

外交部：將有更多各國企業到香港投資興業

香港文匯報訊 香港美國商會日前發布2026年度《香港商業信心調查報告》，顯示受訪在港美企進一步看好香港營商環境，對香港發展前景充滿信心。外交部發言人林劍昨日在例行記者會上對此表示，這些數據顯示了美國在港企業對香港發展前景和營商環境的信心不斷增強。相信會有更多包括美國在內的世界各國企

業到香港投資興業，分享中國式現代化和「一國兩制」的紅利。

94%受訪企業對香港法治有信心

林劍在當日例行記者會上答問時說，我們注意到這份報告。報告顯示，86%的受訪企業認為香港作為國際商業中心具有競爭力，92%

受訪企業無意將總部遷出香港，94%的受訪企業對香港法治有信心。這些數據顯示了美國在港企業對香港發展前景和營商環境的信心不斷增強。

分享中國式現代化和「一國兩制」紅利

林劍指出，當前香港由治及興邁出新步伐，

經濟蓬勃發展，國際金融、航運、貿易中心地位穩固，多項國際排名名列前茅。「黨的二十屆四中全會提出促進香港長期繁榮穩定的一系列重大舉措，香港未來發展前景更加廣闊。相信會有更多包括美國在內的世界各國企業到香港投資興業，分享中國式現代化和『一國兩制』的紅利。」

由波士頓諮詢公司（BCG）與Aptos Labs聯合發布、恒生銀行提供重要支持的最新白皮書《數字貨幣：香港基金行業倍增式發展機遇》指出，在數字貨幣與代幣化資產雙輪驅動下，本港基金業有望迎來規模翻倍的歷史性機遇。報告並認為，香港作為連接中國內地與國際市場的重要通道，擁有引領代幣化體系轉型的優越條件，建議本港聚焦三大方向增強競爭力，包括技術推廣應用、完善監管體系，及借助商業模式創新，以確立香港在代幣化金融領域的全球標杆地位。

●香港文匯報記者 周紹基

報告提到，數十年來，全球金融系統運作一直依賴於報文系統。然而，報文體系天然存在效率低下的問題，依賴中介機構、結算滯後、流動性碎片化、對賬繁瑣，不僅制約了運營效率，也增加了系統性風險。報告認為金融體系演進的新階段形態為代幣化體系，而非報文體系。在代幣化模式下，貨幣和資產以數字代幣形式存在，這些代幣既能承載價值，也能直接傳遞價值，可以即時、安全地交易，無需人工對賬。

數字貨幣已具備商業化規模

代幣化模式的首個大規模應用場景是數字貨幣。報告指數字貨幣以區塊鏈技術為基礎，能夠實現實時、可編程支付，並可跨市場不間斷運作。截至2025年11月，鑄定法幣的穩定幣市值突破3,000億美元，代幣化存款已在主要銀行落地應用，全球超過130家中央銀行正在探索發行央行數字貨幣。這些現象共同表明，數字貨幣已具備商業化規模，監管已經較為成熟。

為深入理解代幣化基礎設施的實際應用潛力，Aptos Labs、BCG與恒生銀行在香港金管局「數碼港元+」項目下「數碼港元」第二階段試點中開展了一次試點。該試點項目驗證了可編程數字貨幣（設想的「數碼港元」）在代幣化基金交易中實現即時結算以及嵌入式合規審查的可行性。

報告稱，試點表明，代幣相關技術已趨成熟，監管持續完善，投資者需求亦在不斷增長。可編程性，原子結算以及兼顧隱私的合規機制，已在適配機構場景的區塊鏈上實現。香港在穩定幣、代幣化存款和代幣化投資產品方面積累的監管動能，為代幣化規模化應用奠定堅實基礎。投資者調研進一步驗證了市場需求，代幣化功能有望推動基金配置翻倍增長。

數碼貨幣與代幣化雙引擎 香港基金業規模勢倍增

BCG報告：港擁內聯外通優勢 具引領代幣化體系轉型條件



●在數字貨幣與代幣化資產雙輪驅動下，本港基金業有望迎來規模翻倍的歷史性機遇。 AI製圖

聚焦三大要務

1. 技術推廣應用：

推動符合機構級標準的可互操作、可編程，隱私保護型區塊鏈基礎設施的大規模應用。

2. 監管體系完善：

持續統一監管框架，提升信任度、透明度及跨境一致性。

3. 商業模式創新：

借助代幣化與可編程數字貨幣，打造新產品形態、服務模式和市場結構，推動可持續增長。

97%投資者對代幣化基金感興趣

為將技術潛力轉化為商業成效，BCG和Aptos在香港和中國內地對500名個人投資者進行了調查，評估了投資者行為、認知以及代幣化基金產品需求。調查結果顯示，97%的受訪者表示對代幣化基金及可編程數字貨幣所帶來的新特性感興趣。61%的受訪者表示，如果提供數字貨幣和代幣化特性，他們會將基金配置比例提高一倍，為香港基金管理機構帶來數十億美元的管理資產規模增長潛力。95%的受訪者表示，無論是數碼港元還是代幣化存款，只要提供的功能相近，他們都會願意在代幣化基金交易中採用新形式的受監管數字貨幣。

報告結論十分明確，就是代幣化基礎設施具備技術可行性與商業吸引力，是連接投資者需求和新一代金融基礎設施的重要紐帶，不過隨着受監管穩定幣和代幣化存款逐步發展成熟，零售場景

下的央行數字貨幣需求可能較為有限。

具經驗監管穩定幣和代幣化存款

作為連接中國內地與國際市場的重要通道，香港擁有引領代幣化體系轉型的優越條件。香港在代幣化金融領域已取得實質性進展，包括推進「數碼港元+」與多邊央行數字貨幣橋項目、推出新穩定幣監管框架、在Ensemble項目下開展代幣化存款試點，並在本地監管授權下發行代幣化基金和債券。這些舉措共同為代幣化金融的負責任、規模化發展奠定了堅實基礎。

隨着技術驗證完成以及代幣化存款等私人發行數字貨幣的發展，下一步需要行業與監管部門協同推進落地。若想實現成效，報告認為需聚焦三大要務（見附表）。如果上述舉措能協同開展，有望推動香港基金行業規模翻倍增長，確立香港在代幣化金融領域的全球標杆地位，形成更加高效、更有韌性和更加包容的金融體系。

香港文匯報訊（記者 陳鍵行）特區政府新一份財政預算案將於2月25日公布，團結香港基金會昨發表預測稱，預計特區政府本財政年度的綜合賬目（即「經營賬目」與「非經營賬目」的總和，包括日常運作及基建工程的收支）有望從上一財政年度的負803億赤字，大幅收窄至負50至負100億元的範圍內。基金會提出18項措施開源節流，包括出租政府設施冠名權、個人入息標準稅三級制、上調六合彩博彩稅等等。預計相關措施可為政府增加640億元收入，另外節省約128億元開支。

大型基建令未來工程支出高企

團結香港基金副總裁兼公共政策研究院執行總監水志偉表示，受惠股市及樓市成交暢旺，帶動印花稅顯著增長，預計特區政府的財赤顯著改善。他指，綜合財政賬目雖然整體仍錄得赤字，但經營賬目已結束過去6年連續赤字的局面，今年將成功轉虧為盈。他強調，特區政府仍需保持謹慎，因開支端仍面臨人口老齡化結構性的壓力，而非經營開支方面，北部都會區、新界科技城等大型基建項目將令未來十多年工程支出維持高位，具有較剛性需求。

基金會圍繞新一份財政預算案提出18項措施，其中包括「開源8式」及「節流9招」，預計每項措施的效益均達5億元或以上，若全面落實預計可為政府帶來約640億元額外收入（包括562億元一次性及每年78億元經常性收入），節省約128億元開支，兩者合共佔GDP2.3%。

其中較有新意的是「出租公共設施冠名權」制度化釋放商業價值」的「無痛開源」措施，基金會指參考國內外經驗，公共設施冠名權具有相當的商業價值。基金會建議政府善用現有資產，將設施分為「永久冠名」及「有時限冠名」兩類出租。「永久冠名」適用於醫院、大學、社福設施、公營房屋及主要基建（如北部都會區的基建、街道）等，資金用於興建、擴建或改善相關設施，預計可帶來約10億元的一次性非經營收入。

而「有時限冠名」適用於商業價值較高的設施，如大型體育設施、港鐵站（如採用「原有名稱+企業名稱」模式）、社區中心等。建議設定固定年期（如5至10年）公開招標，估算年增2億元經營收入。

建議個人入息標準稅實施三級制

而關係到廣大打工仔的，則是建議「實施個人入息標準稅三級制」，基金會建議把個人入息「標準稅率」由現行兩級制優化為三級制：首500萬元維持15%，500萬以上至750萬部分維持16%，而超出750萬部分上調至17%。此調整僅影響全港約5,000名最高收入人士，對絕大多數市民無影響，但預計每年可為庫房增加約9.4億元收入。

當被問及新稅率制建議是否會影響人才落戶以及香港競爭力時，水志偉以新加坡為例進行比較，新加坡居民個人所得稅採用累進稅率，最高稅階達24%，非居民就業收入則按15%固定稅率或累進稅率取較高者徵稅。相比之下，香港即使微調至17%，仍遠低於新加坡最高稅率，維持明顯優勢。他亦指出，建議不會影響香港吸引人才的政策，如高端人才通行證計劃，即使頂尖1%月薪達30萬元，年收入亦遠低於750萬元門檻，因此絕大部分高才通人才不受影響。



●團結香港基金副總裁兼公共政策研究院執行總監水志偉（左二）和團結香港基金研究經理何文懿（左一）。

香港文匯報記者陳鍵行 摄

投資氣氛續熾 智安投翼今年資產AUA倍增

主動合作，今年將繼續拓展平台產品選擇，包括上架低費率的港元指數基金。

Endowus智安投投資總監陳志敏表示，美國市場已不再「一枝獨秀」，中國及亞洲市場已顯著反彈，中國投資組合及亞洲基金的資產管理規模顯著成長約10倍，相較之下，智安投平台整體資產管理規模成長3倍，估值敏感型投資者重返亞洲市場尋求投資價值。而香港投資者亦未受美元貶值影響，反而將其視為進入新興市場的良機。由於利率下降，香港投資者明顯不再願意過度持有現金，並重新考慮組合是否過度配置美國市場，並積極地將重心再次轉移到亞洲。去年智安投平台亦有調整旗下中國股票組合，增加A股佔比。

對於近期貴金屬價格急劇大幅波動，陳志敏指，智安投客戶購買黃金相關的基金比例較低，

而平台提供的黃金掛鉤基金升幅比金價更強勁，相信基金升幅已可抵消金價跌幅。她認為，今年地緣政治將持續動盪，料將刺激金價繼續高企。



●左至右：智安投香港投資總監陳志敏、首席客戶總監蘇倩婷、董事總經理兼香港業務主管袁淇欣、共同創辦人兼首席執行官萬振邦、高級客戶顧問何展峰、首席市場總監韓紹志。

香港文匯報記者曾業俊 攝

財富管理兵家必爭 AXA安盛與德勤合作瞄準高端客

AXA安盛指出，隨着高淨值人士對更高端、更全面的財富策略需求持續上升，是次合作進一步提升AXA安盛在提供個人化和創新財富管理服務方面的服務。結合德勤遍布全球的專業網絡，為客戶提供個人化的顧問服務、傳承規劃及其他相關方案，AXA安盛將持續善用自身專業與策略夥伴優勢，為客戶創造可持續價值。

國泰世華進駐港島壹號中心 強化服務

另一方面，國泰世華銀行因應企業金融與私人銀行業務發展，將香港分行正式喬遷至銅鑼灣「港島壹號中心」，並舉行新行舍開幕酒會。該行表示，此次喬遷不僅象徵國泰世華在香港市場的營運規模與服務能力提升，亦展現深耕香港、邁向亞洲區域型銀行的信心與承諾。

國泰世華銀行董事長郭明鑑於開幕酒會中強

調，香港具備國際金融中心的關鍵優勢，扮演連結全球市場的重要樞紐，香港分行新行舍遷正式啟用，更象徵國泰世華對香港市場的高度重視；該行將持續透過前瞻視野深化在港布局，進一步強化服務深度與廣度，為客戶創造長期且具競爭力的服務價值，推動國泰世華於全球金融市場的關鍵影響力。

國泰世華銀行行長劉昌豪補充，香港是國泰世華布局海外的指標市場之一，今年年底香港分行將會踏入25周年，在這個關鍵時刻前，該行搬遷到全新的辦公空間，樓面面積較原有行址增加逾一倍，今年員工人數也預計上升約一成。

該行希望今年以此為新起點，在更完備的資源下，結合國泰世華在大中華和東南亞地區的服務平台，為客戶提供更卓越的一站式跨境金融服務。

保險產品成策略性工具 實現家族傳承

AXA安盛中國大陸、香港及澳門首席分銷業務總監李俊豪表示，財富管理日益專業化，高淨值客戶在財富規劃和傳承方面的意識逐漸提升，並愈來愈傾向將保險產品作為策略性工具，以對沖風險並實現長遠的家族傳承規劃。

國泰世華銀行董事長郭明鑑於開幕酒會中強