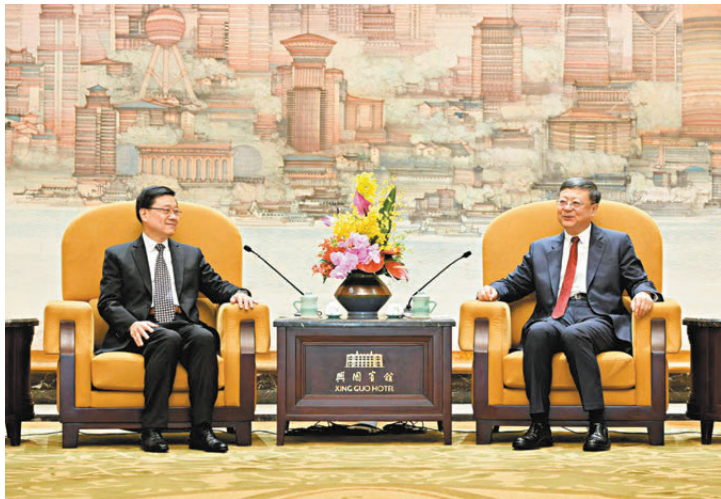


李家超與上海市領導會面 冀滬港聯動發展新質生產力



●行政長官李家超（左）昨日在上海與上海市委書記陳吉寧（右）會面。 政府新聞處圖片

香港文匯報訊 香港特區行政長官李家超昨日率領香港特區政府代表團繼續訪問上海，並與上海市委書記陳吉寧和上海市長龔正會面。中央港澳工作辦公室、國務院港澳事務辦公室分管日常工作的副主任徐啟方也有出席。李家超歡迎更多上海和內地企業，利用香港作為跳板開拓海外市場，並有信心滬港兩地會繼續優勢互補，進一步促進全方位、多領域、深層次的合作，攜手發

展新質生產力。

港具優勢為企業出海增動能

昨日上午，李家超在特區政府和香港貿易發展局合辦的「香港：內地企業出海首選平台」推介大會致辭，介紹香港作為國際平台助內企出海的優勢。

李家超說，內地企業出海勢頭加速，需大量資金和專業服務支持，也需要一個國際化的商業平台，讓產品及技術與國際接軌，更有效對接海外市場的需求。在「一國兩制」下，香港擁有內聯外通的優勢和世界水平的專業服務。香港是全球最自由經濟體，排名第一，除了鞏固與傳統經濟體的關係，也重視拓展與東盟、中東和共建「一帶一路」國家等的新興市場，為企業出海增添動能。香港已簽訂的自由貿易協定覆蓋21個經濟體，已簽訂的促進和保護投資協定覆蓋33個經濟體。香港還將擴大駐海外的經濟貿易辦事處網絡，最新駐馬來西亞吉隆坡的經貿辦將在年底前投入運作。展望未來，香港將繼續推進多邊貿易，包括爭取盡早加入《區域全面經濟夥伴關係協定》。

首次在內地舉辦出海平台推介

中午，李家超與上海市委書記陳吉寧和上海市長龔正會面。中央港澳工作辦公室、國務院港澳事務辦公室分管日常工作的副主任徐啟方也有出席。李家超祝賀中國國際進口博覽會（進博會）

順利開幕，並預祝活動圓滿成功。他感謝上海市委、市政府支持特區政府今年在進博會期間舉辦「香港：內地企業出海首選平台」推介大會。

李家超表示，香港在「一國兩制」下擁有國家機遇和國際機遇的雙重疊加優勢，一直擔當「超級聯繫人」和「超級增值人」角色。他在最新一份施政報告提出成立的內地企業出海專班已積極開展工作，進一步發揮出海平台作用。是次推介大會是成立出海專班後首次在內地舉辦的大型宣傳活動，意義重大，他歡迎更多上海和內地企業，利用香港作為跳板開拓海外市場，走向國際，共謀發展。

攜手推進兩地黃金交易合作

李家超亦感謝上海市委、市政府多年來重視和支持滬港合作。自2003年建立滬港合作會議機制以來，滬港兩地在經貿、金融、創新科技、文化及青年交流等領域一直合作無間，成果豐碩。

李家超說，上海黃金交易所國際板今年6月在港設立了首家境外交割倉庫，特區政府會繼續與上海市攜手推進兩地黃金交易合作。上海同時積極發展人工智能，而香港正全力發展成為國際創新科技中心，具備科研、資金、數據、人才等優勢，相信滬港兩地可發揮聯動效應，共同打造全球人工智能發展樞紐。他有信心滬港兩地會繼續優勢互補，進一步促進全方位、多領域、深層次的合作，攜手發展新質生產力。



聚焦進博會

香港特區政府及香港貿發局昨在滬舉辦「香港：內地企業出海首選平台推介大會」，為香港特區政府上月初啟動「內地企業出海專班（出海專班）」後，在內地舉行首場大型宣傳的「頭炮」活動。活動吸引了來自滬港兩地約500位嘉賓參與，以「香港通道 滬港攜手 邁向全球」為主題，交流香港的獨特優勢以及滬港合作機遇。行政長官李家超出席大會介紹香港優勢及最新規劃，強調香港未來會繼續強化「雙超」角色，成為內地企業出海的最好平台、最佳拍檔。香港特區政府商經局局長丘應樺在會上指出，香港作為內地企業出海的基地，出海專班將構建高速、有效、前所未有的一站式出海支援平台，加強協助內地企業在多變的地緣政治中經香港有序拓展國際業務，又預告往後出海專班會繼續在內地不同省份舉辦推廣活動。

●香港文匯報記者 張帆 上海報道

為更好地支援內地企業出海，今年施政報告提出成立出海專班，由丘應樺督導，成員包括貿發局、投資推廣署、香港駐內地的辦事處，以及相關「香港隊」機構，以主動招攬內地企業利用香港平台出海。而今次推介大會是旨在推廣香港在協助內地企業走向國際的獨特優勢和角色，鼓勵內地企業以香港為平台出海，開拓海外市場。

中央港澳工作辦公室、國務院港澳事務辦公室分管日常工作的副主任徐啟方在致辭中說，「十五五」規劃建議指出，支持港澳更好融入和服務國家發展大局，鞏固提升香港國際金融航運、貿易、中心地位，這為香港的自身發展和更好服務國家大局指明前進方向，堅信在中央政府的全力支持下，在特區政府和社會各界的共同努力下，香港的獨特優勢和重要作用將更加鞏固，特別是香港作為內地企業出海首選平台的功能作用，也將愈發彰顯，內地企業通過香港走出去的成功案例將不斷湧現。

續在內地省份舉辦推廣活動

丘應樺昨出席大會時強調，建立出海專班目標是透



●丘應樺

過調配跨局、跨部門、跨機構、跨界的資源，構建一個高速、有效、前所未有的一站式出海支援平台。他特別指出，今次推介大會只是一個開始，往後特區政府的出海專班會繼續在內地不同省份舉辦推廣活動，主動接觸內地企業，發揮功能角色。他強調香港有責任、有能力、有信心助力內地企業出海，以香港的獨有優勢、完善的法治環境、開放的經濟體系和專業、高效、富國際經驗的團隊，與內地企業攜手邁向國際市場，開創全球化發展的新篇章。

丘應樺亦提到，現時中國企業出海面臨多方面痛點，包括跨境資金管理、匯率風險管理等困難，對海外法律法規和合規要求存在認知差距，市場文化差異較大，及難以獲得國際人才。而香港在「一國兩制」下擁有獨特優勢，既能深度融入國家發展大局，又保持與國際規則的無縫接軌，有效發揮關鍵平台角色，能夠為企業提供系統性的解決方案，作為內地企業出海的基地，協助他們開拓和管理全球業務發展。

拓展網絡合作共贏實效為本

丘應樺指出，出海專班的工作有三大特點。第一是

拓展網絡，專班會整合香港遍布全球的網絡，包括投資署、香港貿發局、駐海外經濟貿易辦事處、駐內地辦事處等，助力優秀的內地企業有序開展業務至更多有潛力的市場；第二是合作共贏，目前已匯聚首批支援內地企業出海的夥伴機構，包括熟識不同海外市場的商會、專業協會、律師行、銀行、會計師行、投資公司等，共同為出海企業提供全方位支援。第三是實效為本，出海專班將根據海外市場及企業的實際需要，提供不同多元支援服務，包括稅務、法律、融資、檢測及驗證、ESG（環境、社會及管治）、知識產權保障等多方面，協助內地企業以香港為基地，連接海外市場。

另外，香港貿發局主席馬時亨在上海受訪時形容，今次「香港：內地企業出海首選平台推介大會」反應非常踴躍，很多代表從香港到上海參與，他亦提到今年參與進博會的香港展商達到380家，數字創新高。他預期，特區政府成立的出海專班會首先吸引一批香港有質素的服務業供應者，包括法律、會計等專才，加上有知識產權保護和國際認證等，協助本港和內地的企業開拓國際市場。他透露，貿發局未來一年會在中東、東盟以及全球南方等新興市場重點推廣，又預告本月底將與貿發局總裁張淑芬出訪英國和意大利。

商務部：建海外綜合服務體系 港可成重要支撐

香港文匯報訊（記者 張帆 上海報道）商務部對外投資和經濟合作司副司長王琦昨日在會上表示，近年中國企業出海取得明顯成效，香港擁有背靠祖國、聯通全球的獨特優勢，是全球重要的貿易和投資平台，具備成為推動中國產供鏈跨境布局樞紐節點、支撐海外綜合體系建設的良好基礎，商務部將加強與出海專班的溝通和聯繫，用好內地互補的優勢，支持香港成為國家產供鏈合理有序跨境布局的重要樞紐節點，在與內地走出去的合作中發揮更大作用。

依託港澳優勢 服務企業出海

王琦說，當前，中國正在建設海外綜合服務體系。為支持企業平穩健康發展，經國務院同意，近日商務部等五部門聯合印發《關於進一步完善海外綜合服務體系的指導意見》，共提出6方面16項舉措。其中明確要求，依託港澳地區在跨境投資貿易、金融法律等領域的優勢，拓展經貿合作機制，加強服務機構聯動，共同增強服務企業出海能力。展望未來，香港可以成為我國海外綜合服務體系建設的重要支撐。

王琦表示，施政報告中提出成立內地企業出海專班，支持拓展海外業務的內地企業以香港為平台出海，這與「十五五」規劃建議中相關內容高度契合。商務部將加強與出海專班的溝通和聯繫，用好內地互補的優勢，支持香港成為國家產供鏈合理有序跨境布局的重要樞紐節點，在與內地走出去的合作中發揮更大作用。

馮國經：滬港合作建企業出海基石

●馮氏投資主席馮國經



香港文匯報訊（記者 張帆 上海報道）馮氏投資主席馮國經昨日介紹了香港「內聯外通」的獨特優勢，並分享滬港合作前景，推動內地企業善用香港國際平台「出海」。他說，中國企業出海已經從過去單純產品的出海、產品的輸出，發展到產能、技術、品牌等整體商業模式全面輸出，我們現在看到的不僅是中國製造的全球化，還有中國服務業的全球化。馮國經認為，改革開放40多年，香港

一直擔當「引進來」的平台角色。香港在金融服務、培訓認證服務等方面具有傳統優勢，基於多年的國際接軌經驗和龐大的經貿網絡，還可以成為內地企業走出去的「引路人」。此外，香港還可以提供國際化應用場景，成為內地企業進軍海外市場的橋頭堡。

港可成內企進軍海外市場橋頭堡

馮國經建議，滬港應該加強合作，更好地發揮對企業出海的基石作用。兩地在金融合作方面可以創新。加強滬港金融市場互聯互通，通過更為有效的連接兩地的金融機構、技術網絡、基金管理體系，既支援了內地企業出海，也可以為人民幣國際化開闢新途徑。同時，兩地還可以加強技術創新標準對接，共同打通數據流、資金流，探索標準互認，監管協同等。

上海企業：借香港出海事半功倍

香港文匯報訊（記者 張帆 上海報道）香港出海平台有多好？企業最有發言權。在推介大會上，兩家上海企業——信也科技集團和東朝科技集團的代表分享「走出去」獲得更大發展的故事。東朝科技集團董事長王朝友說，東朝科技聚焦綠色環保和新材料、新技術，自主研發的綠色環保石墨烯材料非常具有市場競爭力。在卡塔爾出訪期間的一次商業午餐中，當地一個地產公司聽到介紹後，當場要跟着他去公司訪問，之後一路跟他參加了後面全部活動。出訪後三天這個客戶來到上海，在他們的實驗室達成合作意向，而後立刻回去做開工準備。

為內企提供重要信任度背書

王朝友說，這次經歷讓他感觸很

深。此前也接觸過中東市場，但像這樣迫切、主動的客戶第一次碰到。除了企業自身的技術優勢外，跟着香港特區政府出海也是重要因素。香港政府代表團為我們提供了重要的信任度背書。

港可一站式滿足所有需求

王朝友介紹，中東回來後，他又馬上去了香港，實地走訪了香港在科研、金融、稅務、法務等方面的環境，香港有得天獨厚的優勢。更讓他們驚喜的是，經過上次出訪和香港有關方面建立了聯繫，後續又有一些新的海外客戶慕名找來，如來自沙特的客戶就是貿發局當地推薦的。由此，企業下定決心，將海外研發中心正式落戶香港。



●東朝科技集團董事長王朝友 香港文匯報記者張帆 攝

他說，作為一個研發型企業，對於資金、專業服務、法律、保險等方面的需求很多，在香港幾乎可以一站式滿足所有。他還專門指出，若是企業直接從內地走出去，每一個國家都要做一次備案，而從香港走出去，只要一次性就能解決。「不止節約資金成本，還有的是時間成本。」