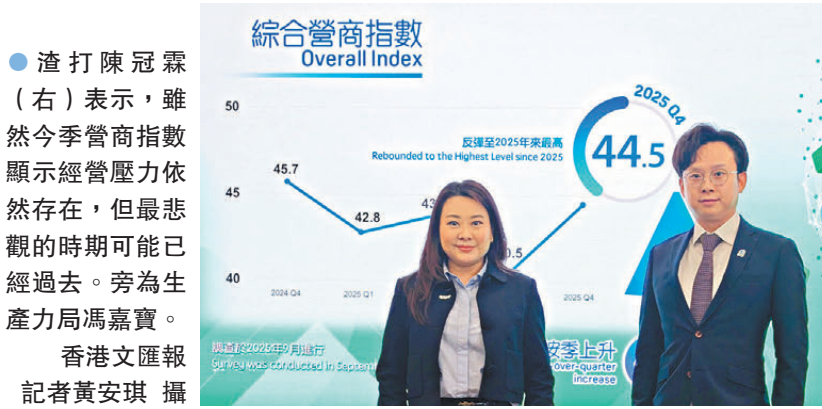


本港營商氣氛顯著回暖，中小企業信心見底回升。香港生產力促進局昨日公布第四季「渣打香港中小企領先營商指數」，結果顯示，今季綜合營商指數按季大幅攀升4點至44.5，一舉創下今年以來最高水平，反映中小企對營商環境的信心顯著回升。渣打大中華區經濟師陳冠霖分析指，受惠於環球經濟分項指數大幅回升帶動本季指數反彈，同時招聘與投資意向改善反映長期信心趨向穩定，他預料在當前不穩定關稅環境下，企業透過「出海」策略分散風險將成為持續趨勢。

●香港文匯報記者 黃安琪



今次調查於9月進行，訪問了818家本地中小企。結果顯示，今季五大分項指數罕見地全線上升，包括招聘意向、投資意向、營業狀況、盈利表現和環球經濟。其中，經歷連續三季下跌的「環球經濟」分項指數強勁反彈12點至32.6，接近去年第四季水平。這顯示困擾企業多時的全球經濟陰霾正在快速消散，成為本輪信心回升的主要催化劑。

地產及金融業反彈最凌厲

更為關鍵的是，作為經濟前景「晴雨表」的招聘意向與投資意向，在錄得輕微升幅後，本季雙雙重返50點的榮枯線之上，分別報50.7及50.4，意味企業心態已從過往的保守觀望，轉向為未來的業務發展進行積極部署，願意增聘人手與擴大資本開支，為香港經濟注入實質動力。

行業表現方面，11個行業中有10個錄得升幅，當中反彈勢頭最為凌厲的當屬地產業及金融業（詳見另表）。其中，「地產業」指數飆升7.5點至46，升幅冠絕所有行業；「金融及保險業」緊隨其後，大幅反彈6.2點至49.2，已非常接近50的榮枯線，信心水平在各行業中領先。

同時，「運輸、倉庫及速遞服務業」升6.1點至40.4，及「零售業」亦升6點至43.5，反映商業物流活動趨向活躍、內部消費意慾也有所回暖。然而，調查亦揭示復甦進程中的隱憂，「建造業」成為唯一錄得下跌的行業，而「進出口貿易及批發業」雖指數微升，但其「營業狀況」分項指數卻逆勢下跌，顯示外部需求仍不穩定，部分行業的經營挑戰依然嚴峻。

預期成本上漲幅度續放緩

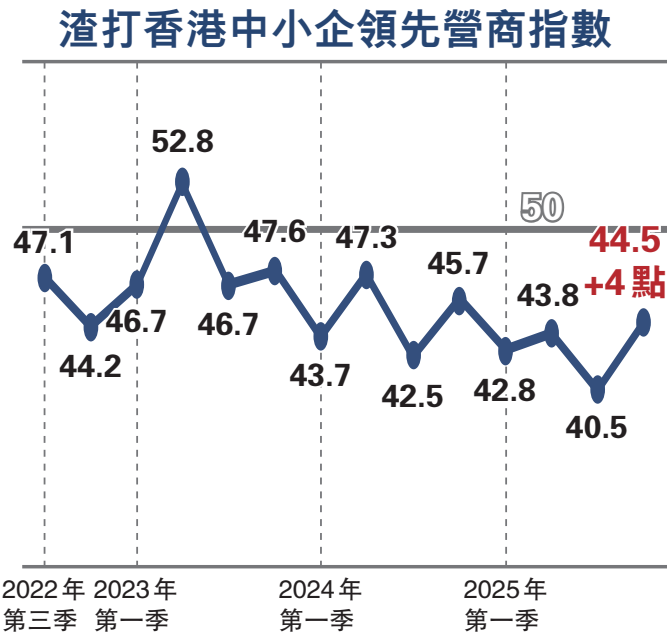
在成本控制方面也傳來利好消息。調查顯示，中小企預期成本上漲的幅度持續放緩。僅46%的中小企預料本季原材料成本會上升，比例較上季下跌一個百分點。預料上調員工薪金的企業百分比亦下跌三個百分點至16%。

貿易摩擦繼續成主要變數

陳冠霖表示，雖然今季營商指數的營業狀況及盈利表現仍處於約40點水平，顯示經營壓力依然存在，但他認為最悲觀的時期可能已經過去。他同時提醒，儘管在調查期間，中美貿易談判持續進行，降低局勢緊張情緒，然而踏入10月，雙方在稀土及船舶事項上再起爭議，反映貿易摩擦仍是影響中小企信心的主要變數。故此，他預料在當前環境下，企業透過出海分散風險的策略將持續。

生產力局：招聘投資意向走強 出海策略加速推進

港中小企信心回暖 營商指數年內新高



今季綜合營商行業指數升幅榜

行業	按季上升
① 地產業	+7.5
② 金融及保險業	+6.2
③ 運輸、倉庫及速遞服務業	+6.1
④ 零售業	+6
⑤ 社會及個人服務業	+4.9
⑥ 製造業	+4.7

資料來源：生產力局 整理：香港文匯報記者 馬翠媚

綜合營商指數中五大分項指數全回升

分項指數	第四季指數	較上季變動
招聘意向	50.7	+2
投資意向	50.4	+2
營業狀況	40.6	+4
盈利表現	39	+4.9
環球經濟	32.6	+12

資料來源：生產力局 整理：香港文匯報記者 馬翠媚

兩成中小企短期內拓跨境業務

香港文匯報訊（記者 黃安琪、馬翠媚）在地緣政治風險與全球供應鏈重組的雙重挑戰下，本港中小企業正積極尋求業務分散策略。最新調查顯示，兩成企業計劃於未來一年內拓展跨境業務，內地及東盟國家成為開拓商機的熱門目的地。值得關注的是，高達85%企業選擇以自有資金作為拓展業務的「彈藥」，反映在複雜國際環境中，企業採取審慎穩健的出海策略。

內地及東盟國家最受青睞

第四季「渣打香港中小企領先營商指數」專題調查顯示，有高達兩成受訪中小企表示，擬未來一年內拓展業務至其他地區，其中逾半（57%）傾向於進軍內地市場，緊隨其後的是亞洲地區（47%）。而在亞洲區內，東盟國家（36%）的吸引力明顯高於東亞地區（17%），反映在「中國+1」供應鏈轉移趨勢下，東盟市場龐大的潛力正獲得本港企業青睞。此外，亦有20%及17%的企業將目標瞄準歐洲及美洲。

面對複雜多變的國際環境，中小企在資金運用上顯得格外謹慎。絕大多數（85%）現時有經營或計劃於未來一年內拓展跨境業務的中小企表示，將主要依靠自有資金作為「出海」的彈藥，僅少部分企業會依賴企業融資或貸款（20%）、投資者注資（19%）或政府補助與資助（17%）。此數據反映企業在開拓新市場時，仍優先考慮財務穩健，避免過度槓桿。

在經營模式方面，企業表現出高度的靈活性，普遍採用多元模式降低單一市場風險。最常見的兩種模式為「代理商或經銷商模式」以及「直接出口產品或服務」。而「自建海外公司或辦事處」及「與當地企業合作」則為其次的選擇。

銷售渠道成發展最大挑戰

然而，跨境業務拓展仍面臨諸多挑戰。調查問及企業在經營海外業務時最需要加強的範疇，近一半（48%）的中小企直言「銷售渠道」是最大挑戰。緊隨其後的是「平台營運」（33%）與「海外法規」（33%），而「人力資源」（31%）與「跨境營銷」（29%）亦是主要難點。

生產力局將加強支援服務

香港生產力促進局首席市場總監馮嘉寶昨表示，理解企業在複雜國際環境下面臨的挑戰，當局將加強支援服務，協助企業系統性地建構跨境業務能力，從技術攻關到國際市場法規認證提供完整支持。她透露，當局推出六大重點服務及優惠，包括生產力學院的「新質生產力人才培訓計劃」，以及線上課程「買一送九」專屬優惠，涵蓋ESG、人工智能等熱門主題。馮嘉寶又指，生產力局全力支持特區政府「內地企業出海專班」的工作，為企業提供完整的支持生態，包括技術攻關、場景測試到國際市場法規認證的對接。她鼓勵中小企善用這些特區政府資助計劃及專業服務，系統性地建構其跨境業務能力。

港「政銀企」協作 搭建出海生態

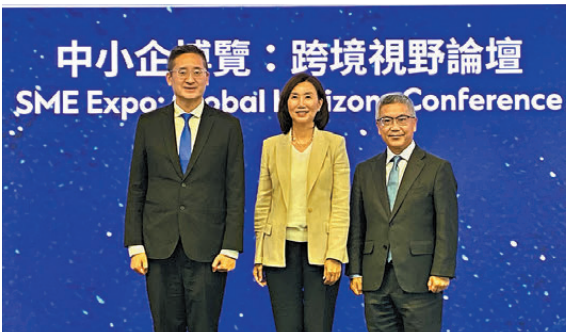
香港文匯報訊（記者 孫曉旭）隨着地緣政治成為新常態，香港「政、銀、企」三方正形成協作網絡，從政策、融資、市場對接到在地服務，為中小企搭建完整「出海」支持生態。特區政府商經局副局長陳百里昨日表示，透過成立「出海專班」、強化海外網絡與跨部門協作，為中小企提供全方位支援，助力其應對國際市場挑戰並把握新興機遇，包括解讀海外市場法規、提供新興市場資訊及檢測認證服務等。

商經局：強化跨部門協作

陳百里出席「中小企博覽：跨境視野論壇」時指出，香港平台優勢明顯，近年已成功吸引多家內地龍頭企業來港設立區域總部，例如有內地物流龍頭企業在港設立營運中心、知名工程企業設立國際服務平台等，說明香港作為國際橋頭堡的優勢。未來，政府將重點推動招商引資及人才工作，打造更有利的營商環境，並鼓勵更多企業來港設立財資中心、電商中心等不同類型的區域總部。

銀公專責小組擴支援範圍

香港銀行公會主席胡惠儀出席同一場合時強調，



●左起：商經局副局長陳百里、香港銀行公會主席胡惠儀及金管局副總裁阮國恒出席「中小企博覽：跨境視野論壇」。香港文匯報記者孫曉旭 攝

銀公今年將支援中小企列為五大工作重點之一，並已成立專責小組，靈活調配融資安排。她強調，今年更擴大支援範圍，從融資拓展至企業升級轉型，透過「數碼化」「綠色化」及「跨境化」推動中小企把握增長機遇及可持續發展。

胡惠儀提到，「渣打香港中小企領先營商指數」本季反彈至44.5，反映企業信心正逐步恢復。調查顯示，近五成中小企有意拓展亞洲業務版圖，最需要協助的領域包括銷售渠道、平台營運及海外法

規。為此，銀公今年已組織多場交流活動，包括帶領企業前往馬來西亞、越南及印尼等地實地考察、對接商機。

渣打支援企業拓越南業務

對於拓展亞洲業務，渣打越南中小企業銀行總經理Nguyen Minh Anh表示，越南憑藉其地理優勢、成本競爭力與政策支持，正成為中國企業「中國+1」戰略的重要生產基地。其中，越南與中國接壤，物流便利性高，而勞動力成本約為中國一半。此外，越南作為東盟第四大經濟體，該國政府對高科技產業提供稅務優惠，積極吸引新經濟領域投資。他又表示，該行可為進軍越南的中小企提供跨市場金融支援與本地化服務，協助企業克服初期挑戰。

渣打銀行馬來西亞中小企業銀行主管Pallav Garg表示，馬來西亞憑藉政策支持、文化親近性及多元產業機會，亦正成為內地及香港中小企業拓展東盟市場的重要門戶。在產業機會方面，他指出柔佛—新加坡經濟特區、數據中心、電子製造、醫療旅遊及全球商業服務（GBS）等領域具高度成長潛力。此外，馬來西亞具備語言文化優勢、法規穩定性，且擁有作為東盟輪值主席國等關鍵地位。

金管局鼓勵港企外闖 銀行提供三方面支援

香港文匯報訊（記者 馬翠媚）在香港營商環境顯著回暖之際，跨境拓展成為中小企業把握機遇的重要方向。金管局副總裁阮國恒昨在「中小企博覽：跨境視野論壇」開幕辭中指出，面對全球經濟不確定性成為「新常態」，中小企需積極求變，而金管局與銀行業將從資金、諮詢和網絡三方面全力支持企業開拓海外市場。

中小企必須升級轉型

阮國恒引用國際貨幣基金組織總裁的觀點，指出「不確定性已成為新常態」，全球貿易格局轉變與供應鏈調整確實為香港企業帶來挑戰，但同時創造前所未有的新機遇。他強調，中小企必須與時俱進、升級轉型，才能實現長遠持續發展。

香港企業在跨境業務方面積累豐富經驗，從上世紀八十年代「北上」設廠到近年通過電商開拓新市場，不乏成功案例。阮國恒分享，有本地手機殼品

牌從兩人網店起步，如今不僅在港擁有10家門市，更成功拓展至全球九個地區，每月銷售超過10萬個手機殼。另一個設計品牌則在香港、新加坡設有旗艦店，在歐洲推出授權設計，作品更獲世界多地博物館展出。

為協助中小企把握跨境商機，金管局與銀行業從三方面提供支持。其中在資金方面，金管局與銀公成立的「中小企融資專責小組」取得顯著進展。參與的18家銀行預留的中小企專項資金總額，從去年10月的3,700億港元增加至目前超過4,200億港元，為企業發展提供堅實後盾。

銀行可成「出海」盲公竹

在專業服務方面，銀行不僅為有意「走出去」的中小企量身定制跨境融資方案，更提供現金管理、財資服務等專業諮詢，協助企業適應新市場的文化、法規和金融制度。銀行的海外分行和業務網絡更能充當企

業在當地的「盲公竹」，助力順利拓展。

在網絡建設方面，香港作為國際金融中心，持續協助中小企聯通內地與全球市場。阮國恒特別提到，東盟作為香港第二大貿易夥伴，去年與香港的商品貿易總額達13,000億港元，佔香港商品貿易總額約14%，且持續增長。金管局近年積極促進銀行和企業利用香港優勢開拓東盟市場。

金管局今年聯同銀行公會舉辦多場聚焦東盟市場的活動，吸引超過500位本地和海外銀行家、企業及政府代表參與，就馬來西亞、越南和印尼的營商環境進行交流。此外，金管局參與銀行公會首次與香港工業總會組織的越南代表團，與超過40位銀行界及企業代表深入探討當地商機，加強兩地跨境合作。

阮國恒強調，在多變的新常態下，中小企除鞏固自身優勢，更需要主動轉型和開發新市場。金管局與銀行業將保持緊密合作，共同支持實體經濟和中小企持續發展，攜手抓緊跨境合作機遇。

江蘇香港簽備忘錄 支持蘇企南下融資

香港文匯報訊（記者 馬翠媚）香港金融優勢輻射江蘇。特區政府財庫局昨日與江蘇省地方金融管理局簽署合作備忘錄，備忘錄涵蓋多方面合作內容，包括支持江蘇企業利用香港資本市場進行股票、債券融資。財庫局局長許正宇昨出席「蘇港金融投資合作交流活動」致辭時表示，這項協議將充分發揮香港「超級聯繫人」與「超級增值人」的角色，助力江蘇企業對接國際資本，共同推動產業轉型升級。

根據備忘錄，雙方將多方面展開合作：在資本市場對接方面，香港將為江蘇企業提供上市規則培訓、市場溝通支援及後續融資資訊等服務，協助江蘇企業利用香港資本市場進行股票、債券融資，高效接軌國際資本；在私募股權投資合作方面，雙方將對接江蘇QDLP（合格境內有限合夥人）／QFLP（合格境外有限合夥人）試點與香港有限合夥基金機制，鼓勵蘇港優質私募基金管理人在兩地設立機構，合作設立基金投資高新技術、綠色低碳及數字經濟等前沿領域。

許正宇冀推動江蘇金融科企來港

在金融科技合作方面，許正宇指結合香港逾1,100家金融科技公司與江蘇的豐富應用場景，共同打造「跨境支付—產業場景—金融科技」創新生態，深化蘇港金融科技監管溝通，分享兩地監管沙盒經驗案例，同時推動江蘇金融科技企業在港布局發展。財富管理服務方面，會用好香港已經管理35萬億港元資產的規模優勢，支持香港優質私人銀行、資產管理機構等在江蘇設立分支機構或服務中心，搭建財富管理諮詢服務平台，提供法律、稅務、信託、投資等一系列「一條龍」的專業服務，為江蘇居民提供全球資產配置和多元化財富管理服務。

許正宇致辭時提到，香港在最新《全球金融中心指數》中穩居全球第三、亞洲第一，金融科技領域更躍升至全球首位，而江蘇省正全力推動新能源、新材料及新一代信息技術等戰略新興產業，兩地優勢高度契合。他強調，這次簽署的備忘錄「不僅標誌着兩地金融合作的深化，更為雙方建立長期、互利共贏的關係開闢了新篇章」。他又形容，這份備忘錄將充分發揮香港作為「超級聯繫人」與「超級增值人」的雙重角色，助力江蘇企業走向全球、優化資源配置、推動創新，他相信這次合作將為兩地帶來繁榮發展，為國家高質量發展作出積極貢獻。