

港媒代表與哈簽七份合作備忘

業界：可發揮優勢增「一帶一路」相關報道



●香港媒體和媒體組織的代表與哈薩克斯坦的媒體和公私營機構目前交換七份合作備忘錄。右五為李家超，左四為譚衛兒，右二為張秀雲。資料圖片



香港媒體代表首次隨特區政府商貿團「出海」，日前更與哈薩克斯坦的媒體和公私營機構率先簽署七份合作備忘錄，涵蓋國際傳播、媒體推廣，以及影視娛樂內容協作。有新聞界人士接受香港文匯報訪問時表示，有新聞界代表隨團與特區政府外訪十分難得，期望香港發揮資訊流通環境開放的特點，增加「一帶一路」中小型國家的相關報道，做好內地與「一帶一路」沿線國家的對接樞紐。●香港文匯報記者 黃子龍



●左起：張秀雲、謝振中及譚衛兒一同隨團外訪中亞。Fb圖片

特區政府新聞處處長謝振中日前在社交平台表示，香港報業公會主席譚衛兒與新聞行政人員協會主席張秀雲等新聞界代表，隨特區政府外訪團遠赴中亞，開拓商機。

兩組織助兩地行業交流

在與哈薩克斯坦達成的43份備忘錄及合作協議中，不少是與哈薩克斯坦的媒體和公私營機構簽訂，例如香港新聞行政人員協會及香港報業公會與JSC Khabar Agency簽署合作備忘錄，加強香港與哈薩克斯坦在新聞及傳媒領域的相互合作，推動兩地新聞從業人員專業交流，並促進準確及平衡的相互報道，共同推廣關於對方地區的故事和準確敘述等。

另外，南華早報出版有限公司與阿斯塔納國際金融中心簽署合作備忘錄，加強哈薩克斯坦、中國香港及中國內地之間的經濟以及商務聯繫，推動實現共同繁榮與高質量發展，同時搭建高端對話與思想交流的可信平台。

台，促進哈薩克斯坦與中國商界領袖之間的深入溝通與務實合作等。

香港新聞工作者聯合會副主席、灼見名家社長文灼非接受香港文匯報訪問時表示，過往外界透過報道認識香港的資訊有限，不少資訊只能依託二手報道，因此業界亟需加強各方聯繫，依託香港媒體優勢拓寬「一帶一路」新聞採編布局。他坦言，能否拓展相關報道，關鍵在於媒體經營者是否願增撥資源、補充採編人手。然而，現時香港傳媒行業普遍面臨人手緊張的困境，人手短缺已成深耕「一帶一路」新聞內容的首要掣肘。

指雙方可互換新聞內容

他認為，資源與人手不足是制約國際新聞擴容的核心問題。本地媒體深耕國際報道的數量不多，而「一帶一路」國際新聞覆蓋版圖廣、採訪戰線長，傳媒除爭取追加資源布局國際新聞板塊外，還可借力數碼科技與網絡渠道降本增效，例如主動接洽沿線國家當

地的新聞機構，達成新聞內容互換合作，在了解雙方資訊需求後定向輸出稿件，實現資源互補。

他指出，香港資訊流通環境開放，業界兼具兩文三語傳媒體系，在內地與「一帶一路」沿線國家的對接上，可以發揮獨特的樞紐聯繫價值，是拓展「一帶一路」國際新聞不可或缺的關鍵節點。同時，香港憑藉獨特區位優勢，是外界了解內地、連通內地與「一帶一路」沿線國家的重要橋樑。

他早前參與粵港澳大灣區高校論壇活動時，便發現有「一帶一路」國家代表發言，指出香港作為區域教育樞紐，既能吸納各地學生前來就學，也助力內地學生、本土企業邁向海外市場，各國代表會親身赴港推介自身發展潛力，例如吉爾吉斯斯坦代表曾親臨論壇分享當地經濟發展近況，促成深入交流。由此可見，香港傳媒應加強對「一帶一路」中小型國家的新聞曝光度，透過報道搭建兩地青年交流橋樑。

香港文匯報訊（記者 盧慧穎 塔什干報道）行政長官李家超日前離開哈薩克斯坦首都阿斯塔納，轉往烏茲別克斯坦首都塔什干繼續訪問行程。香港貿易發展局主席馬時亨表示，此次組織超過70人的代表團到訪哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦，短短數日內已見許多「小門」打開，相信返港後將看到更多進展，他並再次感謝行政長官帶領代表團「開門」。有消息指哈薩克斯坦當地一間國營公司將會來香港上市，也有代表團成員瞄中烏國的龐大人口，擬在當地建廠。

馬時亨指出，行政長官為代表團「打開了大門」，隨後許多成員發現，因為大門已開，各類「小門」也隨之敞開。他舉例表示，日前有消息指哈薩克斯坦當地一間國營公司將會來香港上市。由於當地主權基金持有大量國有資產，其中一間鐵路公司將率先來港上市，欣見此次代表團能讓哈薩克斯坦和烏茲別克斯坦更加認識香港的金融市場，除了鼓勵上市，亦可透過發債等方式，更多利用香港的金融平台。

港酒店獲哈方洽談旅遊合作

他續說，另一個例子是香港一個業務非常多元化的集團，此次亦隨同行政長官參與代表團。該集團旗下擁有一間著名酒店公司，抵達哈薩克斯坦後，不少當地企業主動尋求合作，希望在旅遊勝地開設酒店，據悉雙方正在商討相關合作。此外，該集團也在洽談一些礦業合作項目。

他並透露，代表團昨日在烏茲別克斯坦與幾位分管不同領域的副部長會面，其中一名代表團成員表示看中該國3,800萬人口的市場潛力，希望在當地設廠生產藥物，供應當地市場，情況令人鼓舞。另有公司希望從烏茲別克斯坦採購羊毛，以完善其供應鏈。

與兩國商會落實全方位合作

洪水橋產業園公司董事局主席、香港總商會諮詢會委員林健鋒表示，非常認同「紐對紐」的合作理念，認為商會與企業之間應該建立更多和更好的合作關係。他透露，香港總商會已在哈薩克斯坦與當地最大的商會——全國企業家商會（National Chamber of Entrepreneurs），以及在烏茲別克斯坦與當地最大的商會——工商會（Chamber of Commerce and Industry），分別簽署了合作協議。他指合作涵蓋多個範疇，不希望停留在僅簽署諒解備忘錄的階段，而是落實全方位合作，包括促進會員之間的往來溝通，並將香港的商業資訊持續傳遞給對方。

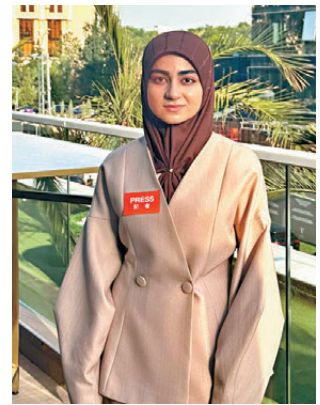
他指出，每次隨同行政長官出訪都有驚喜，此次亦不例外，如哈薩克斯坦宣布明年首季開通直航香港的航班，便是一項重大驚喜，日後無須經由第三地轉機，將帶來極大便利，體現「路通則財通」，不僅節省大量時間，更有條件讓香港成為中亞企業進入大灣區及東南亞市場的空中門戶。

林健鋒亦向當地的商界及政界介紹香港目前的經濟情況、地區發展及洪水橋產業園，獲哈薩克斯坦副總理要求提供更多資料，他承諾回港後會立即跟進。他認為，中亞市場值得探索，萬事起頭難，只要踏出第一步，後續成果自然會浮現。

烏記者讚港訪問團助烏找準定位

特稿

對於香港特區行政長官李家超是次率團訪問中亞兩國，不少當地媒體亦有報道。烏茲別克斯坦媒體 Daryo Central Asia and Afghanistan 記者 Zaynabbegim Gaybullayeva 昨日在接受香港文匯報訪問時形容，這次代表團出訪與眾不同，在圍繞政治對話的同時也聚焦民間往來。她認為這次訪問是一個契機，藉此進一步協助烏茲別克斯坦釐清如何在區域及全球經濟體系中找準自身定位，並探究這份夥伴關係在未來數年能夠創造哪些實質效益。



●烏茲別克斯坦媒體記者 Zaynabbegim Gaybullayeva 香港文匯報記者盧慧穎 攝

既重政治商貿 亦顧民間往來

Zaynabbegim 認為，香港代表團訪問烏茲別克斯坦是一項意義重大且適逢其時的進展，「來訪雖屢見不鮮，但是此行行程格外與眾不同，原因在於訪問重心不僅圍繞政治對話，同時聚焦經商、投資、創新以及民間往來。」

她指雙方針對人工智能、金融科技、新創企業、教育、觀光以及未來互免簽證制度展開磋商，代表合作範疇有機會突破官方層級，為創業者、學子與專業人士締造全新發展機遇，「我最關注這趟訪問對一般民眾帶來的實質潛在影響。」

在 Zaynabbegim 眼中，香港是全球頂尖金融與商貿樞紐之一。她認為隨着港烏雙方合作日漸深化，有望協助烏引進外資、打通亞洲市場通道，並在高增長產業促成技術與知識交流。

從新聞從業員角度而言，她認為最關鍵的問題在於相關磋商如何落地為具體成果，「各項聲明與合作協議固然具備價值，但成效最終仍須以實際落地項目、新增就業機會、教育資源、商業合作案以及兩地民間往來的提升作為檢驗標準。」

●香港文匯報記者 盧慧穎 塔什干報道

商會倡港助中資銀行落地烏茲別克斯坦

香港文匯報訊（記者 盧慧穎 塔什干報道）參與是次商貿代表團出訪哈薩克斯坦及烏茲別克斯坦的香港以及內地企業，昨日接受香港文匯報訪問時均表示，今次中亞兩國的訪問行程收穫豐富，當中有內地企業認為今次出訪有助開拓當地新能源汽車市場，亦有香港企業已和哈薩克斯坦的醫療機構簽署合作備忘錄。不過，烏國目前沒有中資銀行，跨境結算常需經多重貨幣兌換，建議香港協助推動在烏落地首家中資銀行，避免企業「出海」時，利潤被第三方貨幣稀釋。



●任曉林



●康波

「一帶一路」總商會副會長任曉林表示，哈薩克斯坦正致力打造中亞金融樞紐，香港可憑藉國際金融中心的地位及經驗，與哈方對接、學習並借力，促進其經濟發展。他並指出，此次對接後，企業可望在人民幣與哈薩克斯坦當地貨幣間直接結算，無須再經第三方貨幣，減少一道匯兌環節，對大額業務可節省逾1%的成本，屬企業實質利好。

不過，烏茲別克斯坦目前沒有中資銀行，跨境結算常需經多重貨幣兌換，致使

大宗商品薄利被匯兌稀釋，影響產能轉移與原材料輸出。他建議香港應協助推動在烏落地首家中資銀行，避免日後通過香港「出海」的企業在烏茲別克斯坦的利潤被第三方貨幣稀釋。

賽力斯展開初步商務探討

內地賽力斯集團股份有限公司執行董事康波對香港文匯報表示，雖是首次到訪中亞，但此行「收穫滿滿」：一方面得以實地考察當地市場，從更高層面了解當地的政治與經濟環境；另一方面亦展開初步商務探討。

他指出，哈薩克斯坦與烏茲別克斯坦使

用中國新能源車的比例持續上升，市場結構正由過去以日韓及美系品牌（如雪佛蘭、起亞）為主，逐步轉向更多中國汽車品牌，顯示區域對中國新能源車的接受度與需求不斷增強。

他並稱，兩國政府的热情接待與各界對與中國企業合作的積極態度，為企業拓展中亞市場提供強大信心。

科能與哈再簽合作備忘錄

香港的科能三維技術（醫療）有限公司，其創始人兼行政總裁丘榮豐表示，早前已期待能與哈薩克斯坦再次合作，此次出行已與哈薩克斯坦國家科學腫瘤中心簽署第二份合作備忘錄，日後將會把公司最新的醫療科技帶到哈國，幫助當地患者。

他並透露，已透過代表團的活動結識一名在烏茲別克斯坦負責投資業務的專業人士，並已將公司資料轉交對方，在適當時機提交予當地相關機構，以作推薦。

他續說，期望把公司在哈薩克斯坦的成功合作經驗複製至烏茲別克斯坦、進一步擴展中亞市場版圖的目標，料短期內有望取得進展。