

粵港規劃同向「對表」 攜手共繪灣區新圖景

廣東省「十五五」規劃綱要新聞發布會昨日在廣州舉行。會上明確提出，「十五五」時期廣東將積極對接香港首份五年規劃，深化粵港澳三地全面合作，攜手共建富有活力和國際競爭力的一流灣區和世界級城市群。這標誌着粵港澳大灣區的融合發展邁入了全新階段——粵港兩地發展首次實現時間軸同步、規劃同向「對表」，為未來五年的深度協同奠定了堅實基礎。

對正在編制首份五年規劃的香港而言，廣東表明積極對接、深化合作，意義深遠。香港應緊緊圍繞廣東提出的三大核心抓手——深耕產業科技合作，深化全方位互聯互通、建強用好重大合作平台，在自身規劃制定中主動加強溝通協調，充分發揮各自優勢，推動各項合作加快落地見效。

科技創新是粵港澳大灣區建設的核心引擎。廣東省「十五五」規劃高度重視創新驅動，明確提出要加快推動重大科技基礎設施集羣和高水準實驗室體系共建共用，構建雙向互動的創科合作體系。這與香港鞏固國際創科中心的定位不謀而合。香港擁有頂尖的基礎科研實力與國際化人才優勢，而廣東則具備完備的產業鏈條與強大的成果轉化能力。雙方應以人工智能、生命健康、量子科技及低空經濟等新賽道為重點，強化「產學研」協同，推動形成「香港研發測試、廣東中試生產」的良性分工格局，讓科研成果跨越邊界，真正轉化為推動經濟高質量發展的新動能。

一流的灣區離不開高效的互聯互通。廣東方面已明確將在「硬聯通」與「軟聯通」上雙向發力：一方面推動公路、軌道交通、水運和低空等

立體式跨境交通網絡建設；另一方面致力於推動人員、貨物、資金、數據等要素跨境便捷流動，提升技術標準、職業資格等領域的互認互通水準。對此，香港在編制自身規劃時，應主動對接這些基礎與規則銜接的部署，特別是在數據跨境流動、專業資格互認等關鍵「軟聯通」領域尋求突破，進一步降低制度性交易成本，促進灣區內各類優質資源的高效配置。

橫琴、前海、南沙、河套等重大合作平台，是推動粵港澳深度發展的戰略支點。廣東提出將繼續發揮這些平台的試驗示範作用，並支持有條件的地市與港澳共建特色合作平台。這意味着粵港合作的空間將從核心平台向更廣闊的地域延伸。香港應充分利用這些平台在海關監管、新興產業培育等方面的先行先試政策，同時積極探索與廣東更多地市的特色化合作，不斷拓展經濟合作的新空間。同時，廣東將深化三地高校聯合人才培養，提升港澳人才驛站的服務效能，推動協同育才引才育才。

規劃的生命力在於執行。粵港兩地規劃首度「對表」，既是制度層面的重要突破，更是行動上的號角。期待香港在編制首份五年規劃的過程中，緊抓機遇、主動作為，與廣東及澳門一道，將藍圖變為現實。粵港澳大灣區作為國家重要發展戰略的重點區域，正處於實現高質量發展的關鍵時期。廣東「十五五」規劃與港澳規劃的同向「對表」，充分體現了三地齊心協力、共謀發展的決心。通過科技創新、基礎設施互聯互通和重大平台建設的協同推進，粵港澳大灣區必將進一步發揮經濟引擎作用，為實現中華民族偉大復興貢獻更大力量。

文匯社評

WEN WEI EDITORIAL

網約車發牌數量穩妥 體現以民為本

運輸及物流局昨日向立法會提交網約車服務規管細節，建議現階段以1萬輛為車輛許可證數目上限，並明確了發牌時間表、各項費用及執法過渡安排。網約車規管方案是特區政府在多方博弈下取得的平衡成果，終結了網約車長達十多年的灰色地帶，建立了以安全為核心的規管框架。1萬輛網約車的起步數量審慎穩妥，既能基本滿足市民出行需求，也避免了對的士業和道路交通造成過大衝擊，標誌着香港網約車合法化邁出關鍵一步。

網約車發牌數量最終定額1萬個，是特區政府全盤考慮社會各界意見、乘客出行需求、網約車實際運力及道路交通負荷等多重因素後，作出的審慎抉擇。正如運輸及物流局所言，這是一個「審慎穩妥和合適」的起步點，既可讓乘客現時乘車體驗大致不變，亦能平衡道路資源與公共交通生態，確保新制度平穩落地。

政府今次並非「拍胸脯」定數。根據運輸署的調查數據，目前市民每天對網約車服務的需求約為12萬個行程。以此推算，假設每名網約車司機平均每日營運約6小時、每小時完成2個行程，1萬輛網約車正好可提供約12萬個行程，與實際需求相若。這種以數據為依歸的計算，體現了實事求是的科學精神。

更值得注意的是，目前1萬個牌照已比很多的士業界組織提出的數千個牌照數目高，並得到立法會交通事務委員會主

席陳恒鑽認同和支持，認為政府做法穩妥，也有更多時間可掌握司機上線的運作情況。這反映政府在面對來自的士業界等方面的巨大壓力下，事不避難，最大限度站在市民和乘客的一邊，為市民和乘客利益謀求最大福祉，充分體現以民為本的施政理念和擔當。

當然，1萬個牌照只是起點而非終點。政府清楚認識到，市場需求會變化、營運模式會演進、市民期望會提升。因此，文件中提出的「動態評估機制」至關重要。運輸及物流局表明，會密切監察市場發展和平台的實際營運數據，包括乘客候車時間、行程完成率、司機接單率及高峰期供求關係等，並進行動態評估、適時檢視和調整。這正是「摸着石頭過河」的務實態度。既能避免起步階段因放量過猛而衝擊的士生態和路面交通，也能在需求增長時及時「補位」，確保市民不會「叫車難」。當網約車與的士在服務品質、價格透明度、安全可靠性的良性競爭，最終得益的必然是廣大市民。

展望未來，隨着首批持牌網約車於明年底陸續上路，市民將有更多安全、合法的出行選擇；的士業界在良性競爭中主動升級，長遠仍能提升行業形象與收入；而網約車平台在清晰法規下亦可安心投資、創新服務。這正是市民、網約車、的士三方共贏的理想局面。期望社會各界放下成見，共同支持得來不易的制度突破，讓香港的點對點交通服務邁上新台阶。

徐啟方出席內地企業參與香港特區政府組團出訪中亞行前動員會

香港文匯報訊 據中共中央港澳工作辦公室、國務院港澳事務辦公室網訊，5月26日上午，內地企業參與香港特區政府組團出訪中亞行前動員會在京舉行。中央港澳

工作辦公室、國務院港澳事務辦公室分管日常工作的副主任徐啟方出席會議並講話，中央政府駐香港特區聯絡辦公室副主任張勇參加。

下午，參會代表到北京城市副中心考察，並與北京市有關部門就產業發展、招商引資情況進行交流。

港醫療科企擬中亞設廠擴市場版圖

3D打印金屬骨已打入哈薩克斯坦 冀成功經驗帶至烏茲別克斯坦



香港醫療水平及質素享譽國際，在醫療科技方面亦位居前列，足以媲美

其他先進經濟體系。哈薩克斯坦及烏茲別克斯坦等中亞國家醫療需求旺盛，但本土產能有限，為內地及香港等企業帶來無窮機遇，當中香港醫療科技企業數年前將其研發的3D打印金屬骨頭打入哈薩克斯坦市場，至今已完約12宗高難度手術案例。即將跟隨香港特區行政長官李家超訪問中亞的港企創始人兼行政總裁丘榮豐日前在接受香港文匯報訪問時表示，正積極評估在中亞設立金屬3D打印工廠的可行性，並尋求夥伴或投資者共同落地；同時希望能將公司在哈薩克斯坦的成功合作經驗帶到烏茲別克斯坦，進一步擴張中亞市場版圖。

●香港文匯報記者 盧慧穎



●科能三維技術(醫療)有限公司創始人兼行政總裁丘榮豐。右為公司創始人兼行政總裁丘榮豐。香港文匯報記者曾興偉攝

新產品，提高手術精準度、縮短手術時間並降低感染風險。他憶述，公司於2021年「一帶一路」峰會期間與哈薩克斯坦簽訂首份3年期協議，次年與哈薩克斯坦國家科學腫瘤中心展開首期合作，至今已完約12宗高難度手術案例，當地政府與其醫療團隊已建立了互信基礎。價格及成本方面，他舉例指出，同屬金屬植入物，傳統市場與歐美企業的定價約為15,000美元，科能因運作成本更低，定價僅約一半，且3D打印時間更短，「我們追求的是以創新技術同時惠及患者和醫生。」

冀與哈方簽新合作協議

對於是次隨行政長官出訪中亞，丘榮豐期望能與哈薩克斯坦簽署新一份合作協議，在現有金屬骨產品外再引入眼眶骨、胸骨、下頷骨等金屬骨產品及創新技術，同時把哈薩克斯坦的合作成功經驗帶到烏茲別克斯坦，促成與當地醫院及癌症中心對接，拓展中亞版圖。

展望未來，他指公司正積極評估在中亞設立金屬3D打印工廠的可行性，並尋求夥伴或投資

者共同落地，「若能在當地投產，整體交付周期可縮短至少一兩星期，可大幅縮短病人等候時間；同時以哈薩克斯坦為區域樞紐，工廠可服務更廣泛的中亞市場。」隨着生產經驗累積與規模效應釋放，相信成本有望進一步下降，讓更多中亞病人以更優惠價格使用香港研發的高端醫療產品。

港拓中亞市場有優勢

作為香港本土醫療公司，丘榮豐期待「香港藥物及醫療器械監督管理中心」的正式成立，「過往赴海外推廣時常被問及是否具備認證，但香港一直未有相關發證機制。因此期望中心成立後，我們能早日成為在港獲認證的企業，屆時將可更便利於把產品拓展至內地、『一帶一路』沿線及其他國家和地區市場。」

香港大學矯形及創傷外科學系醫生方欣碩表示，若能與中亞各國頂尖研究中心展開合作，將有助推動香港的科研發展。他指出，歐美大型醫藥廠商雖然實力雄厚，但未必願意或有能力開拓中等收入市場，因此香港在中亞市場有一定的優勢。

全球首創新型假體技術 擴應用至中亞歐洲

香港文匯報訊(記者 盧慧穎)科能三維技術(醫療)有限公司代表將隨香港特區行政長官代表團赴中亞考察，期望以香港研發、香港製造的創新醫療產品開拓更廣闊的市場。科能首席研究官孫浩然介紹，隨着植入物在人體內部的應用日益普及，金屬材料與人體細胞之間的相互作用愈見重要，團隊研發出全球首個可在器官芯片上運用金屬的技術，可透過以金屬3D打印製成的微結構嵌入常用PDMS聚合材料，並設置觀測窗口，能在芯片內精準觀察金屬與細胞的互動。

初步結果顯示，人體血管內皮細胞可在約10微米尺度的微結構中存活、排列並形成類血管組織，為評估細胞植入狀況及研究心肌梗塞等疾病提供新工具，同時亦可避免大量動物及人體試驗，降低成本與倫理負擔。公司未來將推動該技術落戶中亞、歐洲及其他市場，擴大應用範圍。

港大與科能合組團隊研發

科能眼科顧問葉佩佩指出，公司的最新眼眶植入物採用醫用級鈦合金製造，表面經鏡面拋光處理，可依據患者的電腦掃描數據進行個性化定制，精確復現受傷前眼眶的幾何形態。她表示，個性化方案具有更高的解剖貼合度，術中無需再行彎折調整，有助實現優異的容積恢復與手術精確性。按臨床比較，傳統手工彎折鋼板手術平均約需90分鐘，標準預製鈦板約75分鐘，而個性化植入物僅需約50至55分鐘。她說：「有研究指，手術時間每節省一小時，感染風險降低約8%至12%。」

香港大學口腔頰面外科部主管蘇宇雄表示，顫下頷關節(TMJ)對外觀及咀嚼、張口等功能至關重要；一旦受損，臨床及美觀影響顯著。然而，傳統的TMJ假體存在一些局限性，會因缺乏正常支撐而令下頷不穩定，或根本無法進行移植。為此，他與科能組成的團隊合作研發採用半約束式懸掛設計的全新TMJ假體方案，重新定義上、下頷與假體的受力及接合方式，即使大面積缺損仍可維持下頷精準定位，協助患者恢復正常開口功能。

獲埃及醫生垂青 料成當地首例

他表示，該設計目前僅在香港應用，但早前於美國聖地牙哥作學術發表後，一名埃及醫生主動洽談，希望為當地棘手病例定制此新型假體。雙方經多次遠程會議完成設計，產品已於兩周前送抵當地，預計成為埃及首例。他相信透過企業合作，相關服務可延伸至更多國家與地區。

中亞料成港醫藥企業新藍海

隨着中亞地區人口快速增長，當地醫療體系正處於轉型與升級階段。網絡資料顯示，哈薩克斯坦致力成為中亞醫療旅遊重鎮，當地媒體報道該國衛生部長曾指自去年初以來，已有逾8萬名外國公民前往哈薩克斯坦接受醫療服務；另有報道指該國目標是把全年外國病人數進一步提高至30萬人。

哈薩克斯坦政府曾提出，2027年會將醫療支出佔本地生產總值的比例從目前3.9%提高至5%，意味在其本地生產總值保持穩定增長的前提下，醫療支出將從2021年的77億美元增至2026年的112億美元，增幅高達75%。

至於擁有逾3,800萬人口的烏茲別克斯坦，是歐亞經濟聯盟以外最大的醫藥市場，去年醫藥市

場規模高達21.4億美元，較2018年增長141%。2024年，該國醫療總支出78億美元，佔本地生產總值7.7%；人均醫療支出則從2020年的132美元，增至2024年的217美元，增幅達64%。由於當地產能不足，中亞市場高度依賴進口藥物，加上近年法規規軌國際，中亞有潛力成為內地及香港醫藥企業的下一片藍海。

●香港文匯報記者 嚴鑑華