

滬港金融協同升級 聯手助出海

許正宇上海推介港四大服務方向 打造中企全球化穩健平台

緊扣國家「十五五」規劃與香港第一個五年規劃，滬港聯手服務中資企業全球化布局。香港特區政府財經事務及庫務局局長許正宇近日在上海出席滬港合作交流論壇，向上海國企與科技龍頭推介香港出海服務平台，並就香港精準對接企業出海戰略需求提出四大方向（見表）。許正宇強調，香港依託「一國兩制」獨特制度優勢、普通法制度，以及與國際接軌的監管和專業服務體系，持續發揮國家「超級聯繫人」與「超級增值人」角色，是中資企業開拓國際市場、跨境併購、海外營運及風險管理最穩健的國際化平台。

●香港文匯報記者 倪巍晨 上海報道



●許正宇致辭時表示，期盼透過研討會能促成更多務實對接，推動滬港在中資企業出海戰略、跨境資金管理、市場互聯互通及風險管理等領域取得更豐碩的合作成果。

港對接內地出海四大方向

重點方向	要點
發揮離岸人民幣樞紐優勢	強化離岸人民幣樞紐功能，助力出海企業開展跨境人民幣融資、結算與兌換，推動人民幣在海外貿易、項目投資及產能合作場景中的廣泛應用。
善用多層次資本市場	香港完備的多層次資本市場，為上海國企及科技企提供全生命周期融資渠道。企業能有效完善公司管治、全面對接國際財務準則，在國際舞台上建立起強大的品牌公信力。
完善財資與風險管理生態	落實企業財資中心及跨境風險管理配套，提供減半利得稅率優惠，在港設立專屬自保保險公司等，精準響應中資企業出海「控風險」與「找資金」兩大核心痛點。
深化黃金及大宗商品互聯互通	深化與上海在黃金及貴金屬跨境交易、定價、結算及風險對沖等領域的合作，助力出海企業在全球大宗商品市場中提升定價話語權。

整理：香港文匯報記者 倪巍晨

「滬港聯心 助企遠航—2026年滬港合作交流論壇暨服務中資企業出海專題研討會」10月29日在滬舉行。「滬港同為國家對外開放重要樞紐，長期以來互補共進、協同發展。」許正宇在研討會開場致辭時表示，國家「十五五」規劃綱要明確支持香港鞏固提升國際金融中心地位，強化全球離岸人民幣業務樞紐、國際資產及財富管理中心、國際風險管理中心核心功能，構建大宗商品交易生態圈，持續深化內地與香港金融市場互聯互通。

香港第一個五年規劃及新一份施政報告都緊扣「國家所需、香港所長」，把支持內地企業走出去、強化金融協作、完善投融资與風險管理生態，列為金融發展的重點策略，許正宇認為：「這方面與上海建設國際金融中心的方向高度契合」。

發揮港離岸人民幣樞紐優勢

為精準對接企業出海戰略需求，許正宇提出四大方向。首先，發揮離岸人民幣樞紐優勢，香港擁有全球規模最大、流動性最充裕的離岸人民幣資金池，處理

全球絕大部分的離岸人民幣結算業務。香港將持續強化離岸人民幣樞紐功能，為企業出海提供穩健的跨境資金基建。出海企業可借助香港開展跨境人民幣融資、結算與兌換，統一管理海外營運資金，藉此有效應對匯率波動、降低跨境資金調配成本。

第二，善用多層次資本市場，香港完備的多層次資本市場，為上海國企及科技企業提供全生命周期的融資渠道。上海企業無論是深化國企改革，抑或科技公司開展國際化擴張，都可透過在香港上市、發行點心債、綠色債券及跨境併購等多元工具，以極具競爭力的成本引入全球長期資本。

深化黃金及大宗商品互聯互通

第三，完善財資與風險管理生態，許正宇強調，針對企業出海過程中面臨的「控風險」和「找資金」兩大核心痛點，透過落實減半利得稅率優惠等政策，鼓勵內地企業來港設立財資中心或區域營運總部。企業可在港歸集全球資金，集中開展外匯、利率風險對沖，優化跨境資金配置、降低整體財務成本。同時，發展自保保險、

保險相連證券，解決海外投資風險管控痛點。

另外，深化黃金及大宗商品互聯互通，許正宇認為，國家正積極推進大宗商品交易生態圈建設，滬港可發揮各自優勢，在黃金及貴金屬跨境交易、定價、結算及風險對沖等領域深化合作，助力出海企業在全球大宗商品市場中提升定價話語權，為實體經濟的國際貿易保駕護航。

特區政府早前成立跨部門的支持企業出海專班，聯同各監管機構提供量身定制的一站式服務。許正宇表示，目前，專班已累計協助數以百計的內地企業在香港搭建國際平台，帶動大額的首年直接投資，覆蓋先進製造、數字經濟、綠色能源及跨境貿易等核心領域。

展望未來，許正宇表示，特區政府將與上海國資委、浦發銀行等機構深化常態化合作，發揮「金融+」協同效應。同時，結合香港在綠色金融、金融科技、跨境合規、知識產權保護及國際爭議解決等領域的頂尖專業服務，支持上海國企與科技企業，乃至其他內地企業以香港為橋，推動新質生產力對外輸出，全流程護航企業出海。

滬港簽備忘錄 建跨境金融爭議解決機制



●財經事務及庫務局局長許正宇和上海市推進國際金融中心建設辦公室主任李俊杰昨日在上海出席滬港金融合作第十次工作會議。



●香港金融糾紛調解中心董事陳柏楠（前排左）與上海市金融消費糾紛調解中心主任陸翔（前排右）簽署合作備忘錄。

香港文匯報訊（記者 倪巍晨 上海報道）滬港金融合作第十次工作會議昨日在上海舉行，香港財經事務及庫務局局長許正宇、上海市推進國際金融中心建設辦公室主任李俊杰出席會議，並與兩地政府部門、金融監管機構和交易所代表，共商加強滬港金融合作。許正宇表示，滬港同為國家核心金融引擎，兩地將持續優勢互補，共同強化金融市場合作聯動，全方位助力內地企業「走出去」。

許正宇指出，香港第一個五年規劃主動對接國家發展戰略，明確指出「金融是香港的根本和最大優

勢」。香港金融業將迎來兩大戰略轉變，一要從「規模追求」轉為「功能提升」，強化金融服務實體經濟的核心定位，二要從「金融的城市」走向「金融賦能的城市」，全面推動「金融+」戰略，以金融引領科技、綠色及北部都會區等重點產業發展。

港續優化家辦資管稅務寬減

與此同時，香港在戰略層面將推出多項核心措施。一是進一步深化互聯互通機制，豐富離岸人民

幣投資產品，藉此強化香港作為全球最大離岸人民幣業務樞紐的功能；二是將香港打造成國際黃金交易中心，進一步發展大宗商品交易，構建更全面的金融產品生態圈；三是大力推動綠色、可持續金融與金融科技的深度融合，構建綠色科技與綠色金融雙引擎；四是持續優化家族辦公室及資產管理的稅務寬減制度，吸引更多全球資金匯聚香港。

李俊杰在會上表示，滬港是國家金融強國建設的兩個「火車頭」，兩地既要各展所長，更要協同發力。滬港兩地將以本次會議為契機，將會議共識轉化為具體合作項目，推動滬港金融協同邁上新台階。

會議期間，許正宇見證了香港金融糾紛調解中心與上海市金融消費糾紛調解中心簽署合作備忘錄。合作備忘錄旨在推動金融領域糾紛的替代爭議解決機制，從而提升金融消費保障水平，促進區域及跨境金融市場的穩健發展。此外，滬港兩地與會代表還圍繞金融市場互聯互通、跨境離岸金融服務協同發展、金融產品體系共建，以及人才交流培訓等共同關注的議題展開交流討論，雙方約定下一次工作會議將在香港舉行。

港商服務站搭橋 助企業「拼船出海」



●港商服務站（福田）項目顧問羅振宗。香港文匯報記者李昌鴻攝



●港商服務站（福田）成為深圳服務香港企業北上和內地企業出海的重要網點。香港文匯報記者李昌鴻攝

香港文匯報訊（記者 李昌鴻 深圳報道）特區政府去年10月成立「內地企業出海專班」，香港貿發局作為專班的重要成員，正透過其內地服務網絡幫助內地企業利用香港平台對接全球市場。GoGBA港商服務站（福田）項目顧問羅振宗近日接受香港文匯報採訪時表示，服務站依託深港協同和福田的區位優勢，幫助多家從事醫療、光伏等業務的內地企業經香港出海。

多元化展示對接需要

「很多香港出海機構在內地沒有窗口，我們就在福田這個位置，把香港的國際視野、法規制度、語言文化和內地的供應鏈、人才、成本優勢結合起來，幫助內地企業以更低成本、更高效率經香港走向全球。」羅振宗表示，港商服務站（福田）的優勢在於「承上啟下」：向上承接香港貿發局和香港出海專班的官方資源，向下對接港企和內地企業的實際需求。

在服務站幫助下成功出海的首個企業是深圳企業尋望創新。該公司主營毫米波雷達和遙感監測，產品可用於心率、健康狀態監測，也有陪伴式AI監測小機器人。羅振宗介紹說，尋望創新當時還沒有在香港註冊公司，但已有出海計劃。服務站首先幫助其參加在福田的深圳國際跨境電商展，在服務站提供的展區裏獲得展示機會。「我們在展會上幫助其對外曝光，一家日本諮詢機構看到產品後，認為很適合日本市場，將其引薦到日本的一個眾籌平台，雙方談得很順利。」

此後，服務站又介紹尋望創新參加香港科學園的AI出海實訓營，企業因此對香港市場有了更多了解，並有意申請入駐香港科學園。羅振宗說，尋望創新目前在日本處於簽約和準備銷售階段，接下來還想去韓國，已把需求交給服務站，希望對接韓國的眾籌平台和服務機構。「我們幫企業鏈接資源、搭建通道，一步步把產品銷過去。」

第二個成功案例是太陽能板製造企業能太科技。羅振宗介紹說，能太科技原本是傳統製造業企業，通過服務站了解香港出海的具體內容後，在香港註冊公司，並參加了今年香港秋季電子展，並且收穫非常大，接到很多海外訂單。更重要的是，這家企業決定在香港註冊公司，直接面對海外客戶，把自己的品牌推出去。

羅振宗說，能太科技認為香港貿發局的平台和香港會展中心的場地很好，能對接很多國際客戶，表示以後還將來港參加春秋季電子展、科技展等。「這是一個傳統製造企業通過香港平台轉型做自己品牌的典型。」

兩年助逾60港企北上 投資超1.3億元

香港文匯報訊（記者 李昌鴻 深圳報道）GoGBA港商服務站（福田）成立兩年來，依託深港協同和福田區位優勢，既服務港人北上投資，也服務內地企業經香港出海。服務站項目顧問羅振宗近日接受記者採訪時透露，兩年來已幫助超過60家港企北上深圳福田投資，投資金額超過1.3億元。

羅振宗表示，服務站由深圳市福田區政府、香港貿易發展局與廣東省香港商會三方共建，也是香港貿發局在內地的服務窗口之一。服務站幫助港企了解福田營商環境、對接產業空間、辦理註冊落地等。羅振宗說：「我們助力港企把香港的國際視野、全球市場和內地的供應鏈、人才、成本優勢結合起來，幫助港企以更低成本開拓內地市場。」

服務站還配備可用英語、粵語交流的諮詢顧問，並準備了周邊交通、生活便利、旅遊景點等紙質和電子指南，為外商和港商提供便利。對於外商想投資內地的需求，服務站也做好了外商投資對接流程的準備。

羅振宗表示，服務站將繼續發揮「承上啟下」作用，向上承接香港貿發局以及香港出海專班的官方資源，向下對接港企和內地企業的實際需求，把「引進來」的資源變成「走出去」的通道，幫助更多企業經香港走向全球。