首都向新力



●立康生命科技是一家專注於mRNA腫瘤新生抗原靶向個人化腫瘤疫苗與T細胞藥物研發的生物醫藥高新技術企業。公司網頁圖片

經濟論 走中國看經濟之北京篇

隨着香港特區政府積極推動生命科學產業發展，「醫療創新」亦被定位為經濟增長的新引擎。在全球生物醫藥產業鏈加速重構的背景下，北京立康生命科技正憑藉其AI驅動的創新研發技術，繪製一幅連接京港兩地的全球化戰略藍圖。北京立康生命科技創始人兼CEO陳立接受香港文匯報訪問時指，從創立之初，立康便將「全球化開發」視為核心戰略目標，而非僅僅是階段性任務。透過以「北京研發與生產、香港聯動全球」的模式，為公司提供了極高的資本運作彈性。他說：「對於立康而言，香港不僅是資本的支點，更是出海的最佳前沿陣地。」

●香港文匯報記者 莊程敏



「北京研發 香港聯動」AI製藥出海藍圖

立康創始人陳立：香港是資本支點更是出海前沿陣地

立康生命科技是一家專注於mRNA腫瘤新生抗原（Neoantigen）靶向個人化腫瘤疫苗與T細胞藥物研發的生物醫藥高新技術企業。公司早前宣布其全國首條AI驅動的個性化腫瘤疫苗生產線即將於北京亦莊投產。對於這家「同類首創」創新藥研發的企業而言，北京的生產基地不僅是產業化的核心引擎，更是公司連接全球市場的關鍵節點。陳立指出，立康生命科技自2017年起即設立香港控股公司，這不僅是單純的海外架構布局，更是公司連接全球資本、技術與人才的核心樞紐。「從成立首日，我們便將立康定位為面向全球市場發展的企業。我們將充分利用香港作為全球第二大生物科技融資中心的優勢，將其作為鏈接國際化資本與先進科研技術的戰略錨點。」

香港做臨床試驗具「雙邊認可」優勢

針對生物科技公司最關注的海外監管與臨床准入挑戰，他認為，香港的臨床試驗數據符合國際化審評標準，同時受到中國NMPA與美國FDA的關注與認可。透過在香港進行多中心臨床試驗，立康不僅能加速匯集全球患者群體數據，更大幅縮短了全球商業化開發的周期。「在開展全球多中心臨床試驗時，我們會把香港作為其中一個重要地區，同步開展試驗，以更快地匯集不同地區腫瘤患者的數據。」他指出，這種「雙邊認可」機制使香港成為立康重要的數據交互中心，也為公司提供了一條具有戰略價值的「第三通道」。這不僅有助於節省時間和合規成本，也有助於提升商業價值及市場准入能力，從而增強其創新藥管線的全球競爭力。

「我們會用好香港的樞紐作用，去鏈接國際化的資本、人才和技術。」陳立認為，香港在國際金融體系的特殊地位，為內地生物科技企業提供了絕佳的「對接窗口」。透過香港控股公司，立康生命科技不僅能更有效地引進國際資本，還能以更高效的路徑進行人才配置與知識產權管理。這種「北京研發與生產、香港聯動全球」的雙引擎模式，有效地破解了許多國內藥企在國際化拓展中常見的資源整合難題。

展望未來，陳立相信，香港特首在第一個五年規劃中強調的癌症「早篩、早防、早治」理念，與立康多年來堅持的技術路線高度脗合。這種政策導向的共鳴，進一步強化了立康以香港為中心，整合全球醫療資源，推進從腫瘤治療向預防領域邁進的決心。

橋頭堡位置方便國際化布局

他強調，香港作為連接亞太地區的門戶，擁有豐富的國際化商業網絡。「香港在東南亞地區有一個橋頭堡的位置，這對於立康生命科技降低在東南亞或『一帶一路』沿線國家做國際化布局方面，能發揮很好的作用。」立康將充分利用香港這一樞紐，將其產品線推向更廣闊的亞太市場，構建一個全球性的腫瘤防控生態系統。



●腫瘤採樣與測序。 公司網頁圖片

成立初心「滿足未被滿足的臨床需求」

香港文匯報訊（記者 莊程敏）北京立康生命科技創始人兼CEO陳立在談及成立初心時指，他將解決「未被滿足的臨床需求（Unmeet Needs）」視為企業生存和發展的核心動力。他認為，新藥開發並非一場單純的商業競賽，而是一項關乎患者生命質量與醫療資源使用效率的長期事業。

「我們成立的初心就是為了滿足未被滿足的臨床需求，這也是我們開發First-in-class（同類首創）藥物的唯一動機。」陳立強調，立康生命科技的核心戰略始終清晰，即將有限的精力投入到真正具備原始創新價值的藥物研發中。這種對於「原創」的執着，正是立康在過去數年研發積澱中，能夠持續突破技術瓶頸的內在邏輯。

立康生命科技亦參與了由中國醫學科學院腫瘤醫院牽頭的「國家重大新藥創製」計劃，陳立表示，獲得國家重大專項的認可，不僅僅是對公司技術路線的權威背書，更為立康後續的臨床推進與監管溝通帶來了戰略性的助力。「這對團隊來說，就像是打了一劑強心針。」

構建覆蓋全產業鏈生態系統

陳立續指，這項重大專項的價值在於它不僅給予了資金與政策的支持，更重要的是它整合了國內頂尖的腫瘤臨床資源與標準制定方。透過參與這個項目，立康構建了一個覆蓋全產業鏈的生態系統。在這樣的生態中，立康能更早地與行業內的主要參與者建立深度合作，從而更精準地推廣「精準免疫」的先進理念：即結合精準醫學與免疫調控的醫療概念，透過分析患者的基因組、分子特徵與疾病狀態，為其量身打造專屬的免疫療法或調節方案。



●北京立康生命科技創始人兼CEO陳立 香港文匯報記者黃宇威 攝

重視臨床價值 建核心競爭力

對於臨床研發的未來，他認為，新藥開發是一場馬拉松，而非百米衝刺。因此，企業需要找到能夠理解這種研發邏輯的合作夥伴與支持者。「我們需要找到那些真正理解新藥開發邏輯、有耐心、願意長期支持社會價值的投資人。」他堅信，只有對於臨床價值的堅守，才能在腫瘤治療這一複雜領域中，為患者帶來真正的轉機，也才能讓公司在激烈的行業競爭中建立起不可撼動的核心競爭力。這種對於「社會價值」的優先考量，是始終未曾動搖的底線，也是引導立康在複雜的醫療產業中行穩致遠的指針。

從治療邁向預防 探索預防疫苗

香港文匯報訊（記者 莊程敏）「未來的癌症防治，重點必須前移。」北京立康生命科技創始人兼CEO陳立指出，立康團隊正在利用現有的腫瘤免疫技術平台，探索疫苗在預防階段的應用可能性。公司致力發展精準免疫個人化腫瘤疫苗的方向亦與香港第一個五年規劃中提到，要加強癌症防治、診斷、治療及康復照顧理念高度脗合。他深信，透過這種前瞻性的布局，立康能夠在癌症防治的「藍海」中，持續推進研發創新。這不僅是為了提升藥物療效，更是為了從源頭上減輕社會的疾病負擔。

在談及公司願景時，陳立表示：「我們現在治療的是已經得了腫瘤的患者，幫助他們防止復發和轉移；而下一步，有沒有可能開發出預防腫瘤發生的疫苗？這其實已經納入我們研發管線的考慮範圍。」他續指，這並非一時興起的念頭，而是基於立康團隊多年來對腫瘤免疫機制深刻洞察後的必然選擇。

他強調：「腫瘤一定要早發現、早診斷、早治療，這樣才能真正提高五年生存率。」這不僅僅是醫學上的共識，更是他對於未來醫療模式的願景。由於腫瘤的發生與發展是一個漫長的過程，透過對腫瘤免疫機制的深刻理解，立康正在將研發重心逐步轉向預防性疫苗。他認為，這場從「治療者」向「預防者」的角色轉變，不僅是技術迭代的客觀要求，更是立康作為一家創新藥企，對解決社會未滿足臨床需求的最終承諾。



●個性化mRNA給藥。 公司網頁圖片



●靶點優選與個性化治療設計。 公司網頁圖片

AI賦能腫瘤個性化精準醫療

香港文匯報訊（記者 莊程敏）在個性化腫瘤疫苗的研發道路上，技術轉化往往面臨生產周期長、質量控制難度大等挑戰。北京立康生命科技透過自主研發的AI算法，成功將個性化診斷與藥物製備實現了高效銜接。立康生命科技在北京亦莊即將投產的全國首條AI驅動個性化疫苗生產線，是公司實現技術轉化與大規模產業化的核心載體。談及此生產線的建立，北京立康生命科技創始人兼CEO陳立指，這條產線標誌着公司正式脫離了純研發階段，邁入了大規模產業化與商業化的落地期。

陳立介紹指，AI在立康的生產鏈條中已進化為精準診斷與產能調度的關鍵執行者。公司開發了獨立的AI平台，去精準預測基因突變產生的肽段和患者自身MHC分子、TCR之間的相互關係，這相當於將藥物設計的數字化流程前置到生產線端。

縮短靶點鎖定時間

陳立強調：「AI在我們的產品裏扮演的角色，其實是一個個性化的精準診斷工具，它極大縮短了靶點鎖定的時間，從而提高了整體商業化運作的效率。」

在質量管控方面，陳立表示，雖然AI識別靶點僅需一天，但為了確保藥品質量並嚴格符合醫學監管標準（如FDA及NMPA的要求），從靶點挖掘、mRNA生產、質量控制到放行，整個生產周期被嚴控在六至八周。他認為，這種高度標準化的平台配合靈活的柔性生產模式，不僅能覆蓋絕大多數中國實體瘤患者的需求，更解決了個性化細胞治療領域長期存在的痛點。

開創可複製可擴張生產範式

他希望，立康科技不僅是將實驗室技術轉化為商業化產品，更為整個細胞與基因治療（CGT）產業提供了一種可複製、可擴張的生產範式。他強調，透過這種生產效率的提升與標準化平台的建立，立康致力於實現個性化醫療的產業化目標，並為公司未來應對更廣泛的市場需求奠定了基礎。



●個性化GMP生產與放行。 公司網頁圖片