

(記者 盧靜怡

廣州報道)18日,十五運會和 殘特奧會廣東賽區志願者誓師 動員大會在廣州華南農業大學

舉行,來自香港、澳門、廣東賽區的志願者代表等600多人參 與,氣氛熱烈。香港文匯報記者從會上獲悉,廣東賽區共招募了 約4.5萬名賽會志願者,6月已完成全體志願者通用培訓。目前 距離十万運開幕還有約半個月時間, 志願者們當前正根據賽事推 程,分批開展專業培訓、場館培訓及崗位實戰演練。截至18 日,廣東賽區累計已有超過一萬名「小海豚」志願者投入提前賽 服務,獲得社會各界一致好評。

#### 退役軍人:為人民服務的心態沒變

賽會舉辦期間,十五運會和殘特奧會志願者將活躍在賽場內 外、場館周邊。在誓師動員大會上,來自華南農業大學的十五運 賽會志願者代表陳婉馨告訴香港文匯報記者,她曾服役於中國人 民解放軍駐香港部隊三軍儀仗隊,十五運期間,她將作為開幕式

# 廣東賽區逾4.5萬名志願者誓師

看台服務志願者服務現場觀眾。「我是一名退役軍人,現在是一 名十五運會的志願者,也是另一種形式上對大灣區的守護 得變的是身份,但為人民服務的心態沒有變。」她也笑言,十五 運開幕前一晚可能會敷面膜,以最佳的精神狀態參與賽事服務。

曾獲全國觸式橄欖球廣東賽區第三名、中國大學生七人制英式橄欖 球錦標賽冠軍。他表示,十五運橄欖球比賽在香港舉行,自己曾多 次前往香港參加賽事。「雖然這次作為廣東賽區志願者不能到現場 觀賽,但能為運動員提供服務,本身就是另一種榮耀。」

#### 港男籃前隊員:讓大家感受香港熱情

來自香港賽區的義工大使、香港男子籃球代表隊前成員梁國 成,將以志願者身份服務七人橄欖球賽。「以前是上場拚搏的選 手,現在是為選手服務的志願者,感覺更興奮,也更有意義。」 他透露,目前香港賽區共有約1.6萬名義工參與服務,部分是學 生,也有不少是在職人士。梁國成還笑言,自己已提前到場館周 邊「踩點」,了解交通、美食與地標,希望屆時能為全國遊客 「帶路」,讓大家感受到香港的熱情。



、廣東賽區的志願者代表等 香港文匯報記者盧靜怡 攝

#### 主題曲《我們都在這裏》發布

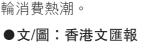
此外,大會上還正式發布了十五運會和殘特奧會志願者主題歌 曲《我們都在這裏》及MV。歌曲以弘揚志願精神、彰顯「為 你,更精彩」的服務理念為主軸,展現粵港澳三地志願者攜手同 心、傾情奉獻的熱情與堅守。

「好,起步!」「右腳,左腳……」廣 州一間攀岩館內,一名女生雙手緊緊扣住 岩壁上的岩點,努力將身體重心向上推 移。一旁的攀岩教練一邊大聲指導,一 邊用激光筆精準指向彩色岩點,還不忘 轉頭對圍觀人群喊道:「大家給點掌聲 鼓勵一下!

第十五屆全運會正式賽事已陸續舉行。 賽場之內,運動員們全力拚搏、揮灑汗 水;賽場之外,不少民眾被體育盛事的熱 烈氛圍所感染,從城市公園到專業場館, 從戶外休閒到室內體驗,隨着賽事腳步日 漸臨近,多元豐富的體育消費項目正成為

> 「大眾剛需」,在大灣區掀 起新一輪消費熱潮。

> > ●文/圖:香港文匯報 記者 盧靜怡





陣

期每到周末,廣州二沙島體育公園便擠滿了健身 休閒的市民,處處洋溢着活力。單車道上,家長 推着兒童車緩緩穿行;草坪旁,年輕人結伴揮拍打羽毛 球。除此之外,騎行、滑板、足球、輪滑等運動倍受民 眾青睞,露營、徒步等戶外活動也人氣高漲。還有不少 追求新鮮體驗的市民走進室內滑雪場,在人造雪坡上馳 騁,感受速度與激情。與此同時,籃球、圍棋、街舞等 少兒體育培訓班持續火熱,名額常常一席難求。而馬 術、滑板、射擊、網球等項目,也憑藉獨特的趣味性和

## 小朋友與外地客成攀岩主力

挑戰性,成為越來越多市民鍛煉健身的「新寵」。

曾被貼上「小眾」 標籤的攀岩運動,如今正加速 走進大眾視野,成為不少人健身休閒的新選擇。作為 第十五屆全運會攀岩比賽場地,廣州大學城體育中心 攀岩場的 「周邊效應」 十分顯著,緊鄰它的普嵐攀 岩館,近期熱度早已「爆棚」。這間專業場館佔地近 兩千平方米,配備了與巴黎奧運會同款的標準岩壁, 專業度拉滿,吸引了大批內地和香港的攀岩愛好者專 程前來,沉浸式體驗攀岩的樂趣。

「我們館開業約七個多月,近期人流量明顯上 升。」 普嵐攀岩教練周川豪告訴香港文匯報記者,暑 假與周末假期,小朋友與外地遊客成為主力客群, 「那時候是最忙的時候,一天要帶五六節課。」目前 館內共有五至六名專職教練,同時可容納七十至一百 多人進行訓練,最繁忙時段集中於傍晚至晚上十時。 「下午五六點開始,人就會湧入,氣氛很熱鬧。」

### 設備門檻低 遊戲感成就感高

「其實攀岩這項目,人人都能玩。」周川豪表示, 不論是年輕人還是長者,都能在攀岩中找到挑戰與樂 趣。「我們最年輕的學員只有三歲,最年長的已經六 十多歲。| 他指出,攀岩不僅講求力量,還要思考規 劃攀登路線,過程中能很好地鍛煉身體協調性與專注 力。「特別適合小朋友,我們有專業保護裝備,安全 有保障,又能激發他們主動思考,很有意義。」

周川豪説,相比傳統健身房重複的器械訓練,攀岩 更具遊戲感與成就感。「就像闖關遊戲一樣,你可以 一遍遍挑戰不同的線路。」他說,這項運動設備門檻 不高,屬於相對平民化的選擇。「十五運的攀岩比賽 即將舉行,不少市民也特意來場館試玩體驗,想感受 下這項運動的魅力。」

除了攀岩,射箭、高爾夫、保齡球等同樣入選十五 運正式賽事或群眾比賽的項目,也憑藉賽事熱度,在 市民中掀起了一股 「打卡體驗熱」。位於廣州大學城 旁邊的LINKPARTY潮玩派運動街區,每逢假日,就 吸引不少大學生組團前來遊玩。

,不少攀岩愛好

### 「貴族運動」幾十塊玩一下午

「我們幾個同學放假就過來玩,順便運動減壓。」 正在等候體驗射箭的華南理工大學學生戴穩朋笑説 他主修旅遊管理,亦關注運動休閒產業的發展。「隨 着十五運的腳步越來越近,大家對運動的熱情明顯高 了很多,我覺得這些新興運動特別有市場。現在一到 周末或節假日,不少場館門口都要排隊,想體驗還得 提前預約呢。|

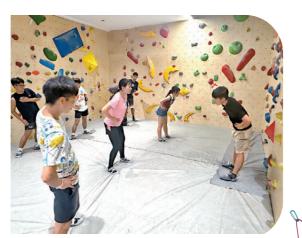
「大灣區最近全運會氣氛很濃,我也覺得自己應該多多 運動才健康。」就讀於暨南大學的澳門學生何健御,則趁 周末到運動體驗館打了一場「冷氣房裏的高爾夫」。他 笑言:「十五運也有高爾夫比賽,我想感受一下。」經 過幾次揮桿,他興奮地説:「以前總覺得高爾夫是『貴 族運動』,離普通人很遠。現在不一樣了,有了室內模 擬高爾夫設施,不僅入門門檻低,花費也比去傳統球場 實惠太多。現在花幾十塊錢就能玩上一下午,吹着空調不 用曬太陽,普通市民也能輕鬆體驗這項運動了。」

### 「周末運動館的人比商場多」

該運動館工作人員張小姐則表示,暑假與十一黃金 周是最忙碌時段,「一天能接待上百人,主要以年輕 人和親子客群為主。|她笑説:「射箭是最火爆的項 目,幾乎天天都要排隊。」隨着十五運臨近,市民參 與運動的熱情顯著提升,「現在周末來運動館的人, 比去商場的環多。

周末的廣州德勝匹克球館同樣熱鬧。場內不時傳出 清脆的球拍聲,年輕人結伴對打,其樂融融。匹克球 憑藉規則簡單、上手容易的特點,近年來成功 「圈 粉」,吸引了不少原本熱衷於羽毛球、網球的愛好者 跨界嘗試,體驗這項新興運動的樂趣。

「雖然匹克球不屬於十五運項目,但最近熱度也明 顯上升。」德勝匹克球館教練沈文豪表示,「周末人 最多的時候有上百人來體驗,很多是公司團建,也有 家庭帶孩子來玩。」他笑説:「十五運眼看就要開始 了,這股賽事熱潮把大家對運動的興趣全帶動起來 了,能明顯感覺到身邊人是真的『動』起來了!」



攀岩館內,各年齡段的體驗者在做準備運動。



■匹克球簡單易上手,吸引不少羽毛球、網球愛好 者參與其中。



●物美價廉的室 内高爾夫運動體 驗成為不少年輕 人的選擇。

# 港企玩轉「滑雪露營」新風口

十五運帶動的全民運動熱 潮,讓廣東的體育用品消費也 呈現全面升溫態勢。數據顯示,廣東目前已 有超過9萬家體育賽事及服務相關企業,不 少港資企業也從中獲得發展機遇,廣東麥斯 卡體育股份有限公司就是其中之一。公司總 經理葉偉倫告訴香港文匯報記者, 十五運掀 起的運動熱潮,再加上今年以來各類體育賽 事在各地頻繁舉辦,雙重助力下,運動裝備 市場的銷量迎來明顯提升。葉偉倫説,「以 滑雪裝備爲例,我們的產品銷量同比增長就 超過了120%,這樣的增長幅度,比我們之前 預估的市場潛力要大得多。」

「我們很看好十五運帶來的消費潛力,我 們此前跟着冬奧會切入了滑雪裝備賽道,收 穫了非常好的成績。」葉偉倫坦言,公司原 本以生產傳統運動用品爲主,直到北京冬奧 後才正式切入冰雪賽道。「沒想到一炮而 紅。」他說,去年滑雪頭盔、滑雪鞋、滑雪 板賣得很好,今年他們進一步擴充產品線, 推出滑雪服、防寒服等新品。「這兩個月的

銷售表現十分理想。」

### 「產品+服務」雙輪驅動覓商機

爲了打破滑雪運動「僅限冰雪季」的局 限,葉偉倫還嘗試將「滑雪」與「露營」雨 種熱門生活方式融合,創新性推出滑雪箱、 露營裝備等新品類,滿足消費者在不同季節 的户外需求。「現在的年輕人更追求沉浸式 體驗,已不滿足於單純購買運動產品。」葉 偉倫指出,公司正主動從傳統製造型企業, 向「產品+服務」雙輪驅動的新模式轉型。 「我們不只是生產運動裝備,還和廣東多家 滑雪場達成合作,在線下為消費者提供滑雪 體驗的整套服務。滑雪熱度一上來,體驗的 人多了,我們的裝備銷量自然也跟着大幅增

據統計,2024年廣州全市體育消費總規模 已經達到631.25億元人民幣,人均消費 3,345.51元。葉偉倫笑言:「十五運讓大家 重新感受到運動的魅力,也讓我們這些做體 育產品的企業,看見了更大的商機。」

# 小輪車進校園「第二課堂」需求增

隨着十五運腳步日益臨近,廣州的體育熱情持續高 漲,各類體育培訓機構與運動俱樂部也順勢迎來報名高 峰。從足球、游泳到單車、攀岩,豐富的運動項目吸引 了不少家長的目光。許多家長藉着假期,為孩子報名相 應的興趣班,希望在全民運動的熱潮中,讓孩子在運動 裏找到屬於自己的「第二課堂」,既鍛煉體魄,也培養 新愛好。廣州GZPAPA騎行運動俱樂部創始人之一馬啟 超告訴香港文匯報記者,隨着全民健身理念深入人心, 青少年體育培訓需求顯著增長:「不少家長主動為孩子 安排騎行體驗課,想讓他們接觸更多元的運動方式。」

GZPAPA俱樂部目前已經在廣州部分學校啟動「單 車進校園」項目,課程包括騎行安全教育及小輪車 (BMX) 技巧訓練。馬啟超介紹:「我們現階段主要 在廣州一些體育類學校作試點。單車項目雖需專業裝

備與場地,但學生興趣度很高,家長也願意嘗試新項 目。未來希望能擴展到更多普通中小學,讓單車文化 真正走進校園。」

馬啟超表示,雖然中國運動員在巴黎奧運會小輪車 項目上取得耀眼成績,使得這一項目逐漸被更多普通 市民認識,但目前在家長心目中仍屬「小眾運動」, 不過這也意味着項目發展仍有很大成長空間。「以前 很多人只認識籃球、足球,但其實騎行對青少年的平 衡力、專注力、反應力提升很明顯。十五運的體育熱 度,亦鼓勵了很多青少年積極參加體育鍛煉,為我們 這些從業者帶來信心。」他觀察到,十五運的到來讓 更多家庭意識到體育教育的重要性,「賽事帶動效應 很明顯,家長都想趁這個氛圍讓孩子運動起來,而這 股熱潮亦帶動了體育培訓需求的迅猛增長。」

■ ■ ②歡迎反饋。中國新聞部電郵:wwpcnnews@tkww.com.hk