

香港銀行公會（銀公）昨日舉辦「年度卓越人士講座暨午餐會」，共有逾250名業界代表出席，行政長官李家超作主講嘉賓。他表示，擴大香港的國際網絡是特區政府推動經濟增長的核心策略之一。上月啟動的「內地企業出海專班」，是特區政府今年及未來數年的策略重點，協助內地企業接軌全球市場，相信能吸引國際資金及企業來港，鞏固本港「超級聯繫人」與「超級增值人」角色。此外，香港亦會繼續推出政策支持中小企業，並聚焦東盟等新興市場，發掘商機。

●香港文匯報記者 周曉菁、陳鍵行

李家超表示，今年年初至9月，香港銀行存款增長逾10%，總額達約2.4萬億美元。香港最近再次被加拿大菲沙研究所評為全球經濟自由度第一，同時香港在世界競爭力年報中排名第三，在全球金融中心指數中同樣排名第三。這些成就以及許多其他成果，充分彰顯了香港市場的韌性，也體現了銀行公會金融領袖為香港注入的蓬勃動能，它們反映了國際社會對香港金融體系、法治精神及未來前景的高度信心。

鞏固雙向投資與貿易首選門戶地位

他說，擴大國際網絡是特區政府推動經濟增長核心策略之一，三星期前他先後出席了在韓國舉行的亞太經合組織（APEC）經濟領導人會議，以及在上海舉辦的中國國際進口博覽會，加強了與全球貿易夥伴的關係和擴展香港的對外聯繫。為更有效發揮香港的全球聯繫優勢，特區政府上月成立了「內地企業出海專班」，這個跨部門、跨界的專責小組，將協助內地企業對接全球市場。協助內地企業走向世界，正是本屆政府今年及未來數年的核心策略之一，亦將吸引更多國際資本與企業落戶香港，可以進一步鞏固香港作為雙向投資與貿易首選門戶的地位，強化香港「超級聯繫人」和「超級增值人」的角色。

李家超指，留意到商界近年加強了對東盟市場的關注，他很高興見到金管局正與銀行公會、香港總商會及香港工業總會合作，共同帶領由銀行代表及中小企業組成的代表團，前往東南亞區內的重點市場發掘商機。銀公今年也尤其聚焦東盟市場，這不僅都能幫助香港開拓新市場，更重要是建立長遠的經濟紐帶，為香港的長期增長注入動力。

對外擴展的同時，李家超強調，香港中小企業的發展是香港經濟發展的支柱。香港共有36萬家中小企業，過往已經推出很多政策支持中小企發展。例如將「中小企融資擔保計劃」下八成擔保產品的申請期延長兩年，並將「還息不還本」的安排再度延長一年。政府鼓勵銀行以靈活和包容的方式為中小企處理貸款，確保現金流不會阻礙有潛力的企業繼續發展。

重點推動創新與高質量發展

為加速這些有潛力的增長，特區政府亦會重點推動創新與高質量發展。李家超表示，為推廣數碼貿易，金管局將於年內與機場管理局及運輸及物流局的港口社區系統合作，制定「CargoX計劃」路線圖，該計劃有望減少銀行及中小企的信貸成本與處理時間。

出席同一場合的銀公主席裊惠儀指出，銀行公會今年完成了五項重要任務，重點之一是支持企業國際化與支持中小企發展。公會連同相關機構持續優化中小企的融資環境，推出轉型系列研討會，協助中小企業數字化、踐行環保理念和跨境化，為其未來發展作準備。

她續指，今年致力連結各界，鞏固了與本地及國際持份者的聯繫，將業界的影響力延伸至銀行業以外。公會成功擴大朋友圈至海外商會、業界組織及銀行同業等，為香港建立更長遠的貿易及投資聯繫。亦與金管局及香港警務處攜手，深入社區打擊詐騙以保障消費者。

此外，午餐會期間特設嘉許環節，表揚合作夥伴們對鞏固香港國際金融中心地位、支援中小企升級轉型、加強消費者保障及教育、加速金融科技發展，以及培訓人才上作出的共同貢獻。

李家超出席銀行公會講座 披露推動經濟增長核心策略

港着力擴國際網絡 助內企出海吸外資



▲銀行公會舉辦的「年度卓越人士講座暨午餐會」有逾250名業界代表出席。 香港文匯報記者曾慶威 攝

▲行政長官李家超（右）擔任主講嘉賓，左為銀行公會主席裊惠儀。 香港文匯報記者曾慶威 攝

銀行公會：支持企業國際化與中小企發展

香港文匯報訊 香港銀行公會主席裊惠儀昨日在香港銀行公會年度卓越人士講座暨午餐會中指出，銀行公會在2025年完成了五項重要任務。任務重點是支持企業國際化與支持中小企的發展。

維護香港國際金融中心地位

裊惠儀說，維護香港作為國際金融中心是銀行公會的首要任務，透過舉辦香港與亞洲多國的銀行業交流會、組織市場專題研討會和成立拜訪團到越南等國，尋求香港企業與其他國家當地企業的發展機會，今年已在10個

以上不同國家鏈接超過1,000位上商業領導者。

第二個公會任務重點是支持中小企業的發展。裊惠儀指出，公會連同相關機構會持續優化中小企業的融資環境，並聯合其他銀行推出轉型系列研討會，協助中小企業數字化、踐行環保理念和跨境化，為其未來發展作準備。

金融詐騙偵破率增160%

第三是以「反詐騙」為核心的客戶保障與教育工作。裊惠儀稱，透過銀行業與多邊合作，公會已走進香港18

個區，並開展超過110個為易受損害群體而準備的推廣活動，覆蓋包括老年人、大學生和家政服務人員等群體。她亦指出，另一個客戶保障工作的成就是全港28家銀行上線的「智安存Money Safe」，今年首九個月詐騙案偵破率按年增160%，每個受害人總經濟損失下降12%。

另外兩個工作重心分別是金融科技和人才培育，她指出，透過對數據和支付基礎設施的完善，並為3,000餘名分布在70%香港銀行的從業人員提供AI培訓，共同構成了未來銀行體系的發展基石。

貿發局夥前海辦交流會 150外商參與

香港文匯報訊（記者 曾業俊）前海被視為企業探索大灣區的重要試點，不少在港的外資企業近年密切關注大灣區的發展及商機。為此，香港貿發局「GoGBA一站式平台」連同深圳市前海管理局，於11月14日舉辦「立足前海 開拓大灣區——外資企業的機遇與策略」交流會，吸引逾150位外國商會及企業的代表參與。貿發局副總裁劉會平昨日表示，前海是港深合作的重點區域，也是大灣區核心的現代服務業合作區，不少外商今天已視前海為開拓大灣區以至整個中國內地市場的首選地。



●貿發局前海交流會吸引逾150位外國商會及企業代表參與。

一站式平台提供交流資訊

今年適逢前海深港現代服務業合作區成立15周年，出席同一場合的前海管理局副局長劉桂林表示，前海合作區已成為全國發展最快、質

量最高、效率最好的區域之一。前海管理局很重視利用香港平台為前海擴大國際合作，今次與香港貿發局在港合辦交流會，就是要向港企及在港的外資企業推介前海的優勢和支援服務，以及支持外資企業在前海設立全球研發中心的優惠政策。

貿發局為推動商界和初創把握大灣區發展機遇，於2021年推出「GoGBA一站式平台」，為商界提

供線上線下資訊和支援服務及交流活動，匯集大灣區「9+2」城市群的最新資訊，包括政策、市場，以至產業的最新發展。其中GoGBA「灣區經貿通」數碼平台，截至今年10月底已錄得超過700萬頁面瀏覽。至於線下服務，「GoGBA港商服務站」的網絡已完全覆蓋大灣區全部城市，包括深圳前海及福田、澳門、廣州南沙、珠海、佛山、惠州、東莞、中山、江門及肇慶。

舉辦大灣區商貿考察團

貿發局表示，「GoGBA一站式平台」將繼續密切關注大灣區的發展，並會推出更多不同類型活動，包括將於12月舉辦的深圳與珠海商貿考察團，以及明年1月關於大灣區「新消費」模式的研討會等，持續促進香港中小企與大灣區企業交流合作。

大乙半導體港設總部 瞄準歐洲

香港文匯報訊（記者 周曉菁）特區政府投資推廣署昨日宣布，內地大乙半導體科技有限公司（大乙半導體）正式扎根香港，以香港為總部，旨在高效整合中國內地製造產能、香港國際資本及海外前沿技術，形成「研發在香港、中試在大灣區、市場在全球」的協同模式。

投資署助理署長李淑菁昨表示，大乙半導體以香港為據點，不僅是他們拓展海外業務進程的重要一步，亦凸顯香港作為創新科技與國際商業樞紐的地位日益重要。祝願他們藉香港開拓更多海外市場。

港國際科創生態成關鍵支撐

大乙半導體首席科學家黃明欣表示，大乙半導體作為香港大學青年科創學院的首批進駐項目，已打好科研根基，將利用香港優越的地理位置開拓歐洲和日本市場，是企業將科研價值轉化為商業價值的「轉化高地」。

他說：「香港作為國際科創樞紐的生態優勢，是我們落地發展的關鍵支撐。這裏既有完善的知識產權保護體系、對接全球的高端產業鏈資源，更有『高校企業市場』緊密聯動的產學研轉化機制，能幫助我們快速完成技術落地與業



●大乙半導體正式扎根香港，以香港為總部。圖示大乙半導體首席科學家黃明欣。

務規模化，把實驗室的前沿成果更高效地帶到產業場景中。」

受益於大灣區產業深度融合，大乙半導體實現了「香港研發、深圳孵化」的快速發展路徑。香港將是大乙的全球產學研資源樞紐，作為連接香港大學、國際頂尖科研機構及半導體產業鏈的接口，負責對接海外先進設備供應商及終端品牌，確保技術與市場需求同頻。

引進高端設備 邁入量產階段

據悉，該初創企業在過去一年內，已連續完成種子輪與天使輪融資，最近更同步建成十萬級與萬級潔淨間，並引進了多台高端精密設備，為後續技術研發與產品量產奠定堅實基礎，標誌着企業邁入量產的新階段。

京東JD FinTech與歐洲銀行合作

香港文匯報訊（記者 莊程敏）近日中國—阿聯酋支付合作項目啟動儀式在阿聯酋阿布扎比舉行，標誌中國與阿聯酋快速支付系統互聯、「銀聯—Jaywan」雙品牌卡首筆交易及阿聯酋多邊數字貨幣橋（JISR）項目正式啟動。

中國—阿聯酋支付項目正式啟動

同日，兩國央行行長簽署《中國人民銀行與阿聯酋中央銀行關於開展中國—阿聯酋跨境支付互聯互通的諒解備忘錄》。雙方將構建中阿跨境支付合作監管框架，實現兩國快速支付系統互聯，支持兩國企業和個人線上快速辦理跨境匯款，提升中阿跨境支付效率和服務水平，進一步便利雙邊經貿活動和人員往來。

另外，京東集團—SW京東支付旗下針對

跨境進出口企業的金融服務平台JD FinTech，與歐洲支付銀行Banking Circle達成合作。助力全球企業高效便捷地開通多幣種賬戶，一站式收付款、貨幣兌換及實時資金管理需求。

透過這次合作，JD FinTech能夠為企業提供無縫銜接、可延展且合規的支付解決方案，借助Banking Circle賬戶解決方案和本地清算能力，出海企業在確保符合當地監管要求的同時，還能顯著提升財務靈活性。

京東支付2024年針對出海企業推出JD FinTech平台，既支援境外收單，包括境外信用卡、金融卡、電子錢包等多種付款方式，又具備海外賬戶能力、換匯能力，為企業提供全球多幣種收付款、靈活匯兌、資金回國支持出口退稅及外幣融資等一體化解決方案。

花旗盛安德：看好香港在亞洲資管市場角色

香港文匯報訊（記者 岑健樂）花旗集團財富管理環球主管盛安德（Andy Sieg）近日再度到訪香港，進一步顯示花旗對亞洲蓬勃發展的財富管理市場之堅定承諾，以及其在香港及區內增長策略中扮演的重要角色。盛安德是次香港之行適逢花旗香港的兩個重要里程碑，突顯集團把握這個充滿活力市場的龐大增長機遇，充分展現花旗積極推動金融界創新的承擔和決心。



●花旗集團北亞及澳洲財富主管江碧彤（左）和花旗集團財富管理環球主管盛安德。

諾。她指出，該行一直與客戶並肩同行，見證他們在財富創造旅途上的每一個印記。

亞洲客戶財富增長潛力大

該行於最新的《香港千萬富翁調查報告2025》所提供的深入洞察和

見解，亦再次肯定了該行的策略方向，即透過與客戶建立深度夥伴關係，滿足其多元的需求，這正是切合香港市場的方針。花旗的獨特之處在於，該行將本地洞察力，與無可比擬的全球網絡互相結合，彼此相輔相成，悉心管理客戶財富，並協助他們達成理財目標。

該行續指，香港以至亞洲地區內的富裕及超高淨值客戶增長潛力不容忽視，而花旗亦充滿信心銳意滿足其日益精細高端的理財需要。他透過結合其全球網絡和深厚的本地專業知識，該行將持續鞏固其作為區內領先財富管理夥伴的地位。