極推動相關企業落地，通過政策扶持與資源對接，加速構建大灣區高端產業生態圈。

陳俊業指，香港投資推廣署將持續發揮「一站式」服務優勢，依託國際人才、專業服務及政策支持，助力更多內地科企以香港為支點，高效拓展海外市場。