

銀行公會：香港可成金橋連通中亞

將派代表下周隨特首外訪 陳文：盼洞悉哈烏政策與需要探討商機



香港特區政府與商界正積極開拓中亞市場。香港銀行公會署理

主席、中國銀行（香港）副總裁陳文昨日見傳媒時表示，香港擁有成熟的銀行體系及全球最大的離岸人民幣業務樞紐，具備成為連接中亞新興市場與全球資本「天然橋樑」的獨特優勢。香港銀行公會將派出代表，於下周跟隨香港特區行政長官李家超訪問哈薩克斯坦及烏茲別克斯坦，希望通過與當地政府部門、金融機構及企業的交流，深入了解當地政策動向、市場需求及企業實際需要，進一步探討金融基建、項目融資及資本市場等領域的具體合作機會，推動「樞紐對樞紐」戰略合作項目落地。

●香港文匯報記者 康敬



●陳文表示，香港銀行公會將派出代表，跟隨特首訪問中亞。 香港文匯報記者萬霜靈攝



●圖為烏茲別克斯坦首都塔什干的城市風光。 資料圖片

陳文指出，近年中亞地區經濟活力持續釋放，正逐步成為全球經濟的新增長引擎之一。哈薩克斯坦與烏茲別克斯坦作為區內兩大經濟體，積極推動市場開放、金融改革及基礎設施現代化，對外合作意願強烈，發展潛力巨大。他強調，香港作為國際金融中心，不僅擁有高效的資本市場，更擁有全球最深厚的離岸人民幣資金池及區內最大的點心債市場，能為中亞企業提供人民幣結算、融資及跨境支付等全方位服務。香港銀行公會上月已與哈薩克

斯坦一方成功舉辦業界論壇。

指雙樞紐對接創出新商道

陳文特別提到行政長官李家超所提出的「樞紐對樞紐」概念，認為極具戰略意義。他解釋，哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦是外資進入中亞的市場樞紐，香港則是外資進入東亞及東南亞的樞紐，「兩個樞紐若能有效對接，將形成一條高效、穩定、可靠、可信賴的金融與商業通道。」



●中國企業承建的哈薩克斯坦首都阿斯塔納輕軌項目一期工程本月中已通車。 資料圖片

他進一步提出，在金融領域上可從三方面推進「樞紐對樞紐」合作。首先是加強金融基礎設施互聯互通，探索在香港設立中亞國家貨幣與人民幣的直接兌換、交易及清算安排，降低交易成本，提高資金流動性。他指出，目前許多貨幣兌換需通過美元，若能推動人民幣與當地貨幣直接兌換，將有效促進人民幣流動性及雙邊貿易。

第二是建立雙邊項目融資合作機制，香港金融機構可針對中亞大型基建項目（如公路、機場等）的長期資金需求，發揮國際資金募集能力，通過組建銀團、提供貸款及發行境外債券等多元化方案，提供不同期限與貨幣組合的融資選擇。

相同法律體系利制度銜接

第三是深化資本市場交流與合作。他指出，哈薩克斯坦的阿斯塔納國際金融中心與香港同樣實行普通法

體系，制度銜接便利。香港在融資成本、規模及市場影響力方面具優勢，中亞大型企業尤其是國有企業可透過香港發債或進行IPO，吸引包括內地及全球廣泛投資者。而香港作為大宗商品及黃金交易中心的地位日益鞏固，可為中亞礦產企業提供定製化資本融資方案，吸引該類企業來港融資或上市。

陳文強調，隨著中亞地區人民幣業務需求持續上升，香港作為全球最大離岸人民幣中心，擁有完整的人民幣金融生態圈，當中涵蓋存款、外匯、債券、資金池等，可成為中亞地區使用人民幣的首選綜合性平台。在貿易融資方面，中亞國家在能源、礦產、農產品及製造業領域對跨境支付、信用證、供應鏈融資等需求持續上升，這正是香港銀行業最擅長的領域。他表示，香港銀行業將積極把握中亞市場開放帶來的機遇，發揮「超級聯繫人」與「資本橋樑」的雙重角色，推動雙向金融合作邁向新台階。

廠商會：輕工業跨境電商發展空間廣

香港文匯報訊（記者李芷珊）面對國際經貿環境瞬息萬變，不少主攻歐美市場的港商正積極調整策略，布局「一帶一路」新興市場。將於下周隨香港特區行政長官李家超訪問中亞的香港中華廠商聯合會會長盧金榮日前在接受香港文匯報訪問時表示，中亞國家均屬快速增長的經濟體，有助香港開拓新興市場，香港與哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦在供應鏈、消費市場、金融、基建，以及專業服務上均存在重大機遇。他期望透過此行走訪當地企業和基建項目，深入了解中亞在創新、科技及貿易等領域的最新發展，發掘更多商機並與中亞建立緊密聯繫，從而協助港商探索當地市場。

廠商會早在2016年已組團到訪中亞，盧金榮指十年來中亞的戰略價值日益凸顯，多項基建已陸續展開，目前落戶哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦的中資企業主要以大型基建項目為主。他續說，中亞地區人口多，當地勞動成本低廉而國民普遍受過教育，但人均本地生產總值不低；能源方面，當地蘊藏豐富天然氣等資源，區位地理優勢亦十分顯著，與毗鄰的新疆已有諸多貿易往來。隨著「一帶一路」建設持續深化、區域經濟轉型加速，他指中亞的戰略價值日益凸顯，香港與中亞的經貿往來亦日趨緊密。

適合勞動密集型產業設廠

盧金榮分析，香港與哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦存在無窮機遇，例如供應鏈方面，因中亞人口年輕、勞動力充足且成本低廉，非常適合紡織、成衣、皮革製品及鞋類等勞動密集型產業設廠，既能大幅提升成本競爭力，亦有助企業藉此進入歐洲市場。消費市場方面，哈薩克斯坦的購買力為中亞地區最高，烏茲別克斯坦因人口較多，內需市場亦龐大。他指香港的輕工



●香港中華廠商聯合會會長盧金榮 香港文匯報記者萬霜靈攝

業產品、日用品及跨境電商等企業，在當地擁有廣闊的發展空間。金融合作上，兩國黃金儲備雄厚，而香港正積極發展大宗商品市場，包括建設黃金交易中心，正好可發揮成熟的結算、實物倉儲及物流生態圈優勢，對接中亞黃金出口及資產管理的需求。

市場潛力與戰略價值頗高

他承認，目前中亞的貿易規模與東南亞等熱門新興市場仍有差距，但正處於加速開放及持續騰飛的階段，市場潛力與戰略價值不容忽視。他總結考察中亞市場的經驗說：「基於龐大人口帶來的外銷需求、充足的勞動力與優惠稅務政策，這些條件均有利於在當地設立生產線。」

他認為現時前往中亞發掘機遇極為合適，期望是次由行政長官率領的代表團能與當地官員及政商領袖開展高層次對話，一方面爭取更優惠的投資政策，進一步深化兩地經貿合作；同時與當地工商界建立長遠關係，推廣香港作為「超級聯繫人」的國際優勢，為港商在創新科技、輕工業、綠色化發展及貿易等領域搭建合作對接平台，並為進軍中亞鋪橋搭路，共同把握「一帶一路」帶來的巨大機遇。

工總：港可成中亞大宗商品集散地

香港文匯報訊（記者嚴銘華）將於下周隨香港特區行政長官李家超訪問中亞的香港工業總會主席林世豪日前在接受香港文匯報訪問時表示，哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦近年均積極推動工業升級、創新科技、綠色轉型、輕工業發展，經濟增速亮眼，且人口結構年輕，市場潛力龐大；加上地處歐亞樞紐，對貿易與供應鏈合作意義重大。他認為，此次訪問中亞的核心價值在於發揮香港「內聯外通」的獨特優勢，將國家所需、中亞要求與香港所長精準對接，期望將中亞的新機遇轉化為香港的新商機。工總並希望能夠發揮橋樑作用，透過實地考察為香港中小企業開拓發展機會。

輸出優質產品技術與服務

林世豪坦言，不少港商對中亞國家較為陌生，但其實當地有很大的發展空間，尤其是哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦近年均大力推行經濟改革與對外開放，且該兩國本身礦產與天然資源豐富。整體而言，哈薩克斯坦發展相對發達，礦物與石油資源豐富；烏茲別克斯坦也有黃金。香港正積極構建國際大宗商品交易生態圈，他認為若能打開中亞市場，可讓當地利用香港作為大宗商品的集散地。工總去年先後成立「大宗商品協會」及「環球聯通」平台，專責發展大宗商品業務，以及幫助業界實地對接發展新市場，預計明年會組織一個規模更大的代表團訪問中亞國家，再安排各專業產業小組實地考察，挖掘具體商機。

他表示，工總一直尋求與中亞國家的商會及機構建立長遠合作關係，包括於2023年「一帶一路」高峰論壇期間與哈薩克斯坦國家投資公司簽訂合作備忘錄；今年亦與烏茲別克斯坦錫爾河州工商會簽署合作備忘錄，至今共有6間會員企業在該兩國投資，涵蓋醫療業務、水錶及數碼控制設備等產品。他引述當地企業坦言，「我們有錢但沒有好產品，不過香港人可以帶給我們。」他笑言，這與之前開發中東市場頗為相似，香港憑藉國際視野與產業實力，正好能輸出優質產品、技術與服務，協助當地發展。



●香港工業總會主席林世豪 香港文匯報記者涂穴攝

期望生產鏈深入中亞市場

工總下設33個工業分組，林世豪指不少會員企業已在哈薩克斯坦及烏茲別克斯坦開展業務。工總早前亦與該兩國的官員及商會展開洽談，並向他們介紹了不少有興趣投資的會員企業，涵蓋建築產品、傢具、貿易、專業服務等多個領域。他又以食品為例指出，取得「清真認證」的香港食品有機會打入當地市場，「當地雖然信奉伊斯蘭教，但部分國家允許飲酒，我們能否將當地酒類產品運來香港？或從香港轉銷東南亞出售？」

他指出，香港正扮演聯通內外的「超級聯繫人」角色，這對港企參與中亞各國的建設與經濟增長是一個很好的機會，「就像內地剛改革開放，香港企業便積極參與，並隨着內地經濟發展收穫豐碩成果，後來越南、馬來西亞等東南亞國家發展經濟時，香港企業同樣深度參與並從中受益，如今這個發展機會輪到中亞。」他認為憑藉香港過去的經驗與「總部經濟」優勢，配合完善的金融服務及生產性服務業等，將為港企帶來很多在中亞投資合作的新機遇。他期望此次訪問發掘進入當地市場的機會，「香港向來以貿易為主，我們的生產鏈能否深入中東、中亞市場呢？同時，香港有很多強項，但當地未必清楚，這其實也是一個推廣香港國際仲裁中心、集資能力出眾等獨特優勢的好機會。」

兩地企業「拼船出海」互補長短實現雙贏

香港文匯報訊（記者李芷珊、嚴銘華）香港中華廠商聯合會會長盧金榮與香港工業總會主席林世豪在接受訪問時均指出，內地與香港企業「拼船出海」已成大勢所趨，港企絕對能居於扮演重要角色。

盧金榮指出，在國家加快高水平對外開放的戰略背景下，是次由香港特區行政長官率領的中亞訪問團有內地企業參與，且整個代表團的規模屬現屆政府最大、涵蓋層面亦最廣，充分凸顯香港「內聯外通」的獨特角色，以助力兩地企業

「拼船出海」。他指港商可借助中企在當地建立的商业網絡，加快項目落地；香港亦可提供高增值的供應鏈管理及生產性服務業支援，協助中企走向國際，實現互利共贏。

盧金榮表示，中企「出海」需要香港提供強而有力的金融服務支持，「例如企業進駐後開展基建項目，往往需要透過發債等方式融資。同時，香港是離岸人民幣樞紐，鑑於當地匯率波動較大，企業可善用香港的優勢進行財務安排，有效管理匯兌風險。」

發揮三優勢 打通亞洲商貿通道

林世豪亦指出，香港有豐富的「出海」經驗，香港特區政府成立了出海專班，工總也不斷搭建平台，協助兩地企業「出海」投資。他笑言，中東與中亞雖然都是資源大國，但兩者有很大差異，「一個有資金，一個無資金」，強調香港可為中亞國家提供資金。他續說，中亞經濟正處於起步開放階段，各國積極推動經濟多元發展，需要優秀的管理經驗與專業服務，「中亞地區擁有完整的產業鏈與

強大的生產力，香港可發揮金融、貿易及各類專業服務的優勢，透過融資、風險管理及國際交易平台，支援內地企業參與當地不同項目，打通連接中亞、內地與東南亞的全新商貿通道。」他強調，香港作為國際金融中心不是只對內地，同時也要對外面集資及投資；開發礦業亦需要大量資金，正好給予香港一個投資的好機會。

被問及航班及簽證問題是否影響企業營商時，林世豪坦言航班絕對是一個大問題，這次商界代表團也要自行包機前往。他希望隨着港商在當地投資、商貿往來增加，日後能夠開通直飛中亞國家的航班，「不用每日都有，可能每周兩班。」簽證方面，他認為現時14天免簽基本足夠。