

百企參深圳eVTOL展 載人電動飛行器蓄勢待發

貨運商業化已起跑 成本為傳統直升機15%

「2026深圳eVTOL展」近日舉行，吸引近百家無人機及低空經濟企業參展，集中展示載人eVTOL（電動垂直起降飛行器）、貨運無人機、飛行汽車及配套設備。與會業界指出，中國eVTOL產業正處在從「能飛」到「能商用」的關鍵轉折期，貨運場景已率先跑通商業化閉環，綜合運營成本僅為傳統直升機的15%；載人方面，億航智能EH216-S全球交付量逾500架，小鵬匯天飛行汽車累計獲7,000架意向訂單，大灣區低空應用正加速起飛。

●香港文匯報記者 李昌鴻 深圳報道



●創辦航峰智能、擔任零界航空總裁的方鑫，看好eVTOL商用前景。香港文匯報記者李昌鴻攝

記者在現場看到，此次參展機型覆蓋單人通勤、多人載客、重載物流、陸空兩棲、長距離城際飛行等全維度應用場景。在載人出行領域，億航智能EH216-S、零重力ZG-ONE(鵝飛)、英武智能YIVTOLS-ZERO等輕量化機型技術成熟、穩定性突出，適配城市低空觀光、短途通勤、低空文旅等民生場景，商業化落地經驗豐富；面向中長途城際出行與高端通航市場，峰飛航空V2000EM盛世龍、御風未來2噸級載人eVTOL M1、聯合飛機鋼影R6000等大載重、長續航機型優勢顯著，通過動力系統與氣動布局的全面優化，有效提升飛行續航里程與飛行安全性，可滿足城際通勤、應急救援、公務飛行等高階場景需求。

飛行汽車適航審定仍在進行中

大灣區在eVTOL及低空經濟領域已形成完整產業鏈，並在載人飛行、物流配送、跨境協同等應用層面走在前列。業內人士稱，eVTOL貨運已率先跑通商業化閉環，綜合運營成本僅為傳統直升機的15%，具有很好的優勢。

記者來到總部在廣州的億航智能展位看到，一位來自阿根廷的客戶正在仔細地諮詢其載人無人機性能和價格，該工作人員表示，公司載人無人機兩人座最低售價為239萬

元（人民幣，下同），目前訂單已經賣出500多架，主要在內地運營，分布在廣州、合肥、無錫等地。香港計劃大力發展低空經濟並逐步放開政策，公司也在積極開拓香港業務。

小鵬匯天一位工作人員表示，公司在兩個月前入選民航局《首批民用載人eVTOL適航審定合規企業名錄》。入選合規企業可享受審定流程簡化、申報材料優先受理、階段性測試結果跨批次互認三大專項便利政策，有望壓縮載人eVTOL機型適航取證周期。目前其「陸地航母」飛行汽車適航審定仍在進行中，尚未獲得型號合格證（TC）和生產許可證（PC）。

15分鐘直飛40公里成功滅林火

據上述工作人員透露，該公司飛行汽車目前累計獲得超過7,000架意向訂單，其中來自內地的意向訂單超6,000架，來自中東約600架。去年10月公司與阿聯酋、卡塔爾、科威特等國企業簽訂的批量訂購協議，屬海外最大單筆訂單。

上海峰飛航空有關負責人表示，公司噸級以上eVTOL「凱瑞鸚鵡」消防版，在今年進行模擬突發林火的演練，用時15分鐘直飛40公里，成功投擲滅火彈撲滅火情並自動返航，相比地面消防力量出警，節約至少1小時。目前，公司多款產品累計獲得的商業訂單（含意



●天空飛車研發的eVTOL可在水上降落。香港文匯報記者李昌鴻攝

向）已超過2,000架，其中截至2025年底確認訂單超過了300架。

形似飛碟的無人機在展覽現場吸睛，該無人機由深圳智航研發生產，其工作人員表示，該款飛碟造型無人機主要用於表演，不能坐人，續航15分鐘，售價為88萬元，已賣出了五六架。四川宜賓一景區就採購了該產品做常態化表演。

業內認為，大灣區eVTOL已從「單點試飛」進入量產準備與場景驗證並行的階段。真正的規模化載人商業運營，仍需等待適航取證窗口期，市場預計這一窗口期將在2027—2028年。

香港文匯報訊（記者 李昌鴻 深圳報道）隨着eVTOL從「能飛」邁向商業化試運營，機隊採購投入龐大的重資產痛點逐步凸顯。航空領域成熟的融資租賃模式，開始向低空經濟延伸，成為推動eVTOL產業擴張的新金融工具。

創辦航峰智能、擔任零界航空總裁的方鑫表示，零界航空、峰飛航空與皖江金融租賃近日達成三方深度戰略合作，其中包括30架V2000CG凱瑞鸚鵡eVTOL採購協議。本次訂單採用融資租賃模式，由皖江金融提供融資租賃服務，是全國首例通過融資租賃完成的噸級eVTOL交易。

方鑫認為，這一「全國首例」的意義不止於訂單本身，更在於為噸級eVTOL商業化探索出可複製的產融結合模式。融資租賃直擊產業資金錯配痛點：製造端需前期研發、備產和交付投入，運營端希望輕資產啟動、分期回款，傳統購銷容易形成「上游預付、下游分期」。皖江金融介入後，運營方無需一次性承擔全額採購成本，製造企業也能加速回款，推動製造端與運營端高效銜接。

方鑫還表示，融資租賃降低交易門檻，讓零界航空通過租賃獲得航空器使用權，可更快將V2000CG投入物流、應急、醫療等場景驗證，「先飛起來、先用起來」，為適航優化、成本下降和規模化運營積累數據。同時，首例交易為行業提供可複製的金融樣本，有望吸引更多租賃、銀行、保險機構進入，形成「製造+租賃+運營+金融」協同生態。

仍處早期探索階段

峰飛航空相關負責人也表示，該模式有效破解「上游預付、下游分期」難題，是eVTOL裝備產融結合的創新實踐。隨着全國首例融資租賃噸級eVTOL交易落地，eVTOL商業化路徑進一步清晰。未來若在更多機型和場景複製推廣，將推動噸級eVTOL從首批交付邁向規模化商業應用，為低空經濟注入新動能。

此外，近期還有多宗標誌性交易落地。中建投租賃落地億航EH216-S載人機型直租項目，支援南京景區開通低空觀光航線。沃蘭特等eVTOL企業也與中銀金租等機構簽署戰略合作，批量布局機隊租賃方案。

不過業界亦提醒，eVTOL融資租賃仍處於早期探索階段，挑戰猶存。不同於傳統民航飛機，eVTOL的資產殘值評估體系尚未成熟，適航證續期、機體維護標準、保險配套等都有待完善。租賃機構應優先選擇已取得適航證的成熟機型，控制金融風險。

融資租賃助eVTOL產業迅速擴張

沉痛悼念

全國政協原副主席

香港特別行政區第一任、第二任行政長官

董建華先生

滬港社團總會

敬 輓

