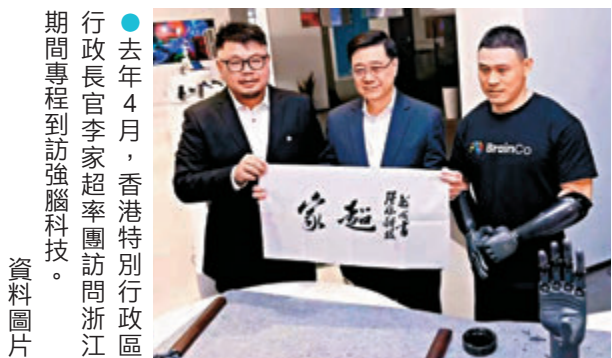




「20年前我作為香港科技大學的一名交換學生，第一次來到香港。站在維港之畔，我意識到，香港是一座跨越地域、連接着不同的理念、能帶我通往更廣闊世界的橋樑。」今年4月，群核科技聯合創始人兼董事長黃曉煌以「橋」的故事，開啟了他在2026年世界互聯網大會亞太峰會開幕式上的講話。幾天後，群核科技以「全球空間智能第一股」的身份在港交所掛牌上市，成為「杭州六小龍」中首家成功登陸資本市場的企業。從杭州濱江的科創園區起步，到躋身國際資本市場舞台，群核科技的跨越式成長，正是中國獨角獸企業蓬勃崛起的生動縮影。

●香港文匯報記者 俞晝 杭州報道



去年4月，香港特別行政區行政長官李家超率團訪問浙江期間專程到訪強腦科技。

資料圖片

強腦科技：雙城研創聚力 科技惠民落地

強腦科技與香港的淵源，始於一次高規模的科創雙向奔赴與技術對接。2025年4月，香港特區行政長官李家超率團訪浙，專程走進強腦科技考察調研，現場觀摩智能仿生手、智能仿生腿等核心產品的實操演示，親眼見證腦機接口技術賦能殘障人群、改善生活品質的實際成效，高度認可這項硬核科創成果的民生價值與全球應用潛力。

此次高層走訪，成為強腦科技落地香港、深化浙港科創合作的關鍵轉折點。當年9月，強腦科技正式落戶數碼港，成為首批入駐的內地硬核獨角獸企業。為響應香港特區政府新施政報告中「運用創科基金引入新科研技術義肢」的部署，強腦科技現場還與香港理工大學簽署合作備忘錄，攜手推動智能義肢技術落地。

落戶香港之後，雙城聯動的價值快速顯現。依託香港高校科研資源，強腦科技亞太研發基地吸納一批國際化腦科學、生物工程人才，組建跨境聯合研發團隊，與香港大學、香港城市大學開展課題合作，共同攻堅新一代腦電電極、腦信號解碼算法。

為港殘障人士免費配科技義肢

今年5月，「強腦科技—香港理工大學惠民科技計劃」在特區政府總部正式啟動。香港理工大學積極引進強腦科技的智能仿生手與智能仿生腿，在特區政府創新科技基金的撥款支持下，推出2年計劃，為符合資格的在港殘障人士，免費配置新型科技義肢。目前，該申請計劃已面向符合資格的人士開放。

「未來兩年，在特區政府支持下，我們將與港理大及社會各界夥伴一起，認真做好項目實施和服務保障工作，為更多符合資格的香港截肢人士免費配置智能仿生手和智能仿生腿，並持續優化產品體驗與康復支援服務。」強腦科技創始人兼首席執行官韓璧丞表示。

「從參與香港未來發展的政策討論，到企業扎根數碼港的戰略落子，強腦科技在香港的發展已擴展至研發、產業與公共政策等多個層面，持續以自身的技術積累服務於香港建設國際創新科技中心的目標。」強腦科技相關負責人表示，未來，強腦科技將繼續借助香港鏈接國際的獨特優勢，推動腦機接口等前沿科技加速走向全球，讓更多創新成果惠及世界各地有需要的人群。



●強腦科技落戶數碼港，成為首批入駐的內地硬核獨角獸企業。

資料圖片

群核科技借力香港 產品拓至200多個國家地區 科企杭州創業香港上市 港成獨角獸出海主橋樑



◀杭州「六小龍」之一的群核科技在港上市。

資料圖片

▲2011年末，黃曉煌（中）、陳航（右）和朱皓（左）在杭州共同創立群核科技。

受訪者供圖

群核科技的創業故事，始於兩位浙江大學校友的寢室「臥談會」。創始人黃曉煌、陳航是浙江大學竺可楨學院2003級混合班同班同學，大四時成為室友。在寢室裏，他們常常以「臥談會」的形式暢談新技術與無限可能，尤其是GPU超級計算和渲染引擎等前沿領域。彼時，共同創業的種子已悄然萌發。

「10秒出圖」成核心賣點

本科畢業後，兩人同赴美國伊利諾伊大學香檳分校深造，取得計算機科學碩士學位，並在期間結識朱皓。碩士畢業後，黃曉煌加入英偉達，深度參與CUDA框架的開發——這是全球最主流的並行計算編程框架。這段經歷讓他摸清了GPU算力的「物理極限」，也萌生了一個大膽的想法：「當時GPU都在本地運行，能不能把它搬到雲端，讓更多高性能計算應用受

益？」

2011年末，黃曉煌、陳航和朱皓在杭州共同創立群核科技。創業之初，群核科技押注GPU雲端圖形渲染，搭建自研GPU計算雲，攻克「10秒極速渲染」。2013年前後，伴隨着中國房地產與家裝市場快速擴張，群核科技由此推出核心產品酷家樂，將雲端三維設計與物理正確渲染結合，以「10秒出圖」為核心賣點，把渲染效率壓縮至秒級，迅速切入家裝設計師體。

借道香港走向全球市場

如今，群核科技已從家居設計工具成長為內地空間設計軟件龍頭。「我們的產品在香港本地有數以萬計的設計師在使用。」黃曉煌告訴記者，全球範圍內，群核科技的產品技術已拓展至200多個國家和地區，2025年平均月活躍用戶約250

政府「實打實支持」助企業熬過初創寒冬

長遠的產業格局，徹底打動了這支年輕的技術團隊。

政府給予150萬元人才補貼

「政府的支持是實打實的！創業初期上城區政府給予的150萬元人民幣的人才補貼，幫我們解決了啟動階段的資金難題。」這筆關鍵的扶持資金，成為群核科技熬過初創寒冬、扎根杭州深耕技術的第一筆底氣，讓團隊得以擺脫資本短期功利性束縛，安心深耕長周期、高壁壘的空間智能賽道。

歷經十五年深耕，群核科技構建起「設計工具+AI模型+數據平台」的業務體系，推出空間語言模型 SpatialLM、空間生成模型 SpatialGen

萬，「我們希望未來能借道香港讓更多中國企業走向全球市場」。

二十年前維港之畔種下的「橋樑」初心，在創業十五年後終於落地生根、開花結果。如果說浙江是群核科技扎根生長、淬煉技術的產業沃土，那香港就是這家獨角獸企業鏈接全球、接軌國際、完成資本躍遷的核心橋樑。2026年4月17日，群核科技正式登陸港股主板。上市首日，群核科技開盤大漲超160%，開盤價報20港元，總市值接近350億港元，折合人民幣約305億元。

「香港對我的意義不僅在於二十年前的求學經歷，還貫穿了群核科技從創業至今的每一步。」黃曉煌坦言，群核科技一直將香港視為連接中國與世界的重要橋頭堡。「近年來，我們持續加強與香港資本與金融市場的對接，借助香港國際金融中心的獨特優勢，讓全球資本認識到中國在空間智能領域的創新力量。」

等核心技術產品，覆蓋家居設計、電商虛擬棚拍、機器人仿真、XR應用等多個前沿領域。2023至2025年，企業營收持續攀升，從6.64億元增長至8.20億元，毛利率穩定在80%以上，AI創新業務同比增速超120%，展現出強勁的增長韌性。

事實上，群核科技的故事並非個例，杭州「六小龍」在發展初期都得到了杭州市政府的大力支持。例如，濱江區為宇樹科技、群核科技提供了園區場地扶持、專利快速預審、技術落地場景對接等專屬服務；西湖區為強腦科技、深度求索配套了人才住房、研發補貼、產學研對接等組合政策；西湖區藝創小鎮則對遊戲科學給予最高100%的房租補貼或減免。

浙港優勢互補 助獨角獸逐浪全球

從群核科技港股上市打通國際化資本通道，到強腦科技落戶香港數碼港搭建全球研發平台，再到多家浙籍獨角獸依託香港完善的法治體系、國際人才儲備與全球市場網絡揚帆出海，浙港深度聯動，已然成為浙江獨角獸從「本土領跑」邁向「全球競逐」的核心助推器。

放眼整個浙江，這樣的案例越來越多。九州量子在香港設立兩家子公司，依託香港引進量子計算國際頂尖人才，聯動香港高校共建實驗室，推動量子科技產品走向海外；一批浙江獨角獸，有的選擇登陸港交所打通國際資本通道，有的落戶數碼港、科學園搭建海外研發總部，有的設立香港子公司作為全球貿易樞紐。

數據顯示，目前已有超3,600家浙企扎根香港，100餘家浙企在港上市，涵蓋人工智能、高端製造、生物醫藥等多個核心賽道。從發展邏輯來看，浙江擁有實體經濟底座、海量應用場景、支持長期主義的政策環境，擅長把前沿技術從實驗室打磨成成熟產品；香港手握國際金融、國際化人才網絡、接軌全球的法治與營商環境，擅長把中國技術推向全世界。

對浙江獨角獸企業而言，浙港聯動的價值，早已超越單一的上市融資、場地落戶。在香港，企業不僅能獲得全球化資本加持、接軌國際商業規則，更能深度融入全球創新網絡，參與國際前沿技術標準制定，實現從產品出海、市場出海，到技術出海、品牌出海的全方位升級。

靈伴科技：布局香港 推粵語交互適配AI眼鏡



●Rokid（靈伴科技）創始人祝銘明 受訪者供圖

扎根杭州、深耕AR人機交互領域十二年的科創獨角獸Rokid（靈伴科技），同樣將香港作為全球化啟航的核心支點，以本土化技術落地演繹浙企出海的全新範式。在公司創始人祝銘明的全球化布局邏輯裏，香港擁有無可替代的區位價值：這裏匯聚跨國企業總部、跨境商貿從業者、海內外遊客，人群天然高頻需要翻譯、會議記錄、行程規劃等AI場景。

去年8月，Rokid Glasses正式在香港發布海外版產品，成為品牌首款面向境外消費者的量產智能眼鏡，這場發布會也標誌着Rokid十二年自研技術正式走出內地，接受國際化市場的檢驗。不同於多數出海品牌僅簡單漢化系統，Rokid Glasses針對香港市場完成了深度的本土化改造，其中最核心的突破是全鏈路粵

語交互適配。

「用戶喚醒『Hi Rokid』後，可用粵語直接下達指令、發起智能問答，設備識別場景、識別物體的同時，系統會實時同步輸出粵語文字反饋，貼合香港市民日常語言習慣，實現零門檻人機交互體驗。與此同時，眼鏡內置的『看一下支付』功能，可以配合香港地區支付寶使用，精準匹配本地居民的日常消費習慣，讓智能穿戴技術真正融入民生日常。」

「香港對於Rokid的意義，不止是單一消費市場。」祝銘明坦言，「這裏多元人群、多語言、跨境商貿交織的複雜環境，將持續反向迭代YodaOS系統能力，成為Rokid進軍全球市場的標準化模板，為後續進軍東南亞、歐洲等海外市場積累寶貴的國際化運營經驗。」