

中國企業出海全球峰會舉行 展示港全商業周期全鏈條能力 專業界支援內企出海 服務平台倡議在港啟動

由粵港澳大灣區上市公司聯合會主辦的中國企業出海全球峰會昨日於香港舉行，多名來自政商界的嘉賓，於會上發表了對內地企業出海這個議題的真知灼見，他們都不約而同地認為，香港可以為內地企業出海作出重要貢獻。另外，於是次活動期間，粵港澳大灣區上市公司聯合會的代表，與多名嘉賓共同出席了「中國內地企業出海首選香港專業服務平台」倡議啟動儀式，期望未來能夠有更多內地企業善用香港，作為企業出海的平台。 ●文：香港文匯報記者 岑健樂
圖：香港文匯報記者 郭木又



律政司副司長張國鈞昨於峰會上致辭時表示，近年內地企業出海是大趨勢，貿發局今年發表的「內地企業『出海』首選香港服務平台初步調研」顯示，95%的受訪內地企業計劃在未來兩年進一步拓展海外業務。國家「十五五」規劃綱要明確支持香港更好融入和服務國家發展大局，深化香港國際法律及解決爭議服務中心建設，並發揮專業服務優勢協助企業「走出去」，行政長官在去年施政報告中亦特別指示由律政司副司長負責推廣香港的法律、金融、會計等專業服務，全方位支援內地企業出海。

年中發布第二輯《成功案例實錄》

為善用香港專業服務優勢、落實相關政策，律政司於去年底成立了香港專業服務出海平台。當中有兩大目的：一是整合香港專業服務的資訊，便利內企與香港專業服務精準對接；二是加強業界了解內企出海對專業服務的具體需求，協調香港專業服務為企業提供高效支援。在整合香港專業服務的資訊方面，律政司去年12月出版了《香港專業服務助力中國內地企業出海成功案例實錄》（下稱《成功案例實錄》），透過實際案例，向中國內地以及其他地區企業和持份者具體展示香港作為世界級跳板的獨特角色，以及香港法律和其他專業服務的優勢。

張國鈞續指，律政司將計劃於今年年中發布第二輯《成功案例實錄》，收錄更多不同專業領域支援出海的好故事，務求展示香港專業服務覆蓋企業全商業周期、全鏈條不同出海需要的能力。

另外，張國鈞表示，律政司剛於上個月發布《支援「出海」香港法律專業服務提供者名冊》（下稱《名冊》），收錄超過70個香港法律服務單位，包括國際仲裁機構、執業大律師，以及60家不同規模的本地、國際以及註冊外地律師事務所，提供企業出海全鏈條的綜合法律服務網絡。為便利內地企業按出海服務具體需求與香港法律專業服務精準對接，《名冊》還依照企業出海常見的服務領域，將法律服務提供者的業務專長細分為12個類別，涵蓋企業出海不同階段的需求，包括出海籌備階段的公司架構及策略治理、合規及監管、資本市場；出海擴張階段的數據保護、知識產權保障、稅務優化；以及出海發展期的僱傭及跨境人力資源事務、爭議解決等。

促專業服務提供者與企業對接

展望未來，張國鈞表示律政司下半年會繼續展開不同推廣香港專業服務的工作，包括發布第二輯《成功案例實錄》；製作「成功出海，首選出海」系列短片，邀請專業服務業界以及出海企業代表分享出海經驗；與內地部委和機構合辦交流活動，促進專業服務提供者與企業對接；以及於年底發布更新版的《名冊》等。張國鈞指出，通過整合香港專業服務資訊，以及加強掌握內地出海企業需求等方式，將能夠提升香港專業服務與內地企業的對接效能，藉以更好地協助內地企業出海。

昨日，立法會主席李慧琼、中央政府駐港聯絡辦九龍工作部副部長李文彬等嘉賓出席了活動。

黃天祐：證監正研擴「創新產業公司」覆蓋範圍

香港文匯報訊（記者 蔡競文）為助力中國科創企業「走出去」，證監會主席黃天祐昨在中國企業出海全球峰會致辭時表示，證監會聯同香港交易所協同發展，優化上市通道與申請機制，制定便利政策，證監會正優化同股不同權的規則，研究擴大「創新產業公司」覆蓋範圍。

黃天祐提到，科技企業的全球化布局，是國家從「製造大國」邁向「創新強國」的必經之路。這既是企業開拓全球藍海市場的關鍵舉措，更是提升國家核心競爭力的重要引擎。香港作為國際頂級金融中心，在內地科創企業出海進程中，扮演著舉足輕重的樞紐角色。憑藉「背靠祖國、聯通世界」的獨特屬性，香港成為內地科創企業走向國際最合適的資本平台，不僅提供高效的融資渠道，更能協助企業接軌國際規則、優化資源配置、塑造國際品牌形象，同時搭建完善的風控體系，為企業出海保駕護航。

約400家新經濟企業來港掛牌

從市場數據來看，香港資本市場早已深度融入內地科創企業的國際化布局，成為新經濟企業出海上市的首選平台。自2018年上市制度改革落地以來，約400家新經濟企業來港掛牌，累計集資近30萬億元。在2025年，港股新上市企業中，新經濟企業佔比已超三分之二；TMT板塊已成為帶動

二級市場交投活躍的核心動力。「客觀而言，這一產業趨勢尚未完全反映在科技股指數的表現。」黃天祐說，伴隨市場結構持續優化、指數編制機制不斷完善，未來科技指數可望更客觀反映行業走勢，具備更強的前瞻性與參考價值。

黃天祐還引述數據指，去年港股企業後續融資規模突破3,200億元，同比增幅接近三倍，說明香港資本市場能夠覆蓋企業從初創、成長到出海的完整生命週期，是科創企業最可靠的賦能引擎。

首季40隻新股再融資1350億

在科創出海的大趨勢下，黃天祐表示，證監會聯同香港交易所協同發展，優化上市通道與申請機制，制定便利政策。首先，持續拓寬上市通道。通過制度改革，向尚未有盈利的生物科技企業、特專科技企業開放上市渠道，近年重點吸納先進硬件、半導體、人工智能等硬科技企業來港上市。目前，香港證監會正優化同股不同權的規則，研究擴大「創新產業公司」覆蓋範圍。其次，推出靈活配套機制。去年正式落地保潔提交上市申請機制，有效減低企業擔心核心技術、商業機密外洩等風險，讓科創企業更有效規劃上市時機與資本發展路徑。

港交所行政總裁陳翹庭昨出席同一場合時表示，香港金融市場擁有多項正面因素，可以協助



●中國企業出海全球峰會昨日於香港舉行。



●嘉賓出席「中國內地企業出海首選香港專業服務平台」倡議啟動儀式。

業界：善用香港制度優勢 規避出海合規陷阱

香港文匯報訊（記者 陳鍵行）在昨日舉行的「中國企業出海全球峰會」圓桌論壇分享環節，與會業界代表普遍認為，地緣政治劇變與合規成本攀升已成中國內地企業出海最大威脅，並呼籲出海企業善用香港的普通法制度與跨專業服務。

全國人大代表、香港立法會議員、香港中律協創會會長、香港律政司出海專業服務專家委員會委員陳曼琪以「不出海就出局，亂出海就出事」概括當前企業處境，並強調香港的跨專業服務已從「超級聯繫人」升級為「超級增值人」；同時，香港司法機構剛設立的國際商事法庭，將進一步完善香港作為國際爭議解決樞紐的制度配套。

企業出海面臨四大挑戰

畢馬威中國審計合夥人、大灣區戰略與發展中心副主管李令德提出，企業出海面臨來自四個層面的系統性挑戰。首先，各國對中國資本市場准入政策頻繁收緊，造成中國企業在境外市場面臨進入及持續經營的不確定性；第二，歐美跨境數據限制、碳稅、關稅及ESG要求，大幅推高境外運營合規成本；第三，全球稅務機關對轉移定價與稅務居民身份的審查力度持續加強，傳統稅務架構設計空間日益收窄；第四，人才管理與跨文化融合是企業能否在境外持續成功的關鍵所在。

香港證券及期貨專業總會會長陳志華則提到，中企出海還面臨外匯匯率波動、融資成本偏高等挑戰。

鴻鵠律師事務所法律顧問、香港律政司出海專業服務專家委員會委員譚雪欣提到，以香港為平台進行出海架構設計將有兩個明顯優勢。首先是透明度。香港公司資料在公司註冊處全部公開，海外投資方可快速核實主體背景，令合作方更具信心。第二是國家安全審查的緩衝作用。對於金額較大的跨境收購，不少國家設有國家安全審查機制，透過香港設立合適的收購架構，有助降低在海外通過審查的難度。

平台為企業提供全周期護航

譚雪欣並指出，香港匯聚大量國際律師行，全球辦公室網絡覆蓋廣泛，能夠為出海企業跨越語言與文化壁壘。她以西班牙及東埔寨市場為例，當地法規以本地語言為準，而香港律師行的全球團隊能有效協助企業跨越語言障礙，了解當地規則。她建議跨境合同應以香港法律為準據法，並指定香港國際仲裁中心為仲裁地。

陳曼琪在總結時強調，香港的跨專業協同服務能夠覆蓋企業出海的完整周期，是中國企業走向國際不可或缺的專業後盾，平台將持續為企業提供全周期護航。

嘉賓觀點

律政司副司長張國鈞：

通過整合香港專業服務資訊，以及加強掌握內地出海企業需求等方式，將能夠提升香港專業服務與內地企業的對接效能，藉以更好地協助內地企業出海。

證監會主席黃天祐：

近年香港持續積極協助內地新經濟企業發展業務，吸引了多間來自內地的先進硬件、半導體與人工智能企業來港上市。

港交所行政總裁陳翹庭：

香港市場擁有良好的深度與廣度，令企業更容易獲得全球投資者的關注。

全國人大代表、香港立法會議員陳曼琪：

以香港為跳板做好合規架構設計並預設HKIAC仲裁，能有效化解公共基礎設施、土地政策突變等境外風險，助企業出海走穩走遠。

香港履德大律師事務所大律師郭俊野：

在企業出海過程中，爭議解決條款絕非可有可無，其團隊在中國教育企業境外投融資仲裁案中成功挑戰管轄權，凸顯香港國際仲裁樞紐優勢。

鴻鵠律師事務所法律顧問譚雪欣：

內地企業出海應善用香港透明公司架構、普通法優勢及國際律師專業服務，提前做好可行性研究，尤其助力國企順利通過境內審批。

香港證券及期貨專業總會會長陳志華：

香港透過CargoX平台、伊斯蘭金融及區域對沖，助企業破解跨境融資的匯率風險、成本偏高及治理結構三大難題。

畢馬威中國審計合夥人李令德：

企業出海面臨地緣政治、合規成本、稅務壓力及人才融合四大挑戰，KPMG全球中國業務部正協助新能源車企完成歐洲市場布局與稅務優化。

製表：香港文匯報記者 岑健樂、陳鍵行

企業經驗分享：「不只出海，更要入海」

香港文匯報訊（記者 陳鍵行、岑健樂）在「中國內地企業借港出海」圓桌討論環節中，來自粵港澳大灣區的科技企業分享開拓海外市場的策略與經驗。與會嘉賓一致認為，香港憑藉其國際貿易樞紐地位和豐富的國際資本資源，已成為內地企業出海的重要橋頭堡和關鍵跳板。

與會企業家強調，企業出海不能僅停留在「賣產品」的層面，而是技術、供應鏈、人才以及企業文化的整體輸出。中億集團董事會秘書蔣萍萍提出「合規先行、本地化運營、深耕政府關係、抱團出海」四大原則；數字華夏首席戰略官兼海外業務CEO劉志強則提出「不只出海，更要入海」的理念，主張將整個產業生態深度融入當地市場。

新源柔性科技董事長聶贊相介紹，公司以鋅（Zinc）為核心材料的柔性電池已進入規模化生產階段，去年建成年產達千萬級的生產業，今年正式啟動全球市場推廣，並積極積極搭建「A+H」股上市架構。目前公司為中外合資企業，已在香港設立國際化總部，並於英國劍橋設立分公司。

籲企業加強協作「抱團出海」

零次方總經理助理兼海外業務總監陳亮表示，公司專注商超零售場景，研發的輪式人形機器人可實現貨架識別、路徑規劃、精準抓取與打包的全流程作業，已建立涵蓋250萬條數據的零售場景數據庫。今年公司的出海戰略以歐洲製造業和物流領域為切入點，並將香港作為輻射東亞市場的重要窗口。

大灣區上市公司聯合會內地企業借港出海委員會主席陳仲尼在總結時表示，生態化能力和產業鏈整合能力，是內地企業在海外市場取得長期成功的核心要素。他呼籲企業加強協作，以「抱團出海」的方式共同開拓國際市場。

另外，步長製藥董事長趙濤出席「中國企業出海全球峰會」發表主題演講時表示，「香港藥物及醫療器械監督管理中心」將於2026年底正式掛牌運作，意味香港從此具備獨立完整科學評價新藥能力，不再單純依賴歐美或內地的審批結果，將有利內地醫藥企業形成「研發在香港、生產在內地、於全球銷售」的完整產業鏈，有望大幅縮短創藥III期的臨床周期，對醫藥企業發展業務有重大幫助。

小黃鴨德盈控股董事長許夏林則提到，近年中國IP行業正持續在海外進行擴張，公司亦在泰國與韓國等海外地區發展業務。由於香港是個具有國際化元素的城市，能夠協助將中國IP更好地推向全世界。影石創新科技股份董事長陳堯堯表示，全世界已經開展出海戰略多年，業務全球化有助推動公司收入持續增長，而香港作為國際大都會則有助內地企業推動業務全球化。



●證監會主席黃天祐

內地企業發展。香港市場擁有良好的深度與廣度，令企業更容易獲得全球投資者的關注。香港目前擁有逾2,700家上市公司，總市值接近48萬億元。去年香港證券市場日均成交額約2,500億元，按年增長近90%，今年首季市場日均成交額進一步增長至約2,770億元，而相關成交額包括來自全球不同地區的投資者。

此外，香港不單是企業進行首次公開招股（IPO）的理想地點，亦是企業於上市後進行再融資的理想地點。今年首季共有40隻新股上市，合共集資約1,100億港元，集資額全球排名第一位，上市後再融資金額則高達1,350億元，比IPO金額還要多。