

構建樞紐對樞紐合作模式 向中亞說好香港故事



行政長官李家超5月31日率領大規模商貿代表團出訪哈薩克斯坦與烏茲別克斯坦，這是特區政府首次以高規格形式對中亞國家展開系統性訪問。中亞地區作為共建「一帶一路」的重要節點，扮演著推動區域互聯互通和深化合作的關鍵角色。哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦的智庫與輿論，過去十多年來都對「一帶一路」倡議有深刻觀察與積極評價。香港作為國際金融與服務樞紐，在這一框架中大有可為，通過講好中國故事，講好香港故事，釋放獨特優勢，為合作注入更多價值。

梁海明 絲路智谷研究院院長

哈薩克斯坦作為位於絲綢之路核心區域的國家，對構建「一帶一路」擁有重要的觀察角度與參與實踐。通過分析和資料梳理，該國主要智庫十餘年來對「一帶一路」的整體認知，呈現出由謹慎懷疑到客觀積極的動態演變，但與此同時也對所面臨的機遇與挑戰持清醒認知。

中亞智庫高度認可「一帶一路」

其一，經濟發展與戰略意圖的理解。眾多哈薩克斯坦智庫認為「一帶一路」倡議既是中國經濟發展的需求，也是全球戰略布局的一部分。「絲綢之路經濟帶」為促進中國的區域平衡發展提供了新機遇，將中亞地區與中亞等鄰近地區加強貿易、金融與技術合作；另一方面，該倡議也是應對中美大國博弈的必要策略——通過投資中亞基礎設施，加強中國能源與戰略通道的安全保障。

其二，共建「一帶一路」的具體成效。從實際進展看，哈薩克斯坦智庫認為，該國已成為「一帶一路」倡議重要受益者之一。中哈合作近年來在貿易額、能源合作和物流運輸等領域取得顯著成果。例如，中哈天然氣管道及綠色能源項目不僅促進了區域能源轉型，還強化了哈薩克斯坦作為歐亞交通物流樞紐的地位。

其三，本土挑戰與外部壓力。儘管如此，哈薩克斯坦智庫也對潛在挑戰保持警惕。對部分智庫而言，中國產品和投資的高佔比引發了關於經濟依賴的擔憂，同時區域合作的不平衡也導致了鄰國間微妙關係的緊張。此外，美國與俄羅斯等外部勢力在中亞的地緣政治博弈對「一帶一路」合作項目構成了重要干擾。

哈薩克斯坦智庫普遍呼籲中哈雙方進一步加強智庫對話，深化對「一帶一路」倡議的認知與傳播，包括加強公共外交效能、推動項目透明化以及完善項目實施效果評價體系。

烏茲別克斯坦的輿論和媒體對「一帶一路」倡議的態度高度積極。烏茲別克斯坦的主要輿論和媒體對「一帶一路」的認知，主要圍繞以下四個主題展開。

其一，中烏關係的政治基石。烏茲別克斯坦輿論尤其重視兩國高層互訪，認為政治互信是中烏合作的基礎。這一視角充分體現了烏茲別克斯坦對通過「一帶一路」加強雙邊關係的高度期待。

其二，經濟合作與基礎設施建設的核心地位。烏茲別克斯坦輿論報道着重描繪了中烏貿易、投資、產業合作的具體成效。例如，中吉烏鐵路這樣的項目被視為減緩其雙重內陸發展瓶頸、實現與國際市場聯通的重要工具。此外，基礎設施建設如跨境運輸走廊的暢通，成為媒體報道的另一重點，表明烏茲別克斯坦寄希望於共建「一帶一路」改善其交通條件的強烈訴求。

其三，綠色發展的未來方向。綠色發展理念得到廣泛關注。烏茲別克斯坦輿論頻繁提及「綠色絲綢之路」，並強調倡議對推動本國從傳統經濟向綠色經濟轉型的促進作用。通過採納「一帶一路」提供的綠色科技與資金支持，烏茲別克斯坦將其發展戰略與倡議理念深度對接。

其四，地緣政治背景的深入探討。烏茲別克斯坦輿論也敏銳地解析了「一帶一路」對地區與全球政治格局的潛在影響，尤其關注其如何平衡俄羅斯、美國以及中國

在中亞的利益交鋒。這既體現了整個中亞地區打算利用「一帶一路」構建區域合作網絡，同時也揭示了中亞在大國博弈之間的複雜角色。

積極保持區域戰略平衡

從上述兩國智庫與媒體對「一帶一路」倡議的認識中可以看出，哈薩克斯坦與烏茲別克斯坦對共建「一帶一路」總體持支持態度，並展現了巨大合作潛力。然而，合作在深入推進過程中也面臨不小的挑戰，包括外部干擾、內部環境優化、民眾認知分歧等。因此，要深化共建「一帶一路」，應從公共外交、項目透明度和多邊協調等層面積極施策，推動相關合作取得更遠深的成果。

從兩國的智庫與輿論的分析來看，首先，外部地緣政治博弈對「一帶一路」合作帶來持續挑戰。中亞地區長期處於多方勢力交匯之地，美國、俄羅斯等大國的影響力仍對中亞國家的決策構成一定干擾，部分智庫擔憂「一帶一路」深化合作可能觸發區域內外的戰略平衡變化。

其次，兩國民眾對「一帶一路」的認知分歧也不容忽視。儘管倡議受到了廣泛支持，但部分媒體報道認為，項目實施中存在信息傳遞不暢的問題，透明度不足可能引發部分民眾對投資依賴和資源分配公平性的擔憂。此外，兩國智庫與輿論還指出，中亞地區在項目執行中缺乏長期規劃能力，政策的連續性和執行力有待提高，這可能對「一帶一路」倡議的實際落地效果造成一定挑戰。

香港長期以來扮演中西溝通橋樑的重要角色，多語言環境、完善的金融體系和國際化經驗使其成為共建「一帶一路」的重要窗口。面對中亞地區對「一帶一路」倡議的積極響應，香港未來可考慮在以下領域重點發力。

聯繫香港中亞媒體 傳遞友好信息

其一，推動金融合作與資金支持。香港可為中亞合作項目提供專業化融資服務，尤其是在綠色發展、基礎設施建設和跨境貿易領域，解決中亞資金渠道不足的問題。

其二，促進文化交流與人文紐帶建設。依託中西文化融通優勢，香港可組織文化節、學術交流等活動，深化兩地文化與經濟認知，推動民心相通。

其三，推動智庫合作與政策研究。推動香港的智庫和研究機構與中亞智庫建立合作機制，聯合開展「一帶一路」相關研究或政策論壇，加強對話與協同研究，優化合作項目設計與實施。

其四，加強傳播與話語能力。香港可考慮推動本地媒體和中亞國家的媒體打造媒體聯盟，借助香港自身媒體與智庫平台，向中亞國家傳遞「一帶一路」合作真實信息，消除偏見，增強中亞地區廣大民眾對共建「一帶一路」的理解與支持。

未來香港要在共建「一帶一路」過程中，擴大與中亞的對接深度，可通過智庫合作、媒體交流和創新服務，深化雙方對「一帶一路」倡議的理解和支持。通過構建「樞紐對樞紐」的協作模式，香港不僅將進一步講好中國故事，講好香港故事，也將在新時代的全球格局中發揮更大的作用。

善用本港法律專業 保障國家利益與安全

何君堯 立法會議員
趙曉悅

今年是國家「十五五」規劃開局之年，也是香港深度融入國家五年規劃體系的節點。近日，上海、遼寧、佛山司法系統代表來港，與本港法律界進行深入交流。他們提出了三個極具戰略意義的問題：香港與上海如何深化金融聯動？東北地區如何借力香港專業服務？涉外法治人才培養如何真正落地？這三個問題切中國家「十五五」規劃下香港的核心定位。香港不單可做「超級聯繫人」，更要成為服務國家統籌發展與安全的戰略特區。

爭取全球黃金定價權

上海司法局的同仁問：「香港與上海定位相似，如何錯位競爭、優勢互補？」答案只有一個，就是聯手打造全球黃金金融中心，為人民幣國際化築起穩健的基礎和橋頭堡壘。

全球黃金市場早已是一個「高度金融化」的戰場。根據世界黃金協會(WGC)2025年全年數據，全球黃金市場的預估年度總交易量高達驚人的90.97萬億美元。換算下來，這相當於每年有高達824,750噸的黃金在賬面上易手。在這個龐大的交易矩陣中，各類交易模式的年度規模清楚地揭示了定價權的所在。場外交易市場(OTC)預估年交易量達45.36萬億美元(相當於每年交易超過41.1萬噸黃金)，以倫敦為主導的OTC市場依然掌握著全球基準定價的絕對霸權；交易所衍生品(期貨與期權)，紐約COMEX與上海期貨交易所(SHFE)等機構貢獻了約43.85萬億美元的年交易量(相當於近39.8萬噸)，是全球價格發現的核心樞紐；黃金ETF每年貢獻約1.76萬億美元(相當於近1.6萬噸)的交易量，為全球投資者提供了龐大的證券化流動性。

香港目前的實體黃金交割規模雖然在全球佔比有限，卻是唯一能將內地龐大的資金與國際市場無縫對接的離岸金融平台。既然滬港通、深港通已打通兩地股票市場，筆者建議，內地

資金可通過聯結香港黃金市場，安全且合規地參與國際黃金定價博弈，同時將中東、東南亞甚至倫敦的資金引入粵港澳大灣區。更進一步，內地可將黃金、能源、AI算力打包成「一籃子」支撐人民幣。香港的使命，就是鞏固黃金離岸市場，為國家爭取未來的貨幣話語權。

遼寧司法廳的同仁提出：「東北如何借力香港的專業服務？」東北在維護國家安全中負有重大使命，包括產業安全、能源安全、糧食安全、生態安全、國防安全。東北既擔起國家工業脊梁，也是糧食安全的壓艙石；氣候變化背景下，東北更是為人口戰略轉移預留空間。

在此條件下，香港可以做東北企業出海的「出海專班」，運用涉外法律服務、國際仲裁、企業合規，讓東北企業「走出去」。

建立涉外法治人才培養體系

佛山司法局的同仁問：「涉外法治人才培養體系如何落地？」這當中有三個必須解決的問題：

第一，要明確確定涉外法律服務。不是簡單的「懂英文」，而是站在中國看世界的橋樑，既懂中國法律，也曉國際規則。

第二，要制定客觀標準。香港律師若打算赴內地執業，需要透過考試取得執業資格，內地律師同樣可通過考核獲得涉外資格認證。

第三，要打通落地應用。企業聘用持證律師應有優惠；涉外企業應強制配備合規法律顧問，形成完整的政策閉環。

要打通「司法部—司法廳—司法局」、「全國律協—省律協—市律協」、「商務部—工商聯—企業」三條線，像倒香檳一樣，從上到下，層層覆蓋。這杯「法治香檳」倒下去，就是為了讓內地法律人才真正擁有系統、實務的涉外培訓機會，讓國企隨時有精兵強將可用，從根本上構築起保障國家海外資產與利益安全的剛性防線。

日防相狡辯 難掩「新軍國主義」真面目

馬躍 資深評論員

日本防衛相小泉進次郎作為高市早苗內閣的骨幹成員，在參加今年的香格里拉對話會並於5月31日發言時，作了一番煞費苦心的表演，不僅沒有對當年日本向周邊地區進行殘暴侵略進行反思道歉和悔悟，反而混淆是非，偷換概念，篡改邏輯，試圖為當今日本的「新軍國主義」行為進行狡辯和洗白。地區和國際輿論認為，小泉的這番表演，讓世人進一步看清日本企圖推行「新軍國主義」的真面目。

藉詞防衛擴軍 擬重蹈歷史覆轍

小泉稱，日本將持續更新防衛能力，以應對人工智能、無人系統及網絡空間等新興安全挑戰。他辯稱日本強化防衛能力是為了維護國家安全以及自由開放地區的和平與穩定，而非追求軍事擴張，並指「有人可能聽說過『日本新軍國主義』這樣的說法，但事實恰恰相反」。小泉甚至抱怨有些國家擁有龐大的核武庫和戰略轟炸機，日本兩者皆無，卻被貼上「新軍國主義」的標籤。他打這副「委屈牌」，更讓人不解和警惕。

其實，明眼人一聽便知，小泉是在偷換概念。討論人工智能、無人系統及網絡空間等新興安全挑戰熱詞不過是幌子，實質是要強化日本的所謂新安全戰略，推動日本對地區和國際安全事務的滲透擴張，繼而大力推進日本掛羊頭賣狗肉的所謂「持續更新防衛能力」圖謀。眾所周知，日本是二戰的發源地、侵略國和戰敗國，對其進行懲罰、嚴控和規制是國際共識、國際法則和國際規則，如果讓這個至今不真誠道歉、不深刻反思、不真正悔悟的侵略國、殘害國和戰敗國重走軍國主義道路、推進「新軍國主義」，等同於把洪水猛獸再次放出來，必定會危害地區和國際安全，讓歷史的悲劇重演。

種種跡象表明，高市早苗上台以來，日本「新軍國主義」已不再只是危險苗頭，而是現實威脅，地區國家

和國際社會必須予以更大警惕，堅決遏制其成勢蔓延。輿論注意到，近期高市早苗發表施政和新政演說，不斷聲言修改日本的「和平憲法」，提出要從根本上強化日本防衛力量、擴大殺傷性武器出口。日本還以所謂的經貿、科技、軍事、安全合作和軍演等為藉口和手段，設法拉攏印太地區國家，竭力推進美日印澳「四方機制」，甚至喧嚷「台灣有事就是日本有事」，簡直膽大包天。這些舉動不斷傳遞日本加速推進「再軍事化」的明確信號。日本國內有評論尖銳指出，2026年可能成為「日本軍事化轉型元年」，這種轉型不僅體現在強化防衛力量上，更滲透到產業、科技、基礎建設等經濟社會各領域，意圖使整個國家全面染上軍事色彩。

構情報體系 圖使國家機器軍事化

值得警惕的是，就在今年香會開幕前的5月27日，日本國會參議院全體會議表決通過了設立日本「國家情報會議」的法案。這一法案的粉墨登場，不僅標誌著戰後日本的情報體系迎來了根本性重構，更在法律與制度層面，為日本徹底掙脫戰後和平體制，加速「再軍事化」進程打下危險的楔子。有評論指出，高市政府對情報體系的重構，是試圖復活日本「特高課」，絕非單純的行政機構調整，而是推動日本國家機器軍事化、情報化狂飆的制度化變革。日本的「新軍國主義」既保留了傳統軍國主義的擴張基因，又異化出極具欺騙性的新特徵。日本當局企圖將整個日本國綁上戰爭機器。

小泉在香會上的發言既是企圖狡辯和洗白，也是進一步推進日本「新軍國主義」的一種新試探新暴露。日本野心大，禍心險惡，日本「新軍國主義」正成為影響地區與國際和平穩定的最危險負能量和變數之一，亞太地區和整個世界決不能讓日本軍國主義捲土重來！

持續增值 鞏固香港財富中心優勢

馬超 時事評論員



波士頓諮詢公司(BCG)發布的《2026年全球財富報告》顯示，香港管理的跨境財富規模達2.95萬億美元，首次超越瑞士的2.94萬億美元，成為全球最大跨境財富管理中心；報告並預計，香港未來數年仍將保持約9%的年增長，有望維持全球第一。這不僅是一個令人振奋的排名變化，更是全球資本對香港制度、規則、市場和前景投下的信任票。香港今日登頂，既是全球財富中心東移的結果，也是「一國兩制」制度優勢持續彰顯的成果。安全、人才、資金自由流通、多元產品和開放創新，構成香港承接全球財富流動的關鍵底座。香港要由「登頂」走向「穩踞」，關鍵在於能否繼續把規模優勢轉化為長期的制度與服務競爭力。

過去，瑞士憑藉制度穩定、金融保密和成熟私人銀行服務，長期居跨境財富管理全球第一。根據BCG約十年前的報告，當時全球三大跨境財富管理中心依次為瑞士、新加坡和香港，其中香港管理的跨境財富規模僅約瑞士的三分之一。

獨特優勢難以複製

如今香港後來居上，靠的是多年深耕與積累。十年間，世界財富地理發生深刻變化，亞洲財富累積速度明顯加快。財富流向哪裏，往往也預示信心流向哪裏。香港既是國際資本進入中國內地的重要門戶，也是內地資金有序走向世界的重要平台，「雙向通道」功能，加上多年積累的金融基礎，構成瑞士和新加坡難以複製的獨特優勢。

從全球格局看，跨境財富管理正逐步形成東西方樞紐並重的局面，香港的登頂正是這一變化的縮影。香港背靠祖國、聯通世界，既有國家發展腹地，又有國際市場規則；既能承接亞洲財富增長，也能提供全球資產配置平台。這正是香港登頂背後的邏輯。

香港在「一國兩制」下保持普通法制度、自由港地位和清

晰市場規則，港元與美元聯繫匯率制度長期穩定，為國際資金提供重要信心支撐。據香港證監會數據，2025年在香港註冊成立的基金錄得淨資金流入3,567億元，按年上升118.5%；截至2025年底，香港單一家族辦公室已突破3,380間，較2023年底增加約680間。因為安全，全球資本不僅把香港視為交易場所，更把香港視為財富停泊、家族傳承和長期配置的重要平台。

硬實力撐起新高地

香港長期積累金融、法律、會計、稅務等專業服務能力，形成成熟的財富管理生態。2024年10月，香港持牌金融專業人士總人數達近4.2萬人，創下紀錄高點。隨着金融人才回流、金融科技公司回港設立或拓展業務，香港有條件把財富回流轉化為長期增長。下一步，仍要繼續吸引全球金融專才，培養更多熟悉內地、了解國際、善用科技的複合型人才。

財富管理中心不能只是「避風港」，更要成為「增值器」。香港依託內地市場和國際市場雙重優勢，擁有股票、債券、基金、保險、另類投資等多元產品，也有滬深港通、債券通、互換通等互聯互通機制，能滿足不同投資者的配置需求。港交所數據顯示，2026年首季，香港共有40家公司新上市，集資約1,100億元；截至4月底，仍有接近500宗上市申請在處理中。新股市場復甦，不僅為企業融資提供平台，也為財富管理提供更多優質資產和投資標的。

香港財富管理的真正優勢，不只是地緣因素帶來的資金回流，更在於能否把回流資金轉化為長期停泊、全球配置和持續增值。安全決定資金敢不敢來，人才決定服務能不能跟上，流通決定配置是否高效，產品決定能否創造回報，創新則決定香港能否抓住下一輪金融競爭。登頂只是起點，穩踞才是考驗。只有把這五方面繼續夯實，香港才能不止於登頂一時，而是在全球財富重組中真正守住優勢、擴大優勢。