對接北都專班會議在深舉行 黃偉綸:發展提速有助灣區融合

香港文匯報訊 深港兩地「對接北部都會區發展策略專班」第七次會議昨日在深圳舉行。雙方就河套深港科技創新合作區相關的發展、港深西部鐵路和北環線支線的規劃建設進展,以及沙頭角口岸重建的情況等進行交流。

香港特區政府代表團由財政司副司 長黃偉綸率領,抵深後先由深圳市常 務副市長陶永欣率領的深圳代表團陪 同下參觀粵海水務展覽館,到訪羅湖 區玉龍填埋場環境修復工程項目,了 解深圳在民生保障和生態治理方面的 工作和成果。

在下午的會議上,雙方除就上述各項 基建的最新進展進行交流外,特區政府 還簡介了洪水橋、粉嶺北和新田科技城 三個「片區開發」試點,以及尖鼻咀及 白泥生態旅遊節點的推進工作。 黃偉綸説,北部都會區是香港經濟發展的核心引擎,擁有巨大發展潛力和經濟價值,加快北都發展有助進一步促進港深兩地,以至與其他粵港澳大灣區城市在經濟和社會各方面的融合。

出席會議的特區政府官員包括發展局局長甯漢豪、運輸及物流局副局長廖振新、保安局副局長卓孝業、創新科技及工業局副局長張曼莉等。



●深港兩地「對接北部都會區發展策略專班」第七次會議昨日在深圳舉行。

Keeta分階段修改餐廳獨家合作協議

與競委會達成解決方案 可令食肆與顧客即時受惠





▲外賣平台之間的競爭加強,最終會惠及消費者,讓他們享有更多選擇。

香港文匯報記者曾興偉 攝

▼競委會昨日表示,與 Keeta 達成解決方案,對方同意分兩個階段修改與合作餐廳所訂立的協議。 香港文匯報記者曾興偉 攝

香港文匯報訊 網上外賣平台袋鼠有限公司(以 Keeta 名義營運),過往被指與合作餐廳訂立協議的條文,例如餐廳與平台的獨家合作,Keeta 會收取較低佣金率等協議,或妨礙新成立或小型的平台進入市場或擴張業務,削弱網上外賣送遞市場的競爭,引起香港競爭事務委員會關注。競委會昨日表示,與 Keeta 達成解決方案,對方同意分兩個階段修改與合作餐廳所訂立的協議,首階段 Keeta 自願短期內修改相關協議;在第二階段 Keeta 將根據《競爭條例》向競委會提出承諾,確保修訂具法律約束力。競委會相信,透過首階段自願修改協議,會帶來多方好處,令餐廳及顧客即時受惠,競委會將繼續密切留意有關行業發展,需要時會採取適當行動。

Leeta 回應指出,一直與競委會保持密切溝通,經過詳細討論後,以自願性質與香港競委會達成一致、主動按照《競爭條例》第60條提出承諾,促進外賣及餐飲市場長遠良性發展。 Keeta 相信良性競爭有利行業未來可持續發展,將繼續致力於深耕香港市場,以卓越的服務品質和價值服務香港市場,與餐飲業界互利共贏,攜手營造蓬勃多元的市場環境,使廣大消費者受惠。

涉妨礙新平台進入市場

競委會指出,Keeta 過往與合作餐廳訂立的協議中,包含了如合作餐廳與該平台獨家合作, Keeta 會收取較低的佣金率,此舉被指限制合作餐廳由只與 Keeta 獨家合作轉為同時與其他平台合作,或懲罰這樣做的餐廳;以及阻止合作餐廳在自家銷售渠道或其他網上外賣平台,向消費者提供較低的餐點價格等條文。

競委會認為,Keeta在網上外賣送遞的市場內,相

當可能具有一定程度的市場權勢,上述條文或會妨 礙新成立或小型的平台進入市場或擴張業務,削弱 網上外賣送遞市場的競爭,令餐廳以至消費者無法 享受有效競爭所帶來的好處。

在競委會對此條款表達關注後,Keeta 同意分兩個階段修改與合作餐廳的協議,首階段 Keeta 將自願修改與合作餐廳所訂立的協議中的相關條文;次階段 Keeta 將同時根據《競爭條例》(《條例》)第60條,向競委會提出承諾,內容與第一步的自願修訂相符。

外賣平台增競爭 消費者受惠

競委會認為,透過第一階段的自願修訂,相關條文可在短期內修改或刪除,令餐廳及顧客即時受惠。在自願修訂的基礎上,作出第二階段的第60條承諾亦屬必要,目的是確保修訂具有法律約束力,並可由競委會根據《條例》確切執行。如競委會擬接納 Keeta 建議的承諾,將就此展開公眾諮詢。

Keeta原與合作餐廳訂立三項受關注協議

- (i) 如合作餐廳與其獨家合作, Keeta 會收取較低的 佣金率;
- (ii) 限制合作餐廳由只與 Keeta 獨家合作,轉為同時與其他平台合作,或懲罰這樣做的餐廳;
- (iii) 阻止合作餐廳在自家銷售渠道或其他網上外賣 平台,向消費者提供較低的餐點價格。

Keeta 同意分兩個階段修改內容

- (i) 第一階段:Keeta 將自願修改與合作餐廳所訂立 的協議中的相關條文;
- (ii) 第二階段: Keeta 將同時根據《競爭條例》 (《條例》) 第 60 條, 向競委會提出承諾, 內

容與第一步的自願修訂相符。

更高的服務水平及更低廉的餐點價格。

競委會指出,Keeta修改協議中的相關條文會帶來多方面好處。對餐廳而言,與新晉或小型平台合作,以及訂定堂食和其他外賣渠道的餐點價格時,可享有更大彈性;新晉及小型平台亦可與更多餐廳合作,從而擴展其網絡。同時,外賣平台之間的競爭加強,最終更會惠及消費者,讓他們享有更多選擇,亦可能帶來

外賣送遞服務是許多香港市民日常生活的重要部分,競委會一直致力維護該行業公平競爭的環境,包括於2023年12月接納了兩個網上外賣平台Foodpanda及Deliveroo(現已撤出香港市場)作出的承諾,修改或刪除它們與合作餐廳所訂立的協議中,可能損害競爭的條文。

公國際仲裁院落戶香江

或

特優勢,共同支援內地企業

「出海」的需要,成為內地

企業「走出去」和把海外企

業「引進來」的雙向跳板

BAC 北京国際仲裁院香港中心

香港文匯報訊 北京國際 仲裁院香港中心昨日舉行啟

● 律政司副司長張國鈞在北京國際仲裁

院香港中心啟用儀式致辭。

他說,律政司一直積極推動與內地機制對接的工作,自回歸以來,香港與最高。 民法院一共簽訂3項與仲裁相關的兩地司法互助安排,涵蓋範圍基本上貫穿整個仲裁程序,積極回應兩地當等人分別對於跨境保全及跨境執行仲裁裁決的實際需求。

京港法律合作邁新里程

北京國際仲裁院香港中心 的啟用儀式標誌着京港兩地 在法律及爭議解決服務領域 的合作邁向一個新里程。他 期待京港兩地繼續同心同 德,共同推動兩地法律及爭 議解決方面的協作與交流。

專家:港外賣平台未飽和 食客可有更多選擇

香港文匯報訊(記者 劉明)本身經營上海菜食肆的香港餐飲聯業協會副主席林國亮指出,外賣平台以收取較低佣金與餐廳簽署獨家合作協議,乃是外賣平台一貫做法,現時 Keeta 同意修訂與合作餐廳訂立的協議,有利引入競爭,對餐飲業界以至顧客來說均屬好事,例如對於食客而言能有更多選擇,且他認為香港的外賣平台仍未飽和,消除不利競爭的協議,未來或再有外賣平台加入市場。

林國亮對香港文匯報表示,早在 Keeta 進駐香港前,已在港營運的另外兩大平台 Foodpanda 及 Deliveroo 已設有獨家合作的條款,「你同一個平台簽獨家,不用另一個平台的話,她(獨家合作平台)收的 commission rate(佣金)是低一點的,不是 Keeta 開始做起的,之前 Keeta 來港時, Foodpanda 及 Deliveroo 便經常游說餐廳簽獨家,不要用 Keeta。反而 Keeta 來港後,這樣做不是很多(游說餐廳簽獨家),做得最多的是現已退出的 Deliv-

eroo。 」

平台互相制衡 對商戶客戶都好

他認為,Keeta 修改有關合作協議實屬好事,「現在這兩間(Foodpanda 及 Keeta 平台)我覺得不要簽獨家當然是最好的,因為第一有公平的競爭,第二兩個不同的平台大家互相有些制衡,對我們商戶或者對客戶來說都好一點。」

他解釋,對食客而言,透過外賣平台無須外出便 能點餐,餐廳與不同平台合作可方便顧客點選, 「第三就是很多時候,其實外賣平台會和店舖合作 做一些推廣優惠,客人可能在外賣平台叫外賣,價 錢和堂食差不多,甚至比堂食還便宜。」

競委會 2023 年中已指 Foodpanda 及 Deliveroo 的獨家合作協議有違競爭條例,兩間平台同年底承諾修訂協議並獲競委會接納。林國亮認為 Keeta 亦修改合作協議,有利競爭,「當然如果令收取佣金低



●客人可能在外賣平台叫外賣的價錢和堂食差不多, 甚至比堂食還便宜。 香港文匯報記者黃艾力 攝

一些,我們會更開心。」他認為香港的外賣平台仍 未飽和,而早前進駐香港的京東在內地餐飲配送服 務做得很好,未知會否考慮在港提供有關服務。