

**SUPERX 統籌全球資源
構築 AI 基建生態優勢**

SuperX 面向政府機構、科研院所、雲服務商及企業客戶，提供端到端 AI 基礎設施整體解決方案。公司在新加坡、日本、美國設立三大區域中心，統籌全球業務，並在亞洲、北美 12 個國家組建了經 NVIDIA 認證的工程團隊與本地化服務網絡，緊抓全球算力建設擴張的窗口期。

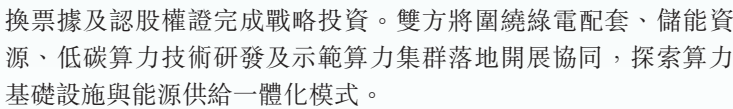


與行業多數廠商僅提供伺服器硬件不同，SuperX 構建了涵蓋算力硬件、供電散熱、高速互聯、預製模塊化數據中心、雲服務及運維服務的完整業務閉環。其控股子公司 MicroInference 獲得輝達 NPN Elite（精英）級別合作夥伴資質，可享有芯片優先供給及前沿技術優先支持權益。位於日本三重縣津市的全球供應中心已於 2026 年 1 月投產，設計年產能 2 萬台 AI 伺服器，並於 3 月完成 Pro6000AI 伺服器首批商業交付，產品适配 Blackwell 平台，覆蓋大模型訓練與高密度推理等多元算力場景。

模塊化 AI 工廠是該公司的標誌性產品。2025 年 10 月，SuperX 發布 Modular AI Factory 解決方案，據官方資料，該方案可將智算中心部署周期縮短至 6 個月以內，部分場景可進一步壓縮。系統整合液冷單元，Panama 800VDC 高壓直流供電系統及微塊化機房單元，供電效率最高可達 98.5%，PUE 優化至 1.15，可適應單機櫃 100kW 以上超高功耗算力，針對性解決 AI 數據中心建設周期長、能耗高的行業痛點。該產品主要面向區域算力園區、中小企業、主權雲等細分市場，與國際頂部雲廠商形成差異化競爭。

在算力產業鏈關鍵配套環節，SuperX以新加坡為樞紐，聯合多家產業夥伴設立合資主體，補足技術短板。合作產品包括800VDC高壓直流供電系統、整機櫃級高密度液冷方案；光互聯合資企業推出800G及1.6T硅光模塊（XOC 800G OSFP、XOC 1.6T OSFP），完善GPU集群高速互聯能力。公司同時搭建覆蓋多國的7×24小時全球運維交付網絡，並聯合工程合作夥伴承接模塊化智算中心EPC項目，相較傳統建設模式，交付周期可縮短30%至50%。

在算力與能源協同方面，2026年7月，SuperX宣布與全球能源貿易集團摩科瑞（Mercuria）達成戰略合作，摩科瑞亞洲通過可轉



海外市場拓展亦取得進展：美國丹佛AI推理雲中心已上線，據公司披露，該節點大部分產能在上線前已獲北美客戶預定；與STT GDC合作的新加坡AI創新中心投入運營，協助企業完成AI項目驗證與試點落地；SuperX同時就哈薩克斯坦大型跨境算力園區項目進行商務洽談，並將泰國納入重點潛在市場，挖掘東南亞算力增量空間。

市場分析認為，SuperX 被視作具備高成長潛力的企業，主要基於以下四方面因素：

其一，賽道紅利與資質壁壘。全球AI基礎設施資本開支持續攀升，液冷、高壓直流供電、高速光模塊均處於高景氣周期。公司擁有英偉達NPN Elite精英級合作夥伴認證，並持續深化與英偉達生態體系的合作，為AI基礎設施業務擴張及全球項目交付提供支持。

其二，輕資產商業模式。公司並不盲目重資產自建全部產線，而是通過與細分賽道龍頭成立合資公司，快速補齊供電、液冷、光模塊、工程、運維全鏈條能力，既縮短研發落地周期，又控制資本開支，具備營收快速放大的商業潛力。

其三，差異化市場定位。國際硬件巨頭與超大規模雲廠商資源多集中於頭部大客戶，SuperX 重點深耕東南亞、中亞等區域市場，模塊化交鑰匙方案精準匹配主權雲、區域算力園區及中小企業快速建算力的需求，擁有廣闊的增量空間。

其四，產業資本、團隊與財務基礎。摩科瑞等產業資本入股帶來能源資源與跨境項目資源；核心管理團隊多來自戴爾、SAP、施耐德電氣、英特爾等跨國科技企業，具備成熟的全球化項目運營經驗。公司現金流整體穩健，董事會已批准股票回購計劃。目前AI板塊處於產能爬坡階段，伴隨各製造基地陸續投產，業務收入具備較大釋放空間。

全球 AI 算力競賽中，基礎設施的競爭已不限於單一硬件產品，全棧交付能力、供應鏈准入資格及全球化落地能力共同構築行業門檻。SuperX 將輝達生態的頂層資源、模塊化產品創新、算力能源協同優勢及新興市場機遇相結合，避開同質化競爭，探索出自身增長路徑。在高景氣賽道、稀缺資質、輕資產可複製模式及產業資本等多重因素共振下，其發展前景受到市場持續關注。

