樂觀。

至 47%。

化布局。|

中美元首在韓國釜山會晤

後,國家商務部公布中美吉隆坡經貿 磋商成果共識,美國取消針對中國商品加徵 的 10%所謂「芬太尼關税」,對中國商品加徵 的24%對等關稅將繼續暫停一年。大灣區港企對

此感到鼓舞,感嘆被美國客戶逼遷工廠至東南亞的 壓力減輕了很多,正在努力將內地工廠進一步提 高效率降低成本。有港商正在全力交付美國客 戶大量聖誕節訂單,並對明年美國訂單較

記者 李昌鴻 深圳報道

.年4月,美國特朗普政府掀起對華關税戰並不 7 斷加碼,最高時一度達到145%。此後,在中國

採取反制措施後,美國國內超市因失去價廉物美的中

國商品而令貨架空空如也,物價不斷上漲,民眾怨聲

載道。在此情況下,美國與中國於瑞士日內瓦舉行會

外遷壓力降 生產設多元布局

時表示:「日前我也跟很多美國客戶當面交流了,中美達成新

的關稅協議後,其實現在他們對公司在東南亞設廠的壓力減少 了很多,在中國出貨給他們可以了。不過,儘管如此,公司仍 然會加速拓展歐洲、中東、東南亞及其他新興市場,實現多元

一個多月前,因為今年美國對中國商品額外加徵30%關稅,

許多美國客戶要求嘉瑞國際加快在東南亞設廠,公司為此也赴

東南亞考察和調研,設廠計劃是首選泰國,因為那裏有很多上

下游客戶。「建廠與否待明年才能決定,此次中美達成新關稅

協議讓公司有了喘息的機會。」鄭宇軒感嘆道,公司將加強人

玩具廠:美客戶對明年感樂觀

表示:「中美達成新關稅協議給公司業務帶來利好,今年公司

出口美國聖誕玩具訂單總額達到500萬美元左右。儘管今年遭遇

關稅戰,4月一度停止出貨,但幸運的是,公司今年對美國出口

總額與去年差不多。因為新協議的利好,美國客戶和自己都對

明年訂單感到較為樂觀。現在公司不斷設法提高生產效率和交

在深圳和中山均設有精密製造的港企鴻利達集團首席商務官

蔡銘峰,則從另一角度詮釋中美達成新的協議帶來的利好。 「關税對公司沒有太大影響,反倒是中國放寬稀土出口,使馬

來西亞有關磁石使用的業務恢復正常水平,此舉有助我們公司

出口到美國的生意恢復,因為公司有部分產品在馬來西亞生產

是使用中國製磁石。|對於馬來西亞工廠發展的前景,他認為

工廠布局變化不大,仍然是按部就班地發展,擴大生產規模和

深圳越南設廠避美「一日三變」

對於中美達成新關稅協議,在深圳和越南兩地設廠從事文化

產品生產的港企中天世紀集團董事長鍾家武表示:「暫時對公

司業務沒有太大的影響,因為現在美國的政策一日三變,公司

大部分產能已經轉到越南了,而越南出口美國關稅整體上仍較

中國有優勢,所以公司還是繼續在越南生產,深圳工廠主要生

在東莞從事幼兒玩具生產的港企成興塑膠製品董事長胡力恒

工智能的應用,提高生產效率降低成本。

付能力,積極降低成本。」

增聘員工。

●香港文匯報

中美關稅鬆綁紓壓力 港企生產重心留內地

來年展望轉為樂觀 加速工廠效率升級



港企擬轉越南設廠因近內地



●新興集團何廣健 記者李昌鴻 攝

報訊(記者 李昌鴻 深圳報 在深圳和緬甸均設有工廠的港企、 董事長何廣健近日接受記者採 表示,對於中美達成新的關稅協 儘管美國降低了關稅,但是對華商 品的總體平均關稅稅率仍高達 47%。再 加上美國對緬甸加徵關稅 40%,因此該 集團的緬甸工廠根本「無法做下去」, 故計劃將該國工廠遷至距離中國近些越 南,謀求令業務重生。

緬甸受美制裁難獲下調關稅

何廣健表示,由於緬甸受到美國制裁, 又沒有購買大量美國商品的資源,因此對 美出口加徵 40%的關稅無法獲得下調,而 自己在緬甸設立12年的工廠亦只能無奈地 關閉。不過,該集團之前數百萬元 (人民 幣,下同)的投資本金早已收回,並且還 赚了不少錢,尤其是今年4月中美關稅戰, 美國尚未落實對緬甸加徵40%關稅,大量 內地訂單轉到緬甸工廠生產,員工滿負荷 的生產,為工廠帶來大量收入。

越南生產成本具備競爭優勢

他坦言不想擴大深圳工廠的生產規

模 , 因 為 從 內 地 出 口 美 國 仍 有 47% 税 率,令產品沒有競爭力,更何況深圳的 生產成本本來就高。相反,美國對越南 加徵的關稅僅20%,整體成本水平仍然 低於中國不少。年中關稅問題鬧得沸沸 揚揚之際,何廣健便在越南設廠的港商 朋友幫助下前去考察,現在準備落戶越 南胡志明市,計劃購買土地自建廠房, 投資金額1,000萬元,將於明年農曆新年 前後落實。

談到越南工廠優勢時,何廣健表示, 越南有很多發展優勢,包括人力資源比 較豐富,工人文化水平較高,工資平均 不到3,000元人民幣,而且產業鏈日益完 善,以及距離中國近,因而運營較為方 便。

赴美空運需求飆 貨量暴增近5倍



稱,中美達成新的 關稅協議,由中國 往美國的運輸價格 也正不斷上漲。

資料圖片

香港文匯報訊(記者 李昌鴻 深圳報 道) 對於美國將中國關稅下調,不少大 灣區的物流和貨代企業負責人表示,此 舉有利中國產品更多地出口美國,尤其 目前正值交付聖誕和新年貨物的旺季。 更有物流港企指,中美達成新的關稅協 議後,由內地空運到美國的貨量兩日暴 增近500%,運價不足三星期漲幅近三成

東捷運通:空運排艙期要5日

從事國際空運的港企東捷運通董事長黃 鵬稱,中美達成新的關稅協議,及後兩天 空運到美國的貨量暴增近500%,排艙期約 要5個工作日。而運輸價格也正不斷上 漲,如由內地空運貨物到美國西部,10月

12 目價格是每公斤35元(人民幣,下 同) ,10月20日升至42元以上,去到10 月30日更進一步升至47元以上,半個多月 運價漲幅近三成半。

中進國際貨代總經理唐毅認為,美國降 低加徵的關税,有利於美國客戶大量採 購,降低成本。不過,由於大量聖誕貨物 已在陸續交付中,短期內不會有很明顯的 大規劃變化。

對於中美達成新的關稅協議,前海開源 基金首席經濟學家楊德龍表示,中美兩



■目前正值交付聖誕和新年貨物的旺季, 關稅下調料有利中國產品更多地出口美 資料圖片

國元首會晤進一步確立未來的合作關 係,脱鈎斷鏈已經不可能。以後中美關 係還會繼續發展,兩國會在競爭中有合 作,有利於中國出口的增長。因為這次 也取消了針對中國商品加徵的10%所謂 「芬太尼關税」等,中國出口企業承擔 的關税大概也就是40%至50%,對於很多 企業來說,這是可以通過轉嫁一部分給 消費者,以及壓縮成本等方式來進行消

港企拓「一帶一路」分散風險

不過,黃鵬稱,經歷了多年貿易與關稅 的高高低低,現在物流商之間在心中已有 一個共識,中美關税戰已常態化。該公司 亦在2015年開始布局,將市場發展戰略長 遠定位在「一帶一路」市場,特別是在中 亞、東歐、中東、非洲和南美這些新興市 場,因科創產品和環保機械在這些市場增 長巨大。此外, 中歐中亞鐵路、中歐中亞 公路亦是新的增長點,特別是專線物流服 務的推出,更加增強了物流商和客戶之間 的聯繫。

跨境電商安心規劃未來一年



●嘀嗒嘀物流科技張 培培表示,新關稅協 議將令出口企業預期 更穩,電商賣家可規 劃未來一年產品線。 香港文匯報深圳傳真

香港文匯報訊(記者 李昌鴻 深圳報 道) 跨境電商物流嘀嗒嘀物流科技總經理 張培培向香港文匯報記者表示,今次中美 達成關稅新協議,對廣大的跨境電商賣家 企業至少有兩方面的好處,一是出口成本 更低增產品的競爭力,二是成為規劃預期 更穩的定心丸。

向[中國智造]品牌派定心丸

張培培解釋指,美方取消和暫停部分

加徵關税,特別是涵蓋了消費電子、機 械等出口主力品類。這部分利潤可以讓 出口企業投入到產品研發和市場營銷 中,或者直接讓利予消費者,從而提升 產品在美國市場的競爭力。另外,新關 税協議將令預期更穩,因中美雙方暫停 實施出口管制新規一年, 這給所有高新 技術和「中國智造」品牌一顆定心丸。 賣家在規劃未來一年的產品線、備貨和 技術迭代時,不用再擔心供應鏈因突發 的管制政策而中斷,可以更從容地進行 長周期的商業布局。

此外,美方暫停對華海事、物流業的 301調查,消除物流企業在美國市場可能 面臨的歧視性壁壘或調查風險,她認為這 可保障物流業服務的連續性和穩定性。而 中美暫停海事調查,直接降低船公司的合

規風險和潛在的營運成本,有利於全球海 運價格回歸到由市場供需關係決定的正常 軌道,而不是被突發的政策風險所干擾。 最後,新關稅協議有利於對整個市場和出 口外貿行業重振信心。

企業精力從「應對」轉向「創新」

另一方面,由於達成關税新協議,跨 境電商物流企業將從「應對」轉向「創 新」。「我們的工作重心,可以更多地從 幫助客戶『規避政策風險』,轉移到幫助 他們『抓住市場機遇』,為客戶提供更高 質量、更具效率的供應鏈解決方案,比如 優化海外倉網絡、提升數字化履約能力 等,真正地通過專業服務,幫助中國品 牌在全球市場提升競爭力。」張培培表





■ ②歡迎反饋。財經新聞部電郵:wwpbusiness@wenweipo.com